

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ ИМПЕРАТОРА ПЕТРА I»



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Б1.О.18 Мировая экономика и ВЭД

Направление подготовки **38.03.01. Экономика**

Направленность (профиль) **Финансы и кредит, Налоги и налогообложение,
Экономика предприятий и организаций АПК,
Бухгалтерский учет, анализ и аудит**

Квалификация выпускника **бакалавр**

Факультет **экономический**

Кафедра **экономической теории и мировой экономики**

Разработчик рабочей программы: **заведующий кафедрой экономической теории и
мировой экономики Фалькович Елена Борисовна**

Рабочая программа разработана в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, утвержденным приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации № 954 от 12.08.2020 г.

Рабочая программа утверждена на заседании кафедры экономической теории и мировой экономики (протокол № 10 от 11.06.2021 г.)

Заведующий кафедрой



(Е.Б. Фалькович)

Рабочая программа рекомендована к использованию в учебном процессе методической комиссией экономического факультета (протокол № 11 от 25.06.2021 г.).

Председатель методической комиссии



(Е.Б. Фалькович)

Рецензент рабочей программы финансовый директор АО Управляющая компания ЭФ-КО, Мезенов П.В.

1. Общая характеристика дисциплины

1.1. Цель дисциплины

Целью изучения дисциплины является формирование системного представления о мировой экономике и международных экономических отношениях в условиях глобализации мирового хозяйства, а также целостного представления о функционировании предприятия на внешнем рынке и реализации внешнеэкономических связей с учетом государственной политики.

1.2. Задачи дисциплины

- формирование знаний о становлении и сущности мирового хозяйства, его основных субъектах, о системе и формах международных экономических отношений;
- выработка системного подхода к анализу международного разделения труда как движущей силы развития производственных, инвестиционных, торговых и других мирохозяйственных связей;
- осмысление глобализации экономической деятельности как качественно нового этапа развития мировой экономики и международных экономических отношений на глобальном и региональном уровнях;
- формирование знаний об особенностях национальных и региональных моделей экономического развития, о положении в мировом хозяйстве различных групп государств;
- исследование нормативно-правового поля организации ВЭД экономических субъектов;
- изучение инфраструктуры ВЭД;
- изучение инструментов и механизмов государственного регулирования ВЭД;
- приобретение навыков оценки и анализа эффективности ВЭД экономических субъектов.

1.3. Предмет дисциплины

экономические отношения, которые складываются между субъектами в связи с торговой, производственно-инвестиционной и валютно-финансовой деятельностью на внешнем рынке.

1.4. Место дисциплины в образовательной программе

Дисциплина входит в обязательную часть Блок 1 Дисциплины (модули).

1.5. Взаимосвязь с другими дисциплинами

Дисциплина является логическим продолжением дисциплин обязательной части: «Микроэкономика», «Макроэкономика», необходима для освоения других обязательных дисциплин, «Основы управления личными финансами», «Экономика организаций».

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине

Компетенция		Индикатор достижения компетенции	
Код	Содержание	Код	Содержание
ОПК -3	Способен анализировать и содержательно объяснять природу экономических процессов на микро- и макроуровне	32	тенденции развития основных процессов, происходящих в мировой и отечественной экономике на макроуровне
		У6	анализировать природу экономических процессов на основе оценки целесообразности и эффективности участия субъектов мировой экономики во внешнеэкономической деятельности
		Н2	исследования внешних рынков и использования методического инструментария для оценки эффективности внешнеэкономических связей России

3. Объем дисциплины и виды работ**3.1. Очная форма обучения**

Показатели	Семестр	Всего
	3	
Общая трудоёмкость, з.е./ч	4 / 144	4 / 144
Общая контактная работа, ч	54,75	54,75
Общая самостоятельная работа, ч	89,25	89,25
Контактная работа при проведении учебных занятий, в т.ч. (ч)	54,00	54,00
лекции	28	28
лабораторные - всего	-	-
в т.ч. практическая подготовка	-	-
практические - всего	26	26
в т.ч. практическая подготовка	-	-
индивидуальные консультации при выполнении курсового проекта	-	-
индивидуальные консультации при выполнении курсовой работы	-	-
Самостоятельная работа при проведении учебных занятий, ч	71,50	71,50
Контактная работа при проведении промежуточной аттестации обучающихся, в т.ч. (ч)	0,75	0,75
групповые консультации	0,50	0,50
курсовой проект	-	-
курсовая работа	-	-
зачет	-	-
зачет с оценкой	-	-
экзамен	0,25	0,25
Самостоятельная работа при промежуточной аттестации, в т.ч. (ч)	17,75	17,75
выполнение курсового проекта	-	-
выполнение курсовой работы	-	-
подготовка к зачету	-	-
подготовка к зачету с оценкой	-	-
подготовка к экзамену	17,75	17,75
Форма промежуточной аттестации	экзамен	экзамен

3.2. Очно-заочная форма обучения

Показатели	Семестр	Всего
	4	
Общая трудоёмкость, з.е./ч	4 / 144	4 / 144
Общая контактная работа, ч	26,75	26,75
Общая самостоятельная работа, ч	117,25	117,25
Контактная работа при проведении учебных занятий, в т.ч. (ч)	26,00	26,00
лекции	14	14
лабораторные - всего	-	-
в т.ч. практическая подготовка	-	-
практические - всего	12	12
в т.ч. практическая подготовка	-	-
индивидуальные консультации при выполнении курсового проекта	-	-
индивидуальные консультации при выполнении курсовой работы	-	-
Самостоятельная работа при проведении учебных занятий, ч	99,50	99,50
Контактная работа при проведении промежуточной аттестации обучающихся, в т.ч. (ч)	0,75	0,75
групповые консультации	0,50	0,50
курсовой проект	-	-
курсовая работа	-	-
зачет	-	-
зачет с оценкой	-	-
экзамен	0,25	0,25
Самостоятельная работа при промежуточной аттестации, в т.ч. (ч)	17,75	17,75
выполнение курсового проекта	-	-
выполнение курсовой работы	-	-
подготовка к зачету	-	-
подготовка к зачету с оценкой	-	-
подготовка к экзамену	17,75	17,75
Форма промежуточной аттестации	экзамен	экзамен

4. Содержание дисциплины

4.1. Содержание дисциплины в разрезе разделов и подразделов

Раздел 1. Основы мировой экономики.

Подраздел 1.1. Мировая экономика как система

Интернационализация, глобализация и транснационализация хозяйственной жизни. Мировое (всемирное) хозяйство: сущность, объективные основы и этапы становления, особенности развития в современных условиях. Международное разделение труда как материальная основа развития мирового (всемирного) хозяйства. Субъекты мировой экономики. Основные показатели развития всемирного хозяйства.

Подраздел 1.2. Ресурсы и отраслевая структура мирового хозяйства

Природные ресурсы и их роль в мировой экономике. Запасы минерального сырья и энергетических ресурсов в различных странах и регионах мира. Экономический рост и по-

ребление минеральных ресурсов. Земельные, лесные и водные ресурсы. Человеческие ресурсы мирового хозяйства. Проблемы «старения» населения. Безработица и тенденции ее изменений в мировой экономике.

Современная НТР и ее воздействие на фундаментальные структурные изменения в мировом хозяйстве. Место и роль современной промышленности в мировом хозяйстве. Топливо-энергетический комплекс, его структура и тенденции развития. Агропромышленный комплекс и особенности его развития в различных группах стран. Транспорт в мировой экономике начала XXI столетия.

Подраздел 1.3. Типология стран мира

Классификация стран мира. Показатели, характеризующие уровень развития страны и ее участие в международном разделении труда. Типология стран мира: критерии и основные подходы. Общая характеристика отдельных групп стран. Модели социально-экономического развития.

Раздел 2. Формы международных экономических отношений.

Подраздел 2.1. Мировой рынок и его конъюнктура

Структура мирового рынка. Мировые рынки товаров, услуг, капиталов и рабочей силы, их соотношение и взаимодействие. Мировой рынок и его конъюнктура. Основные конъюнктурообразующие факторы, их значение в формировании общеэкономической конъюнктуры и конъюнктуры мировых товарных рынков.

Ценообразование в международной торговле. Основные виды внешнеторговых цен.

Подраздел 2.2. Международная торговля и внешнеторговая политика

Место международной торговли в системе международных экономических отношений. Теории международной торговли. Динамика международной торговли, ее основные показатели. Товарная и географическая структура мировой торговли. Роль государства в регулировании внешнеторговой деятельности. Либерализация внешней торговли и протекционизм в международной торговле. Инструменты внешнеторговой политики государства. Международное (многостороннее) регулирование внешней торговли. Понятие и структура международного рынка услуг.

Подраздел 2.3 Международное движение капитала

Международное движение капитала как форма международных экономических отношений. Причины и сущность вывоза и ввоза капитала. Масштабы, динамика и географическое распределение потоков капитала в глобальной экономике. Мировой рынок ссудных капиталов. Финансовые кризисы и их влияние на мировую экономику. Необходимость государственного и межгосударственного регулирования международного движения капитала. Понятие инвестиционного климата, его состояние в отдельных странах и группах стран. Свободные экономические зоны в мировой экономике, их функции и классификация. Инвестиционный климат в РФ. Формы участия иностранного капитала в экономике России.

Подраздел 2.4. Международная миграция рабочей силы

Формирование международного рынка рабочей силы, его связь с интернационализацией производства, развитием международного разделения труда и демографическими процессами. Международная трудовая миграция, современные тенденции ее развития. Основные центры трудовой миграции, направления, размеры, состав международной миграции рабочей силы. Влияние трудовой миграции на страны, экспортирующие и импортирующие рабочую силу.

Подраздел 2.5. Интеграционные процессы в мировом хозяйстве

Сущность и формы международной экономической интеграции. Основные этапы развития западноевропейской интеграции. Принципы организации и механизм функционирования Европейского Союза. Европейское экономическое пространство. Североамериканская модель интеграции (НАФТА). Формирование Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС). Интеграционные процессы в Латинской Америке и дру-

гих регионах мира. Интеграционные процессы в рамках СНГ. Основные этапы экономического сотрудничества в рамках СНГ. Таможенный союз и Зона свободной торговли. Союз Белоруссии и России. Евразийское экономическое сообщество.

Раздел 3. Основы внешнеэкономической деятельности.

Подраздел 3.1. Внешнеэкономическая деятельность: предмет и методология

Сущность, принципы, классификация видов внешнеэкономической деятельности. Основные категории внешнеэкономической деятельности. Факторы развития ВЭД на современном этапе и необходимость международного регулирования внешнеэкономических связей. Принципы организации ВЭД.

Подраздел 3.2. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности

Цели, задачи, принципы и основные направления внешнеэкономической политики государства. Виды и формы ВЭД. Государственное регулирование ВЭД: основные инструменты.

Подраздел 3.3. Коммерческие операции на мировом рынке

Основные виды внешнеэкономических операций и сделок во внешней торговле. Подготовка, заключение и исполнение внешнеэкономических сделок. Внешнеторговые контракты: структура и содержание. Методы определения эффекта и эффективности внешнеэкономических операций.

Подраздел 3.4. Внешнеэкономические интересы России на мировом рынке

Экономический и научно-технический потенциал. Внешнеэкономическая стратегия России. Эволюция внешнеэкономического комплекса РФ. Структура и динамика внешней торговли. Проблема повышения эффективности внешнеэкономической деятельности. Место России в мировой финансовой системе. Россия и ВТО.

4.2. Распределение контактной и самостоятельной работы при подготовке к занятиям по подразделам

4.2.1. Очная форма обучения

Разделы, подразделы дисциплины	Контактная работа			СР
	лек-ции	ЛЗ	ПЗ	
Раздел 1. Основы мировой экономики.	6		6	18
<i>Подраздел 1.1.</i> Мировая экономика как система	2		2	6
<i>Подраздел 1.2.</i> Ресурсы и отраслевая структура мирового хозяйства	2		2	6
<i>Подраздел 1.3.</i> Типология стран мира	2		2	6
Раздел 2. Формы международных экономических отношений.	12		10	30
<i>Подраздел 2.1.</i> Мировой рынок и его конъюнктура	2		2	6
<i>Подраздел 2.2.</i> Международная торговля и внешнеторговая политика	2		2	6
<i>Подраздел 2.3.</i> Международное движение капитала	2		2	6
<i>Подраздел 2.4.</i> Международная миграция рабочей силы	2		2	6
<i>Подраздел 2.5.</i> Интеграционные процессы в мировом хозяйстве	4		2	6
Раздел 3. Основы внешнеэкономической деятельности.	10		10	23,5
<i>Подраздел 3.1.</i> Внешнеэкономическая деятельность: предмет и методология	2		2	6
<i>Подраздел 3.2.</i> Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	2		2	6
<i>Подраздел 3.3.</i> Коммерческие операции на мировом рынке	4		4	6
<i>Подраздел 3.4.</i> Внешнеэкономические интересы России на мировом рынке	2		2	5,5
Всего	28		26	71,5

4.2.2. очно-заочная форма обучения

Разделы, подразделы дисциплины	Контактная работа			СР
	лек-ции	ЛЗ	ПЗ	
Раздел 1. Основы мировой экономики.	3		3	26
<i>Подраздел 1.1. Мировая экономика как система</i>	1		1	10
<i>Подраздел 1.2. Ресурсы и отраслевая структура мирового хозяйства</i>	1		1	8
<i>Подраздел 1.3. Типология стран мира</i>	1		1	8
Раздел 2. Формы международных экономических отношений.	5		5	40,5
<i>Подраздел 2.1. Мировой рынок и его конъюнктура</i>	1		1	8,5
<i>Подраздел 2.2. Международная торговля и внешнеторговая политика</i>	1		1	8
<i>Подраздел 2.3. Международное движение капитала</i>	1		1	8
<i>Подраздел 2.4. Международная миграция рабочей силы</i>	1		1	8
<i>Подраздел 2.5. Интеграционные процессы в мировом хозяйстве</i>	1		1	8
Раздел 3. Основы внешнеэкономической деятельности.	6		4	33
<i>Подраздел 3.1. Внешнеэкономическая деятельность: предмет и методология</i>	1		1	8
<i>Подраздел 3.2. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности</i>	2		1	8
<i>Подраздел 3.3. Коммерческие операции на мировом рынке</i>	2		1	9
<i>Подраздел 3.4. Внешнеэкономические интересы России на мировом рынке</i>	1		1	8
Всего	14		12	99,5

4.3. Перечень тем и учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся

Разделы, подразделы дисциплины	Учебно-методическое обеспечение	Объем часов	
		очная	очно-заочная
Мировая экономика как система	1. Смитиенко Б.М. Мировая экономика и международные экономические отношения [электронный ресурс] : Учебник / Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации ; Институт экономики Российской академии наук ; Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации .- 1 .- Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 .- 370 с. 2. Ломакин В.К. Мировая экономика [электронный ресурс]: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям и направлениям : Учебник / Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации .- 5, перераб. и доп. - Москва: Издательство "ЮНИТИ-ДАНА", 2019 .- 687 с. - ВО - Бакалавриат.-	6	10
Ресурсы и отраслевая структура мирового хозяйства		6	8
Типология стран мира		6	8
Мировой рынок и его конъюнктура	1. Смитиенко Б.М. Мировая экономика и международные экономические отношения [электронный ресурс] : Учебник / Финансовый университет при	6	8,5

Международная торговля и внешнеторговая политика	Правительстве Российской Федерации ; Институт экономики Российской академии наук ; Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации .- 1 .- Москва : ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 .- 370 с. - ВО - Бакалавриат	6	8
Международное движение капитала		6	8
Международная миграция рабочей силы		6	8
Интеграционные процессы в мировом хозяйстве		6	8
Внешекономическая деятельность: предмет и методология	1. Темнышова, Е.П. Управление внешнеэкономической деятельностью предприятия [электронный ресурс] : Учебник / Государственный университет управления .- 1 .- Москва : ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 .- 394 с. - ВО - Бакалавриат .- 2. Громова, Н.М. Внешнеторговый контракт = Contract in Foreign Trade [электронный ресурс] : Учебное пособие / Московский государственный лингвистический университет .- 2, испр. - Москва : Издательство "Магистр", 2021 .- 144 с. - ВО - Бакалавриат .	6	8
Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности		6	8
Коммерческие операции на мировом рынке		6	9
Внешекономические интересы России на мировом рынке		5,5	8
Итого:		71,5	99,5

5. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации и текущего контроля

5.1. Этапы формирования компетенций

Подраздел дисциплины	Компетенция	Индикатор достижения компетенции
Мировая экономика как система	ОПК-3	32
Ресурсы и отраслевая структура мирового хозяйства	ОПК-3	32, У6, Н2
Типология стран мира	ОПК-3	32, У6
Мировой рынок и его конъюнктура	ОПК-3	32, У6, Н2
Международная торговля и внешнеторговая политика	ОПК-3	32, У6, Н2
Международное движение капитала	ОПК-3	32, У6
Международная миграция рабочей силы	ОПК-3	32, У6, Н2
Интеграционные процессы в мировом хозяйстве	ОПК-3	32, У6
Внешекономическая деятельность: предмет и методология	ОПК-3	32
Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	ОПК-3	32, У6
Коммерческие операции на мировом рынке	ОПК-3	32, У6, Н2
Внешекономические интересы России на мировом рынке	ОПК-3	32, У6, Н2

5.2. Шкалы и критерии оценивания достижения компетенций**5.2.1. Шкалы оценивания достижения компетенций**

Вид оценки	Оценки			
Академическая оценка по 4-х балльной шкале	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично

5.2.2. Критерии оценивания достижения компетенций**Критерии оценки на экзамене**

Оценка, уровень достижения компетенций	Описание критериев
Отлично, высокий	Студент показал полные и глубокие знания программного материала, логично и аргументировано ответил на все вопросы экзаменационного билета, а также на дополнительные вопросы, способен самостоятельно решать сложные задачи дисциплины
Хорошо, продвинутый	Студент твердо знает программный материал, грамотно его излагает, не допускает существенных неточностей в ответе, достаточно полно ответил на вопросы экзаменационного билета и дополнительные вопросы, способен самостоятельно решать стандартные задачи дисциплины
Удовлетворительно, пороговый	Студент показал знание только основ программного материала, усвоил его поверхностно, но не допускал грубых ошибок или неточностей, требует наводящих вопросов для правильного ответа, не ответил на дополнительные вопросы, способен решать стандартные задачи дисциплины с помощью преподавателя
Неудовлетворительно, компетенция не освоена	Студент не знает основ программного материала, допускает грубые ошибки в ответе, не способен решать стандартные задачи дисциплины даже с помощью преподавателя

Критерии оценки тестов

Оценка, уровень достижения компетенций	Описание критериев
Отлично, высокий	Содержание правильных ответов в тесте не менее 90%
Хорошо, продвинутый	Содержание правильных ответов в тесте не менее 75%
Удовлетворительно, пороговый	Содержание правильных ответов в тесте не менее 50%
Неудовлетворительно, компетенция не освоена	Содержание правильных ответов в тесте менее 50%

Критерии оценки устного опроса

Оценка, уровень достижения компетенций	Описание критериев
Зачтено, высокий	Студент демонстрирует уверенное знание материала, четко выражает свою точку зрения по рассматриваемому вопросу, приводя соответствующие примеры
Зачтено, продвинутый	Студент демонстрирует уверенное знание материала, но допускает отдельные погрешности в ответе
Зачтено, пороговый	Студент демонстрирует существенные пробелы в знаниях материала, допускает ошибки в ответах
Не зачтено, компетенция не освоена	Студент демонстрирует незнание материала, допускает грубые ошибки в ответах

Критерии оценки решения задач

Оценка, уровень достижения компетенций	Описание критериев
Зачтено, высокий	Студент уверенно знает методику и алгоритм решения задачи, не допускает ошибок при ее выполнении.
Зачтено, продвинутой	Студент в целом знает методику и алгоритм решения задачи, не допускает грубых ошибок при ее выполнении.
Зачтено, пороговый	Студент в целом знает методику и алгоритм решения задачи, допускает ошибок при ее выполнении, но способен исправить их при помощи преподавателя.
Не зачтено, компетенция не освоена	Студент не знает методику и алгоритм решения задачи, допускает грубые ошибки при ее выполнении, не способен исправить их при помощи преподавателя.

Критерии оценки рефератов

Оценка, уровень достижения компетенций	Описание критериев
Зачтено, высокий	Структура, содержание и оформление реферата полностью соответствуют предъявляемым требованиям, обоснована актуальность темы, даны четкие формулировки, использованы актуальные источники информации, отсутствуют орфографические, синтаксические и стилистические ошибки
Зачтено, продвинутой	Структура, содержание и оформление реферата полностью соответствуют предъявляемым требованиям, обоснована актуальность темы, даны четкие формулировки, использованы актуальные источники информации, имеются отдельные орфографические, синтаксические и стилистические ошибки
Зачтено, пороговый	Структура, содержание и оформление реферата в целом соответствуют предъявляемым требованиям, обоснована актуальность темы, даны четкие формулировки, использованы как актуальные, так и устаревшие источники информации, имеются отдельные орфографические, синтаксические и стилистические ошибки
Не зачтено, компетенция не освоена	Структура, содержание и оформление реферата не соответствуют предъявляемым требованиям, актуальность темы не обоснована, отсутствуют четкие формулировки, использованы преимущественно устаревшие источники информации, имеются в большом количестве орфографические, синтаксические и стилистические ошибки

5.3. Материалы для оценки достижения компетенций

5.3.1. Оценочные материалы промежуточной аттестации

5.3.1.1. Вопросы к экзамену

№	Содержание	Компетенция	ИДК
1.	Понятие и сущность мирового хозяйства и международных экономических отношений.	ОПК-3	32
2.	Понятие глобализации, либерализации, интернационализации и транснационализации мировой экономики.	ОПК-3	32

№	Содержание	Компетенция	ИДК
3.	Этапы развития современного мирового хозяйства. Его центропериферическое строение.	ОПК-3	32
4.	Критерии выделения трех групп стран: развитых, развивающихся и с переходной экономикой.	ОПК-3	32
5.	Международное разделение труда. Естественная и социально-экономическая основа МРТ. Основные типы МРТ.	ОПК-3	32
6.	Международная специализация и кооперация производства. Основные формы проявления МСП.	ОПК-3	32
7.	Система национальных счетов. Важнейшие показатели СНС: ВВП, ВВП и т.д.	ОПК-3	32, У6
8.	Цикличность развития мировой экономики.	ОПК-3	32
9.	Система показателей оценки масштабов и уровня социально-экономического развития национальной экономики.	ОПК-3	32, У6
10.	Система показателей, используемых для определения места страны в мировой экономике.	ОПК-3	32, У6
11.	Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства. Показатели ресурсобеспеченности	ОПК-3	32, У6
12.	Отраслевая структура мирового хозяйства: первичный, вторичный третичный сектор.	ОПК-3	32
13.	Международная торговля. Ее структура. Новые тенденции.	ОПК-3	32
14.	Протекционизм и либерализм в международной торговле.	ОПК-3	32
15.	Теории развития международной торговли, их характеристика	ОПК-3	32
16.	Государственное регулирование внешней торговли.	ОПК-3	32
17.	Протекционизм и либерализм в международной торговле.	ОПК-3	32
18.	Система показателей внешней торговли.	ОПК-3	32, У6
19.	Место и роль России в международной торговле.	ОПК-3	32
20.	Ограничения в мировой торговле: тарифы и нетарифные барьеры.	ОПК-3	32
21.	Международная торговля услугами. Особенности торговли услугами на мировом рынке.	ОПК-3	32
22.	Международная миграция рабочей силы.	ОПК-3	32
23.	Положительные и отрицательные последствия миграции рабочей силы.	ОПК-3	32
24.	Формы и причины международного движения капитала.	ОПК-3	32
25.	Внешний и внутренний долг государства.	ОПК-3	32
26.	Сущность экономической международной интеграции, этапы интеграции.	ОПК-3	32
27.	НАФТА.	ОПК-3	32
28.	Евросоюз.	ОПК-3	32
29.	АТЭС.	ОПК-3	32
30.	Меркосур.	ОПК-3	32
31.	АСЕАН.	ОПК-3	32
32.	СНГ.	ОПК-3	32

№	Содержание	Компетенция	ИДК
33.	Перспективы экономической интеграции в рамках ЕА-ЭС.	ОПК-3	32
34.	Мировой рынок: его сущность и черты. Мировые товарные рынки.	ОПК-3	32
35.	Понятие международной конкуренции и конкурентоспособности страны.	ОПК-3	32
36.	Ценообразование в международной торговле.	ОПК-3	32
37.	Свободные экономические зоны как фактор развития экономики государства.	ОПК-3	32
38.	Международный рынок технологий и особенности его сегментов.	ОПК-3	32
39.	Транснациональные корпорации (ТНК), их качественные признаки, виды, мотивы возникновения и влияние на мировую экономику	ОПК-3	32
40.	Основные формы международного научно-технического сотрудничества.	ОПК-3	32
41.	Мировая торговля результатами интеллектуальной деятельности.	ОПК-3	32
42.	Международные экономические организации и их роль в развитии мирового хозяйства (ООН, МВФ, Мировой банк, ЕврАзЭС, ЮНКТАД, ВТО).	ОПК-3	32
43.	Место развитых стран в мировой экономике и политике.	ОПК-3	32
44.	Специфика экономики ведущих стран ЕС (Великобритания, Италия, Франция и ФРГ).	ОПК-3	32
45.	Место и роль Японии в мировой экономике и АТР.	ОПК-3	32
46.	Место и роль США в мировой экономике и НАФТА.	ОПК-3	32
47.	Общие тенденции и особенности развития азиатских и латиноамериканских НИС.	ОПК-3	32
48.	Общие черты развивающихся стран и специфика их отдельных подгрупп.	ОПК-3	32
49.	Современное геополитическое и геоэкономическое положение России в мировой экономике	ОПК-3	32
50.	Внешнеэкономическая деятельность: виды, формы, субъекты и объекты ВЭД.	ОПК-3	32
51.	ВЭД и ВЭС – критерии оценки.	ОПК-3	32
52.	Роль ВЭД в развитии национальной экономики.	ОПК-3	32
53.	Внешнеэкономические функции экспортоориентированных предприятий.	ОПК-3	32
54.	Внешнеэкономическая и внешнеторговая деятельность предприятий – характер отличия.	ОПК-3	32
55.	Внешнеэкономические операции: сущность, виды, этапы.	ОПК-3	32
56.	Экспортная стратегия в составе ВЭД предприятий.	ОПК-3	32
57.	Процесс выхода на внешний рынок участников ВЭД.	ОПК-3	32
58.	Анализ рынков сбыта экспортной продукции и его этапы. Исходные данные и информационные материалы для первичного анализа внешнего рынка.	ОПК-3	32, У6
59.	Выбор иностранного партнера: методика и факторы, его определяющие.	ОПК-3	32

№	Содержание	Компетенция	ИДК
60.	Изучение конкурентов на внешнем рынке с позиций экспортоориентированных предприятий.	ОПК-3	32
61.	Исследование конъюнктуры внешнего рынка.	ОПК-3	32
62.	Информационное обеспечение внешнеэкономической деятельности.	ОПК-3	32
63.	Принципы обоснования выбора контрагента внешне-торговой сделки.	ОПК-3	32
64.	Поиск иностранного партнёра и его последовательность.	ОПК-3	32
65.	Участники ВЭД в России, их классификация.	ОПК-3	32
66.	Представители посредников в составе участников ВЭД.	ОПК-3	32
67.	Содействующие организации в составе участников ВЭД.	ОПК-3	32
68.	Валютно-финансовые отношения предприятий с зарубежными партнерами.	ОПК-3	32
69.	Страхование и внешнеэкономическая деятельность.	ОПК-3	32
70.	Организация и техника экспортно-импортных операций при прямых связях между контрагентами.	ОПК-3	32

5.3.1.2. Задачи к экзамену

№	Содержание	Компетенция	ИДК
1	Валютная выручка (ЭД), поступившая на счет предприятия в течение года, была равна 15000 евро. Себестоимость товара – 650 тыс. руб., транспортно-экспедиторские расходы - 100 тыс. руб., прочие расходы – 30 тыс. руб. Курс валюты: 1 евро – 75руб. Рассчитать: экспортную прибыль, базовый коэффициент эффективности экспорта.	ОПК-3	У6, Н2
2	Общий объем продаж на фирме составил в течение месяца 13 млн. руб., в том числе экспорт продукции – 35 тыс. долл. Прибыль, полученная в результате проведения экспортных операций, равна 17 тыс. долл. Валютный курс: 1 долл. = 65 руб. Рассчитать: долю экспорта в общем объеме продаж фирмы, доходность экспортных операций.	ОПК-3	У6, Н2
3	Реальный объем поставок продукции на экспорт за два года на фирме вырос на 8% (3%, 5% соответственно) и составил 1,5 млн. долл., число покупателей возросло на 260 чел. (100 и 160 чел.). За этот же период было получено около 430 (200; 230) заказов и заключено 330 (90; 240) соглашений, получено жалоб и рекламаций – 3% к числу постоянных торговых партнеров – 95 фирм. Определить в динамике устойчивость позиций фирмы на внешнем рынке.	ОПК-3	У6, Н2
4	Опираясь на данные www.gks.ru определите (на примере стран ОПЕК, США, России и др. стран и регионов): - процент изменения добычи нефти в 2020 г. по сравнению с 2000, 2008 и 2018 гг. - долю стран или группы стран в мировой добыче нефти за эти же годы. Сделайте выводы.	ОПК-3	У6, Н2

№	Содержание	Компетенция	ИДК
5	По данным www.iformatsiya.ru (Статистика стран мира) на примере различных групп стран (развитые, развивающиеся) и отдельных государств (США, Японии, Германии, Швейцарии, Бразилии, Китая, России и др.) рассчитайте: - процент изменения стоимостного объема мирового экспорта и товарного экспорта различных стран и групп стран в 2020 г. по сравнению с 1990 и 2000 гг. - долю различных групп стран и отдельных государств в мировом товарном экспорте в 1990, 2000 и 2020 гг. Сделайте выводы об изменении их участия в международной торговле на разных этапах	ОПК-3	У6, Н2
6	На основании данных www.gks.ru рассчитайте: - изменение удельного веса различных стран и регионов в мировом пассажирообороте и мировом грузообороте воздушного транспорта в 2019 г. по сравнению с предыдущими годами; - динамику изменений пассажирооборота и грузооборота воздушного транспорта с 2000 по 2019 гг. в различных странах мира; Изменение доли стран и регионов в мировом пассажирообороте и грузообороте ж/д транспорта в 2019 г. по сравнению с 2000 по 2019 гг.; - процент изменения пассажирооборота и грузооборота ж/д транспорта в различных странах мира с 2000 по 2019 гг.	ОПК-3	У6, Н2
7	1 Функция спроса на пшеницу в стране X имеет вид $C = 100 - 20 \cdot P$, а функция предложения $P = -20 + 20 \cdot P$. а) определите вид функции спроса на импорт в стране X. Какова будет цена на пшеницу при отсутствии внешней торговли? В стране Y функция спроса на пшеницу имеет вид $C_1 = 40 - 20 \cdot P_1$, а предложения $P_1 = -40 + 20 \cdot P_1$. б) определите вид функции экспортного предложения. Какова будет цена на пшеницу в стране Y при отсутствии внешней торговли? в) предположим, что страны X и Y торгуют между собой, причем издержки на транспортировку равны нулю. На каком уровне установится мировая цена на пшеницу? Каковы будут объемы торговли? г) чему будет равен эффект от торговых отношений для стран X и Y?	ОПК-3	У6
8	Торговый баланс страны А (в млрд. долл.) составляет - 110, баланс текущих операций - 105, увеличение официальных валютных резервов - 5 Рассчитайте: 1) чистые услуги и текущие трансферты; 2) сальдо баланса официальных расчетов; 3) сделайте вывод о притоке или оттоке капитала в (из) страну.	ОПК-3	У6
9	Организация по контракту должна поставить на экспорт 1600 т продукции по цене 900 долл. за тонну. Фактиче-	ОПК-3	У6

№	Содержание	Компетенция	ИДК
	ские поставки составили 1605 т по цене 990 долл. за тонну. Курс ЦБ: на момент подписания контракта – 66 руб. за 1 долл., на момент выполнения контракта – 69,8 руб. за 1 долл. Определить: 1) коэффициент выполнения экспортного контракта: общий, по объёму, по цене, по курсу; 2) сумму отклонений выручки: общую, за счёт уменьшения физического объема экспорта, контрактной цены и валютного курса.		
10	Задача 2 Курс доллара США к фунту стерлингов в Лондонском банке составляет: Покупка – 1, 6510, Продажа – 1, 6480 Определить: 1) курс покупки и продажи фунта стерлингов к доллару США; 2) сколько фунтов стерлингов можно получить при обмене 1000 долларов; 3) сколько долларов можно получить при обмене 1000 фунтов стерлингов.	ОПК-3	У6, Н2

5.3.2. Оценочные материалы текущего контроля

5.3.2.1. Вопросы тестов

№	Содержание	Компетенция	ИДК
1.	В основе развития международных экономических отношений (МЭО) лежит: а) международный договор; б) международное разделение труда; в) развитие торговых связей; г) развитие мирового рынка труда; д) глобализация	ОПК-3	32
2.	Страны «золотого миллиарда» объединяют: а) жителей Китая как самой населенной страны мира; б) граждан развитых и развивающихся стран, обладающих большими доходами и собственностью; в) наиболее одаренных граждан мира; г) граждан, переселившихся из бедных стран в богатые; д) представителей высшего менеджмента ведущих компаний мира	ОПК-3	32
3.	Выбрать три правильных выражения: а) международные экономические отношения (внешняя торговля, вывоз капитала, валютно-кредитные отношения, миграция рабочей силы, интеграция и т.д.) представляют собой систему закономерных межгосударственных экономических связей, основанных на унификации международных и национальных правовых норм; б) страны «золотого миллиарда», в которых концентрируются разработка высоких технологий, международная банковская, предпринимательская и коммерческая деятельность находятся на периферии мировой экономики; в) антиглобалисты выступают против неолиберальной модели развития стран и выступают с девизом «Иной мир возможен»; г) ВВП — это стоимость конечных товаров и услуг, использованных на конечное потребление, накопление и экспорт, произведен-	ОПК-3	32

№	Содержание	Компетенция	ИДК										
	ных как в стране, так и за рубежом национальными и иностранными компаниями; д) Россия является членом БРИК, «большой пятерки», «большой восьмерки» и «большой двадцатки».												
4.	Привести в соответствие формы международной кооперации: <table><tr><td>1. контракт - менеджмент</td><td>1. форма международного сотрудничества, основанная на механизме акционерного участия и различных способах корпоративного контроля</td></tr><tr><td>2. франчайзинг</td><td>2. изготовление комплексного изделия или его компонентов зарубежными партнерами</td></tr><tr><td>3. стратегический альянс</td><td>3. передача одним из партнеров другому ноу-хау в области менеджмента</td></tr><tr><td>4. многонациональная компания</td><td>4. формальный и неформальный союз, создаваемый с целью объединения ресурсов для решения задач реорганизации, повышения рыночной эффективности и др.</td></tr><tr><td>5.сопроизводство</td><td>5. выдача лицензии на определенную деятельность с предоставлением дополнительной управленческой, маркетинговой и технологической поддержки</td></tr></table>	1. контракт - менеджмент	1. форма международного сотрудничества, основанная на механизме акционерного участия и различных способах корпоративного контроля	2. франчайзинг	2. изготовление комплексного изделия или его компонентов зарубежными партнерами	3. стратегический альянс	3. передача одним из партнеров другому ноу-хау в области менеджмента	4. многонациональная компания	4. формальный и неформальный союз, создаваемый с целью объединения ресурсов для решения задач реорганизации, повышения рыночной эффективности и др.	5.сопроизводство	5. выдача лицензии на определенную деятельность с предоставлением дополнительной управленческой, маркетинговой и технологической поддержки	ОПК-3	32
1. контракт - менеджмент	1. форма международного сотрудничества, основанная на механизме акционерного участия и различных способах корпоративного контроля												
2. франчайзинг	2. изготовление комплексного изделия или его компонентов зарубежными партнерами												
3. стратегический альянс	3. передача одним из партнеров другому ноу-хау в области менеджмента												
4. многонациональная компания	4. формальный и неформальный союз, создаваемый с целью объединения ресурсов для решения задач реорганизации, повышения рыночной эффективности и др.												
5.сопроизводство	5. выдача лицензии на определенную деятельность с предоставлением дополнительной управленческой, маркетинговой и технологической поддержки												
5.	К международному стратегическому альянсу относят: а) функциональные соглашения б) компенсационные соглашения в) соглашения о встречной торговле г) договоры о дружбе и сотрудничестве д) валютные сделки	ОПК-3	32										
6.	Основные свойства международных стратегических альянсов (два правильных ответа): а) заключение бартерных соглашений б) достижение синергетического эффекта в) слияние активов и создание единой корпорации г) компании остаются независимыми после формирования альянса д) члены альянса контролируют все стратегические решения партнера	ОПК-3	32										
7.	Выбрать два правильных утверждения: а) Всем альянсам вне зависимости от формы и структуры присуща определенная интеграция между партнерами - в меньшей степени, чем при слиянии и поглощении и в большей – чем при простых отношениях купли- продажи б) Каждый из партнеров по альянсу контролирует весь процесс принятия стратегических решений по широкому кругу проблем бизнеса другого партнера в) Стратегическая значимость альянса для участников достигается за счет того, что создаются конкурентные преимущества участников, реализуются рациональные цели связи одной фирмы с другой г) Партнеры по альянсу не оказывают никакой поддержки стратегическим направлениям деятельности альянса, не делят выгоды от функционирования альянса и не осуществляют никакого совместного контроля д) Международные стратегические альянсы получили широкое распространение в изучении глубин мирового океана, решения	ОПК-3	32										

№	Содержание	Компетенция	ИДК
	проблемы парникового эффекта и создании новых видов оружия массового уничтожения		
8.	Относительно продолжительное по времени межорганизационное соглашение по сотрудничеству, которое предусматривает совместное использование ресурсов или структур управления в двух или более странах, для совместного выполнения задач, связанных с корпоративной миссией каждой из них представляет собой <u>международный стратегический</u>	ОПК-3	32
9.	Основные принципы многонациональной компании (два правильных ответа): а) корпоративная целостность, основанная на принципе акционерного участия б) отсутствие управленческой вертикали в) срочный характер существования компании г) ориентация на достижение единых стратегических целей д) корпоративная разобщенность	ОПК-3	32
10.	Выбрать два правильных утверждения: а) Менеджмент глобальной компании применяет интегрированный подход к бизнесу с целью поиска новых рыночных возможностей, оценки возможных угроз для бизнеса со стороны конкурентов, поиска новых ресурсов для расширения деятельности б) На сегодняшний день многонациональные компании превратились в мононациональные предприятия, ориентированные на реализацию национальных воспроизводственных задач и обеспечение роста национального валового продукта за счет внутренних факторов развития в) Многонациональные компании превратили мировую экономику в подлинно международное производство, дали импульс развития научно-техническому прогрессу в различных его проявлениях, обеспечили повышение технического уровня и качества продукции, повышение эффективности производства г) Международная интеграция компаний не обеспечивает доступа к новым рынкам, не преодолевает государственные торговые и инвестиционные барьеры, не обеспечивает достижение конкурентных преимуществ, устранение конкуренции в интересах партнеров д) Доступ к новым рынкам осуществляется на основе игнорирования культурных традиций и правовой базы принимающей страны, устранения местных компаний, отказа от выполнения требований местных органов управления	ОПК-3	32
11.	Посредством международной интеграции компании получают доступ к дополнительным материальным, финансовым, трудовым, информационным _____ зарубежных стран	ОПК-3	32
12.	Формы многонациональных компаний (два правильных ответа): а) товарищество открытого типа б) холдинговая компания в) финансово-промышленные объединения г) государственные казначейские обязательства д) национальные коллективные предприятия	ОПК-3	32

№	Содержание	Компетенция	ИДК										
13.	Привести в соответствие понятия об особенностях финансово-промышленных групп различных стран: <table><tr><td>1. ФПГ США</td><td>1. Отличаются высоким уровнем диверсификации, которая проходила под сильным влиянием государства, стимулировавшего реализацию импортозамещающих проектов</td></tr><tr><td>2. ФПГ Японии</td><td>2. создавались путем приватизации и акционирования государственных предприятий, отличаются иерархическим типом построения</td></tr><tr><td>3. ФПГ России</td><td>3. представляют неиерархические структуры с широким распространением перекрестного владения акциями (взаимное участие)</td></tr><tr><td>4. ФПГ Европы</td><td>4. наращивают капитал за счет эмиссии акций, банки играют вспомогательную роль, выступая в роли финансово-расчетных агентов</td></tr><tr><td>5. ФПГ Южной Кореи</td><td>5. имеют в основном холдинговую форму организации и построены по иерархическому принципу</td></tr></table>	1. ФПГ США	1. Отличаются высоким уровнем диверсификации, которая проходила под сильным влиянием государства, стимулировавшего реализацию импортозамещающих проектов	2. ФПГ Японии	2. создавались путем приватизации и акционирования государственных предприятий, отличаются иерархическим типом построения	3. ФПГ России	3. представляют неиерархические структуры с широким распространением перекрестного владения акциями (взаимное участие)	4. ФПГ Европы	4. наращивают капитал за счет эмиссии акций, банки играют вспомогательную роль, выступая в роли финансово-расчетных агентов	5. ФПГ Южной Кореи	5. имеют в основном холдинговую форму организации и построены по иерархическому принципу	ОПК-3	32
1. ФПГ США	1. Отличаются высоким уровнем диверсификации, которая проходила под сильным влиянием государства, стимулировавшего реализацию импортозамещающих проектов												
2. ФПГ Японии	2. создавались путем приватизации и акционирования государственных предприятий, отличаются иерархическим типом построения												
3. ФПГ России	3. представляют неиерархические структуры с широким распространением перекрестного владения акциями (взаимное участие)												
4. ФПГ Европы	4. наращивают капитал за счет эмиссии акций, банки играют вспомогательную роль, выступая в роли финансово-расчетных агентов												
5. ФПГ Южной Кореи	5. имеют в основном холдинговую форму организации и построены по иерархическому принципу												
14.	Тест 14. Процесс организации финансово- промышленной группы может идти (два правильных ответа): а) по всему фронту б) по кругу в) сверху г) снизу д) сбоку	ОПК-3	32										
15.	15. Деятельность холдинговых компаний регулируется местным корпоративным и _____ законодательством	ОПК-3	32										
16.	16. Большинство международных компаний представляют собой: а) моноотраслевые компании б) совместные предприятия в) диверсифицированные концерны г) торговые дома д) региональные объединения	ОПК-3	32										
17.	Использование цепочек холдинговых компаний, позволяющих головной компании контролировать капиталы, многократно превосходящие ее собственные, называется: а) синергетическим эффектом б) эффектом производства в) ликвидностью капитала г) демонстрационным эффектом д) мультипликативным эффектом	ОПК-3	32										
18.	Институты глобального управления (два правильных ответа): а) ООН, Всемирный банк, МВФ, ВТО; б) Союз промышленников России, Европейский инвестиционный банк; в) Экспоцентр, Союзэкспертиза; г) международное право, Красный крест, Гринпис; д) Европейская валютная система, Азиатский банк развития	ОПК-3	32										
19.	. Принципы международных экономических отношений: а) режим наибольшего благоприятствования; б) недискриминация; в) национальный режим; г) либерализация; д) все ответы правильные	ОПК-3	32										

№	Содержание	Компетенция	ИДК
20.	Что определяет термин «глобализация» (два правильных ответа): а) усиление экономической власти ТНК, создание мирового финансового рынка; б) кооперация и специализация производства; в) конвергенция экономических систем, информационное общество; г) развитие международной торговли и сферы услуг; д) увеличение в ВВП доли третичного сектора	ОПК-3	32
21.	Процесс движения к мировому экономическому, финансовому, информационному и гуманитарному пространству, обусловливающему преодоление государственных барьеров на пути движения информации, капиталов, товаров и услуг и возрастание роли наднациональных институтов регулирования экономики называется _____	ОПК-3	32
22.	Наиболее распространенной формой торговли в рамках ТНК является: а) клиринг; б) аукционная торговля; в) биржевая торговля; г) встречная торговля; д) бартер	ОПК-3	32
23.	Выбрать два правильных утверждения: а) Воздействие международной торговли на производство, потребление и благосостояние во многом определяется соотношением мировых цен; б) Отношение экспортных цен страны к ее импортным ценам отражает внешнеторговую квоту страны; в) Направления и география международной торговли на современном этапе характеризуется: усилением протекционизма, торговыми войнами, уменьшением числа участников, закрытостью экономики, снижением скорости транспортировки; г) Важную часть международной торговли составляет региональная торговля, а также имеющая исторические корни торговля между развитыми и развивающимися странами; д) Развивающиеся страны увеличивают поставки на мировой рынок продукцию высоких технологий и вычислительной техники, опережая развитые страны.	ОПК-3	32
24.	Какие цены являются мировыми: а) биржевые цены; б) фактурные цены; в) справочные цены; г) цены аукционеров; д) цены ФОБ	ОПК-3	32
25.	Основные формы международной торговли: а) биржи, аукционы, торги; б) монополии, брокеры, международные организации; в) встречная торговля, таможенный склад; д) магазин беспошлинной торговли, международный клиринг	ОПК-3	32

№	Содержание	Компетенция	ИДК										
26.	Привести в соответствие понятия: <table><tr><td>1. биржевые цены</td><td>1. отражают цены реальных сделок в международной торговле. Подсчитываются путем деления стоимости экспорта или импорта отдельных товаров на их количество</td></tr><tr><td>2.цены аукционов</td><td>2. цена реальной сделки купли-продажи, устанавливается в контракте и может быть в зависимости от договоренности сторон твердой (фиксированной), плавающей или с последующей фиксацией</td></tr><tr><td>3.цены международных торгов</td><td>3. цены на большие партии однородных товаров (зерно, цветные металлы, нефть, стройматериалы...)</td></tr><tr><td>4.цены статистики внешней торговли</td><td>4. цены, устанавливаемы в результате конкурса, который покупатель (заказчик) объявляет для продавцов (поставщиков) на товар с заранее определенными характеристиками</td></tr><tr><td>5. фактурная цена</td><td>5. цены на небольшие партии товаров с индивидуальными свойствами, которые сортируются по лотам и от каждого лота выставляется образец</td></tr></table>	1. биржевые цены	1. отражают цены реальных сделок в международной торговле. Подсчитываются путем деления стоимости экспорта или импорта отдельных товаров на их количество	2.цены аукционов	2. цена реальной сделки купли-продажи, устанавливается в контракте и может быть в зависимости от договоренности сторон твердой (фиксированной), плавающей или с последующей фиксацией	3.цены международных торгов	3. цены на большие партии однородных товаров (зерно, цветные металлы, нефть, стройматериалы...)	4.цены статистики внешней торговли	4. цены, устанавливаемы в результате конкурса, который покупатель (заказчик) объявляет для продавцов (поставщиков) на товар с заранее определенными характеристиками	5. фактурная цена	5. цены на небольшие партии товаров с индивидуальными свойствами, которые сортируются по лотам и от каждого лота выставляется образец	ОПК-3	32
1. биржевые цены	1. отражают цены реальных сделок в международной торговле. Подсчитываются путем деления стоимости экспорта или импорта отдельных товаров на их количество												
2.цены аукционов	2. цена реальной сделки купли-продажи, устанавливается в контракте и может быть в зависимости от договоренности сторон твердой (фиксированной), плавающей или с последующей фиксацией												
3.цены международных торгов	3. цены на большие партии однородных товаров (зерно, цветные металлы, нефть, стройматериалы...)												
4.цены статистики внешней торговли	4. цены, устанавливаемы в результате конкурса, который покупатель (заказчик) объявляет для продавцов (поставщиков) на товар с заранее определенными характеристиками												
5. фактурная цена	5. цены на небольшие партии товаров с индивидуальными свойствами, которые сортируются по лотам и от каждого лота выставляется образец												
27.	Выбрать три правильных утверждения: а) Фьючерсные сделки совершаются с целью спекуляции или страхования (хеджирования); б) Биржи - рынки, на которых осуществляется торговля в розницу однородных товаров с их предъявлением; в) Общественно-необходимые в интернациональном масштабе затраты труда (интернациональная стоимость товара) складываются под влиянием условий производства в стране, являющейся основным поставщиком данного товара на мировой рынок; г) На основе межотраслевой конкуренции происходит перелив капитала из одной отрасли в другую, что способствует относительному выравниванию прибыли и преобразованию интернациональной стоимости в интернациональную цену производства; д) Для мирового рынка характерна единичность цен, которая означает наличие единой цены на один и тот же товар одинакового качества в одной и той же сфере обращения, на одинаковой транспортной или фрахтовой базе.	ОПК-3	32										
28.	_____ закупки предполагают обязательство продавца организовать на согласованную сумму выручки от экспорта закупку товаров покупателя	ОПК-3	32										
29.	Структура мирового рынка: а) рынок свободной конкуренции, предоставленной независимыми друг от друга субъектами; б) монополистический – представлен национальными компаниями, производящими большую часть продуктов на рынок; в) олигополистический – производство товаров сосредоточено преимущественно в руках небольшой группы международных компаний; г) смешанный – представлены все известные виды рынков; д) глобальный – связывает вместе все рынки: товарный, валютный, фондовый и др.	ОПК-3	32										

№	Содержание	Компетенция	ИДК										
30.	Привести в соответствие понятия: <table><tr><td>1. предпродажный сервис</td><td>1. предполагает продолжение производственного процесса и обеспечивает нормальное функционирование изделия посредством своевременного ремонта, замены запчастей в течение гарантийного периода и определенного срока эксплуатации</td></tr><tr><td>2. "системная» продажа</td><td>2. включает оборудование, машины, приборы сотен тысяч наименований, комплектующие</td></tr><tr><td>3. техническое обслуживание</td><td>3. предполагает наладку и опробование изделия после транспортировки, выписку гарантийного паспорта и другие услуги</td></tr><tr><td>4. производственная кооперация</td><td>4. покупателям предлагается комплекс запчастей, дополняющие и сопутствующие товары</td></tr><tr><td>5. рынок машин и оборудования</td><td>5. предполагает изготовление отдельных частей оборудования в разных странах на основе научно-технических разработок той или иной страны с целью экономии валютных средств за счет производства отдельных частей в стране и более легкого перехода через таможению</td></tr></table>	1. предпродажный сервис	1. предполагает продолжение производственного процесса и обеспечивает нормальное функционирование изделия посредством своевременного ремонта, замены запчастей в течение гарантийного периода и определенного срока эксплуатации	2. "системная» продажа	2. включает оборудование, машины, приборы сотен тысяч наименований, комплектующие	3. техническое обслуживание	3. предполагает наладку и опробование изделия после транспортировки, выписку гарантийного паспорта и другие услуги	4. производственная кооперация	4. покупателям предлагается комплекс запчастей, дополняющие и сопутствующие товары	5. рынок машин и оборудования	5. предполагает изготовление отдельных частей оборудования в разных странах на основе научно-технических разработок той или иной страны с целью экономии валютных средств за счет производства отдельных частей в стране и более легкого перехода через таможению	ОПК-3	32
1. предпродажный сервис	1. предполагает продолжение производственного процесса и обеспечивает нормальное функционирование изделия посредством своевременного ремонта, замены запчастей в течение гарантийного периода и определенного срока эксплуатации												
2. "системная» продажа	2. включает оборудование, машины, приборы сотен тысяч наименований, комплектующие												
3. техническое обслуживание	3. предполагает наладку и опробование изделия после транспортировки, выписку гарантийного паспорта и другие услуги												
4. производственная кооперация	4. покупателям предлагается комплекс запчастей, дополняющие и сопутствующие товары												
5. рынок машин и оборудования	5. предполагает изготовление отдельных частей оборудования в разных странах на основе научно-технических разработок той или иной страны с целью экономии валютных средств за счет производства отдельных частей в стране и более легкого перехода через таможению												
31.	Товарные рынки являются рынками _____, то есть характеризуются острой конкуренцией между продавцами.	ОПК-3	32										
32.	Выбрать два правильных утверждения: а) Товарные рынки - система взаимоотношений субъектов экономики: производителей, потребителей и посредников в целях обеспечения обращения товаров конечного потребления и производственно-технического назначения; б) В мировом промышленном экспорте доля развитых стран составляет не более 20%, а развивающихся – свыше 80%; в) В условиях острой конкурентной борьбы на мировом рынке резко сокращается торговля комплектующими; г) Углубление процессов интернационализации под влиянием НТР способствует постоянному совершенствованию структуры экспорта и импорта в мировой экономике; д) Специализация стран на рынках промышленной продукции характеризуется тем, что производство наукоемкой, технически сложной продукции сосредоточено в развивающихся странах, производство же продукции традиционных отраслей – в развитых.	ОПК-3	32										
33.	К рынку интеллектуальных услуг относятся: а) машины и оборудование; б) полуфабрикаты; в) лизинг; г) патенты; д) инжиниринг	ОПК-3	32										
34.	Наиболее распространенный метод международной торговли: а) международный клиринг; б) сделки спот; в) встречная торговля; г) лизинг; д) сделки форвард	ОПК-3	32										

№	Содержание	Компетенция	ИДК										
35.	Привести в соответствие понятия: <table><tr><td>1. лицензионное соглашение</td><td>1. может иметь вид патентов, производственного опыта, "ноу-хау", опытных или промышленных образцов оборудования, аппаратуры</td></tr><tr><td>2. технологический обмен</td><td>2. позволяет расширить выбор средств конкурентной борьбы, устранить с рынка или ослабить конкурента, получить исключительное право на коммерческое использование продукта, получить базу для предоставления лицензии</td></tr><tr><td>3. технология</td><td>3. обобщающий термин для различных "секретов производства", полностью или частично конфиденциальных знаний, сведений технического, экономического, административного, финансового характера, использование которых обеспечивает определенные преимущества лицу или фирме</td></tr><tr><td>4. патент</td><td>4. весь спектр торговых отношений, включая куплю-продажу патентов и лицензий, торговлю товарами, предоставление услуг</td></tr><tr><td>5. "Ноу-хау" ("знаю, как")</td><td>5. это внешнеторговая сделка, по которой одна из сторон предоставляет другой стороне разрешение на использование объекта лицензии.</td></tr></table>	1. лицензионное соглашение	1. может иметь вид патентов, производственного опыта, "ноу-хау", опытных или промышленных образцов оборудования, аппаратуры	2. технологический обмен	2. позволяет расширить выбор средств конкурентной борьбы, устранить с рынка или ослабить конкурента, получить исключительное право на коммерческое использование продукта, получить базу для предоставления лицензии	3. технология	3. обобщающий термин для различных "секретов производства", полностью или частично конфиденциальных знаний, сведений технического, экономического, административного, финансового характера, использование которых обеспечивает определенные преимущества лицу или фирме	4. патент	4. весь спектр торговых отношений, включая куплю-продажу патентов и лицензий, торговлю товарами, предоставление услуг	5. "Ноу-хау" ("знаю, как")	5. это внешнеторговая сделка, по которой одна из сторон предоставляет другой стороне разрешение на использование объекта лицензии.	ОПК-3	32
1. лицензионное соглашение	1. может иметь вид патентов, производственного опыта, "ноу-хау", опытных или промышленных образцов оборудования, аппаратуры												
2. технологический обмен	2. позволяет расширить выбор средств конкурентной борьбы, устранить с рынка или ослабить конкурента, получить исключительное право на коммерческое использование продукта, получить базу для предоставления лицензии												
3. технология	3. обобщающий термин для различных "секретов производства", полностью или частично конфиденциальных знаний, сведений технического, экономического, административного, финансового характера, использование которых обеспечивает определенные преимущества лицу или фирме												
4. патент	4. весь спектр торговых отношений, включая куплю-продажу патентов и лицензий, торговлю товарами, предоставление услуг												
5. "Ноу-хау" ("знаю, как")	5. это внешнеторговая сделка, по которой одна из сторон предоставляет другой стороне разрешение на использование объекта лицензии.												
36.	Выбрать три правильных утверждения: а) Отсутствие правовой защиты определило специфику договоров по "ноу-хау", где содержится пункт о сохранении конфиденциальности передаваемой информации и о возмещении убытков в случае его нарушения; б) Международный инжиниринг - это деятельность по предоставлению комплекса услуг предпроеизводственного, коммерческого и научно-технического характера, оказываемых как специализированными инженерно-консультационными фирмами, так и промышленными, строительными и другими компаниями; в) Ведущими экспортерами услуг типа "инжиниринг" являются компании Китая, Чада, Вьетнама, а также фирмы Малайзии, Афганистана, Ирана и Ирака; г) В последние годы большой размах приобрела нелегальная "передача" технологии в форме промышленного шпионажа и технологического пиратства - массового выпуска и продажи технологий-имитаций теневыми структурами; д) Патент не предоставляет патентообладателю никакого права на территории, где он выдан. Критериями патентоспособности являются отсутствие изобретательности, творчества и промышленная неприменимость.	ОПК-3	32										
37.	Секьюритизация рынка ссудных капиталов это: а) повышение удельного веса евро; б) увеличение объема акций; в) функционирование евторынков; г) рост объема операций с облигациями	ОПК-3	32										
38.	Выбрать два правильных утверждения: а) Евроноты - кратко- и среднесрочные обязательства с плавающей процентной ставкой, а также регулярно возобновляемые гарантии размещения ценных бумаг;	ОПК-3	32										

№	Содержание	Компетенция	ИДК										
	б) Мировой рынок ссудных капиталов охватывает только международные валютные операции; в) Рынок ссудных капиталов включает: синдицированные еврокредиты, облигации с фиксированной, плавающей процентной ставкой, облигации с варрантом, конвертируемые облигации, евроноты, негарантированные заимствования, акции и прочие финансовые инструменты; г) Портфельные инвестиции представлены пакетами акций, на которые приходится менее 10% капитала фирмы, облигациями и другими ценными бумагами, что дает право на участие в управлении компанией; д) На мировом рынке ссудных капиталов усилилась тенденция к сокращению операций, опосредованных выпуском облигаций												
39.	_____ инвестиции представлены отдельными акциями и пакетами акций, на которые приходится менее 10% капитала фирмы, а также облигациями и другими ценными бумагами.	ОПК-3	32										
40.	В России наибольший удельный вес в общем объеме инвестиций составляют _____ инвестиции	ОПК-3	32										
41.	Привести в соответствие понятия: <table><tr><td>1. Мировой рынок ссудных капиталов объединяет</td><td>1. преимущественно в виде процента по вкладам, займам и кредитам</td></tr><tr><td>2. Прямые инвестиции</td><td>2 ТНК и ТНБ</td></tr><tr><td>3. Наиболее активный участник рынка капитала</td><td>3. инвестор владеет контрольным пакетом акций (25% плюс 1 акция).</td></tr><tr><td>4. Ссудный капитал приносит доход</td><td>4. выдают крупные коммерческие банки сроком от 5 до 10 лет на условиях "ролловер"</td></tr><tr><td>5. Синдицированные еврокредиты.</td><td>5. ТНБ, финансовые компании, фондовые биржи, банки, фирмы, страховые компании</td></tr></table>	1. Мировой рынок ссудных капиталов объединяет	1. преимущественно в виде процента по вкладам, займам и кредитам	2. Прямые инвестиции	2 ТНК и ТНБ	3. Наиболее активный участник рынка капитала	3. инвестор владеет контрольным пакетом акций (25% плюс 1 акция).	4. Ссудный капитал приносит доход	4. выдают крупные коммерческие банки сроком от 5 до 10 лет на условиях "ролловер"	5. Синдицированные еврокредиты.	5. ТНБ, финансовые компании, фондовые биржи, банки, фирмы, страховые компании	ОПК-3	32
1. Мировой рынок ссудных капиталов объединяет	1. преимущественно в виде процента по вкладам, займам и кредитам												
2. Прямые инвестиции	2 ТНК и ТНБ												
3. Наиболее активный участник рынка капитала	3. инвестор владеет контрольным пакетом акций (25% плюс 1 акция).												
4. Ссудный капитал приносит доход	4. выдают крупные коммерческие банки сроком от 5 до 10 лет на условиях "ролловер"												
5. Синдицированные еврокредиты.	5. ТНБ, финансовые компании, фондовые биржи, банки, фирмы, страховые компании												
42.	Уменьшение ставки реформирования должно стимулировать: а) изменение золотовалютных резервов страны; б) ревальвация национальной валюты; в) удешевлению кредитов; г) все ответы правильные	ОПК-3	32										
43.	В целях содействия частному бизнесу и притоку частного капитала в развивающихся странах была создана такая организация как: а) МВФ; б) МФК; в) МАР; г) МАГИ; д) МБРР	ОПК-3	32										
44.	Какие страны первыми подписали Соглашение о создании СНГ: а) Украина, Кыргызстан, Азербайджан; б) Литва, Грузия, Молдова; в) Россия, Белоруссия, Украина; г) Узбекистан, Эстония, Казахстан; д) Россия, Казахстан, Армения.	ОПК-3	32										
45.	Положительное сальдо платежного баланса (+) балансируется за счёт: а) увеличения золотовалютных резервов; б) уменьшения золотовалютных резервов;	ОПК-3	32										

№	Содержание	Компетенция	ИДК
	в) увеличения заёмных средств МВФ; г) уменьшения кредитов; д) притока иностранных инвестиций		
46.	Как называется интеграционное образование между Россией и Белоруссией: а) союзное государство; б) экономический союз; в) зона свободной торговли; г) платежный союз; д) общий рынок	ОПК-3	32
47.	Россия является членом: а) АСЕАН; б) АНЗКЕРТА; в) АТЭС; г) НАФТА; д) КАРИК Какая форма интеграции характерна для ЕАЭС? а) зона свободной торговли; б) таможенный союз; в) общий рынок; г) экономический и валютный союз; д) государство	ОПК-3	32
48.	Институты глобального управления: а) межправительственные организации; б) НКО; в) международное право; г) региональные организации; д) частное право	ОПК-3	32
49.	Осуществление международных экономических связей возможно: а) на стихийной основе; б) на договорной основе; в) на коммерческой или некоммерческой основе; г) на планомерной основе	ОПК-3	32
50.	Для получения наибольшего экономического эффекта необходимо поставлять на экспорт: наукоемкую готовую продукцию сырьевые товары промышленные товары продовольственные товары	ОПК-3	32
51.	К результатам развития ВЭД в мировой экономике можно отнести: углубление международного разделения труда уменьшение числа стран мира, создающих рыночную экономику уменьшение круга стран, достигших конвертируемости их валют усиление экспортной деятельности российских компаний	ОПК-3	32
52.	Россия в основном экспортирует ... продукцию (укажите вид продукции)	ОПК-3	32
53.	Ведущими партнерами России в Азиатско-Тихоокеанском регионе являются: Япония, Тайвань Индия, Иран Китай, Индия Куба, Китай	ОПК-3	32
54.	Понятие «внешнеэкономическая деятельность» появилось в нашей стране в ... году. (укажите год)	ОПК-3	32
55.	Совокупность функций экспортоориентированных предприятий с	ОПК-3	32

№	Содержание	Компетенция	ИДК												
	учетом избранной внешнеэкономической стратегии – это ... внешнеэкономическая деятельность внешнеэкономические связи бизнес-план внешнеторговая деятельность														
56.	... группа функций ВЭД подразумевает подготовку, а затем исполнение внешнеторговой сделки. оперативно-коммерческая производственно-хозяйственная организационно-экономическая организационно коммерческая	ОПК-3	32												
57.	Содержание ...состоит в безусловном обеспечении экспортных поставок для федеральных государственных нужд и межправительственных соглашений России, достигнутых в рамках международной специализации и кооперации внешнеэкономической деятельности внешнеэкономических связей внешнеторговой деятельности международного производственного кооперирования	ОПК-3	32												
58.	<table><tr><td colspan="2">Установите соответствие между видами и формами ВЭД:</td></tr><tr><td>Внешняя торговля</td><td>экспорт, импорт, бартерные сделки, компенсационные сделки</td></tr><tr><td>Международное инвестиционное сотрудничество</td><td>кредитные соглашения, международный финансовый лизинг, совместное производство в рамках совместного предприятия</td></tr><tr><td>Международное производственно-техническое сотрудничество</td><td>международная производственная кооперация, совместное сооружение промышленных объектов, совместные производственные программы, подрядное сотрудничество</td></tr><tr><td>Международное научно-техническое сотрудничество</td><td>купля-продажа патентов и лицензий, совместные научные исследования, оказания технической помощи, оказание консультационных инжиниринговых услуг</td></tr><tr><td>Международные валютно-кредитные и финансовые отношения</td><td>предоставление кредитов и займов, проведение международных расчетов, купля-продажа валюты и ценных бумаг</td></tr></table>	Установите соответствие между видами и формами ВЭД:		Внешняя торговля	экспорт, импорт, бартерные сделки, компенсационные сделки	Международное инвестиционное сотрудничество	кредитные соглашения, международный финансовый лизинг, совместное производство в рамках совместного предприятия	Международное производственно-техническое сотрудничество	международная производственная кооперация, совместное сооружение промышленных объектов, совместные производственные программы, подрядное сотрудничество	Международное научно-техническое сотрудничество	купля-продажа патентов и лицензий, совместные научные исследования, оказания технической помощи, оказание консультационных инжиниринговых услуг	Международные валютно-кредитные и финансовые отношения	предоставление кредитов и займов, проведение международных расчетов, купля-продажа валюты и ценных бумаг	ОПК-3	32
Установите соответствие между видами и формами ВЭД:															
Внешняя торговля	экспорт, импорт, бартерные сделки, компенсационные сделки														
Международное инвестиционное сотрудничество	кредитные соглашения, международный финансовый лизинг, совместное производство в рамках совместного предприятия														
Международное производственно-техническое сотрудничество	международная производственная кооперация, совместное сооружение промышленных объектов, совместные производственные программы, подрядное сотрудничество														
Международное научно-техническое сотрудничество	купля-продажа патентов и лицензий, совместные научные исследования, оказания технической помощи, оказание консультационных инжиниринговых услуг														
Международные валютно-кредитные и финансовые отношения	предоставление кредитов и займов, проведение международных расчетов, купля-продажа валюты и ценных бумаг														
59.	К государственным органам регулирования ВЭД НЕ относится: Администрация Президента РФ Федеральное собрание РФ Центробанк РФ Торгово-промышленная палата	ОПК-3	32												

№	Содержание	Компетенция	ИДК								
60.	Установите соответствие между органами государственного регулирования ВЭД и их функциями: <table><tr><td>Правительство РФ</td><td>регулирует величины ставок таможенного тарифа, применяет конкретные меры по защите внутреннего рынка от массированного экспорта</td></tr><tr><td>Центральный банк России</td><td>определяет условия и порядок финансирования ВЭД, регулирует валютные операции, участвует в осуществлении валютного контроля по экспорту и импорту</td></tr><tr><td>Министерств финансов России</td><td>регулирует кредитно-денежную систему, разрабатывает предложения по изменению пошлин и налогов</td></tr></table>	Правительство РФ	регулирует величины ставок таможенного тарифа, применяет конкретные меры по защите внутреннего рынка от массированного экспорта	Центральный банк России	определяет условия и порядок финансирования ВЭД, регулирует валютные операции, участвует в осуществлении валютного контроля по экспорту и импорту	Министерств финансов России	регулирует кредитно-денежную систему, разрабатывает предложения по изменению пошлин и налогов	ОПК-3	32		
Правительство РФ	регулирует величины ставок таможенного тарифа, применяет конкретные меры по защите внутреннего рынка от массированного экспорта										
Центральный банк России	определяет условия и порядок финансирования ВЭД, регулирует валютные операции, участвует в осуществлении валютного контроля по экспорту и импорту										
Министерств финансов России	регулирует кредитно-денежную систему, разрабатывает предложения по изменению пошлин и налогов										
61.	Установите соответствие между видами пошлин и их характеристиками: <table><tr><td>Адвалорные</td><td>Начисляются в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров</td></tr><tr><td>Специфические</td><td>Начисляются в установленном размере за единицу облагаемых товаров</td></tr><tr><td>Комбинированные</td><td>Сочетают два вида таможенного обложения: в процентах и в установленном размере за единицу товара</td></tr><tr><td></td><td>Взимаются в качестве меры по ограничению импорта товара, субсидируемого иностранным государством</td></tr></table>	Адвалорные	Начисляются в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров	Специфические	Начисляются в установленном размере за единицу облагаемых товаров	Комбинированные	Сочетают два вида таможенного обложения: в процентах и в установленном размере за единицу товара		Взимаются в качестве меры по ограничению импорта товара, субсидируемого иностранным государством	ОПК-3	32
Адвалорные	Начисляются в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров										
Специфические	Начисляются в установленном размере за единицу облагаемых товаров										
Комбинированные	Сочетают два вида таможенного обложения: в процентах и в установленном размере за единицу товара										
	Взимаются в качестве меры по ограничению импорта товара, субсидируемого иностранным государством										
62.	Расположите нормативно-правовые акты, регулирующие ВЭД в порядке их принятия: Закон РФ «О таможенном тарифе» Таможенный кодекс РФ Закон РФ «Об основах государственного регулирования внешне-торговой деятельности в РФ» Закон РФ « О валютном регулировании и валютном контроле»	ОПК-3	32								
63.	Расположите методы определения таможенной стоимости в порядке их применения: по цене сделки с ввозимыми товарами по цене сделки с идентичными товарами по цене сделки с однородными товарами вычитание стоимости сложение стоимости резервный	ОПК-3	32								
64.	Договор ... является разновидностью договора комиссии. (указать вид договора)	ОПК-3	32								

№	Содержание	Компетенция	ИДК	
65.	Установите соответствие между разновидностями посредников и их взаимоотношениях с продавцом.	ОПК-3	32	
	комиссионер			совершает сделки от своего имени, но за счет продавца
	агент			действует на оговоренной территории за счет и от имени принципала
	торговые посредники (торговцы по договору)			получает право продажи товаров продавца на определенной территории в течение согласованного срока по договору предоставления прав на продажу
	брокер			действует с целью сведения сторон, которые берут на себя обязательства по сделке, заключенной при его посредстве
66.	Сторонами по договору комиссии являются ... и комиссионер. (указать сторону по договору комиссии)	ОПК-3	32	
67.	Укажите правильную последовательность стадий осуществления целенаправленного воздействия на связи и отношения людей в процессе управления. планирование ВЭД организация ВЭД координация (регулирование) стимулирование (активизация) контроль	ОПК-3	32	
68.	Структура внешнеторговой фирмы, построенная по ... типу, встречается чаще всего. линейно-функциональному дивизиональному матричному линейно-штабному	ОПК-3	32	
69.	Установите соответствие между группами системы показателей экономической эффективности ВЭД и их характеристиками:	ОПК-3	32	
	Показатели эффекта			Определяются как абсолютные величины и выражаются в соответствующих денежных единицах как разница между результатами и затратами
	Показатели эффективности			Определяются на основе отношения результатов к затратам, выражаются в относительных единицах (процентах, долях единиц)
				Характеризуют выручку, поступившую на расчетный счет предприятия в рублевом эквиваленте
70.	Применительно к различным видам операций на внешнем рынке показатели эффективности НЕ включают в себя следующие количественные показатели эффективности: экспорта импорта внешнеторговой деятельности лизинга	ОПК-3	32	
71.	Делегирование (передача) прав и ответственности нижестоящим уровням управления - это ... концентрация децентрализация	ОПК-3	32	

№	Содержание	Компетенция	ИДК								
	централизация										
72.	... структура представляет собой сравнительные устойчивые связи, существующие между элементами организации, на основе которых реализуется процесс управления фирмой. (укажите название этой структуры)	ОПК-3	32								
73.	Расположите формы сотрудничества отечественных и зарубежных фирм в порядке возрастания степени сотрудничества разовые торговые поставки создание экспортно-импортных служб открытие торговых представительств техническое содействие заключение и исполнение договора подряда строительство объекта на компенсационной основе создание совместных предприятий с иностранными инвестициями	ОПК-3	32								
74.	Продажа в кредит, при которой у экспортера отсутствует гарантии того, что покупатель рассчитается по своим долгам в определенные сроки – это... торговля по открытому счету авансовый платеж рекламации форс-мажор	ОПК-3	32								
75.	К способам платежа при осуществлении внешнеторговых сделок НЕ относится: наличный платеж авансовый платеж платеж в кредит платеж по открытому счету	ОПК-3	32								
76.	Аккредитивная форма расчета гарантирует ..., что платеж будет произведен только после предъявления товарных документов, удостоверяющих отгрузку товара. (указать заинтересованную сторону)	ОПК-3	32								
77.	Инкассовая форма расчета удобна ..., так как дает ему гарантию в том, что товар не перейдет в распоряжение покупателя до тех пор, пока им не будет произведена оплата. (указать заинтересованную сторону)	ОПК-3	32								
78.	Установи соответствие между формами расчетов и их видами: <table><tr><td>Аккредитив</td><td>Безотзывный, револьверный, трансферабельный, делимый</td></tr><tr><td>Инкассо</td><td>С предварительным акцептом, с последующим акцептом</td></tr><tr><td>Вексель</td><td>Простой, тратта</td></tr><tr><td>Чек</td><td>Именной, на предъявителя, ордерный</td></tr></table>	Аккредитив	Безотзывный, револьверный, трансферабельный, делимый	Инкассо	С предварительным акцептом, с последующим акцептом	Вексель	Простой, тратта	Чек	Именной, на предъявителя, ордерный	ОПК-3	32
Аккредитив	Безотзывный, револьверный, трансферабельный, делимый										
Инкассо	С предварительным акцептом, с последующим акцептом										
Вексель	Простой, тратта										
Чек	Именной, на предъявителя, ордерный										
79.	Укажите последовательность выполняемых операций при аккредитивной форме расчетов: импортер дает поручение своему банку открыть в банке экспортера аккредитив на определенную сумму в пользу экспортера; банк импортера открывает в банке экспортера аккредитив, после чего последний извещает экспортера о его открытии; экспортер, отгрузив товар, предъявляет банку, в котором открыт аккредитив, документы, удостоверяющие поставку, и получает против этих документов причитающуюся сумму платежа; банк экспортера пересылает документы банку импортера, тот вру-	ОПК-3	32								

№	Содержание	Компетенция	ИДК
	чает их импортеру, который возмещает ему суммы аккредитива.		
80.	Укажите последовательность выполняемых операций при инкассовой форме расчетов: экспортер передает своему банку инкассовое поручение и приложенные к нему товарные документы банк экспортера направляет инкассовое поручение и документы банку-корреспонденту в стране импортера банк-корреспондент предъявляет товарные документы импортеру и выдает их ему против указанной суммы платежа полученная от импортера сумма переводится на счет банка экспортера, а затем – на счет экспортера.	ОПК-3	32
81.	Инкотермс – это (расшифруйте аббревиатуру)	ОПК-3	32
82.	Международная торговая палата первоначально сборник толкований международных торговых терминов "Инкотермс" издала в ... году 1936 1954 1925 1964	ОПК-3	32
83.	Категория цен связана с деятельностью ТНК на мировом рынке – это ... цена: скользящая публикуемая трансфертная	ОПК-3	32
84.	Цена, которая устанавливается в момент подписания и остается неизменной на весь период действия контракта – это ... цена: твердая фиксированная скользящая смешанная	ОПК-3	32
85.	Обстоятельствами непреодолимой силы (форс-мажор) выступают: повреждение груза в пути стихийные бедствия и пожары болезнь и смерть руководителя запрещение экспорта и импорта	ОПК-3	32
86.	Порядок рассмотрения спорных вопросов во внешней торговле – это ... форс-мажор ноу-хау демпинг арбитраж	ОПК-3	32
87.	Чаще всего в международной торговле встречаются ... контракты односторонние двусторонние трехсторонние многосторонние	ОПК-3	32
88.	В РФ документом, характеризующим общее положение о купле-продаже товаров, является ... Таможенный кодекс Гражданский кодекс Закон РФ «Об основах государственного регулирования внешне-торговой деятельности» Закон РФ «О таможенном тарифе»	ОПК-3	32
89.	По форме изложения контракты купли-продажи в РФ должны быть составлены в ... форме: устной как в устной, так и в письменной	ОПК-3	32

№	Содержание	Компетенция	ИДК
	письменной конклюдентной		
90.	Примерный договор или ряд унифицированных условий, которые изложены в письменной форме и заранее сформулированы с учетом торговой практики – это ... контракт.	ОПК-3	32

5.3.2.2. Вопросы для устного опроса

№	Содержание	Компетенция	ИДК
1.	Понятие, сущность мировой экономики и международных экономических отношений. Факторы, определяющие их развитие.	ОПК-3	32
2.	Международное разделение труда – объективная основа развития мирового хозяйства и международных экономических отношений.	ОПК-3	32
3.	Общая характеристика этапов развития современной мировой экономики.	ОПК-3	32
4.	Факторы, формы и блага глобализации мировой экономики.	ОПК-3	32
5.	Критерии типологизации и классификации стран в мировой экономике.	ОПК-3	32
6.	Современные тенденции развития мировой экономики. Направления обеспечения экономической безопасности России/	ОПК-3	32
7.	Природные ресурсы и их роль в мировой экономике.	ОПК-3	32
8.	Минеральные и энергетические ресурсы в различных странах и регионах мира.	ОПК-3	32
9.	Экономический рост и потребление минеральных ресурсов.	ОПК-3	32
10.	Сельскохозяйственные, лесные и водные ресурсы в мировой экономике.	ОПК-3	32
11.	Человеческие ресурсы мирового хозяйства: демографические проблемы и их экономические аспекты, процессы урбанизации.	ОПК-3	32
12.	Основные категории, характеризующие трудовые ресурсы мировой экономики. Научные ресурсы мира.	ОПК-3	32
13.	Место и роль современной промышленности в мировом хозяйстве.	ОПК-3	32
14.	Топливо-энергетический комплекс, его структура и современные тенденции развития.	ОПК-3	32
15.	Агропромышленный комплекс и особенности его развития в различных группах стран.	ОПК-3	32
16.	Транспортный комплекс в современной мировой экономике.	ОПК-3	32
17.	Современные тенденции развития НТП на основе инноваций. Влияние инноваций на развитие мирового хозяйства.	ОПК-3	32
18.	Развитые страны: основные признаки, модели хозяйственного устройства и географические приоритеты внешнеэкономической политики. Формирование «новой экономики» развитых стран.	ОПК-3	32
19.	США в системе современной мировой экономики.	ОПК-3	32
20.	Специфика экономик ведущих стран ЕС: Германии, Франции, Великобритании и Италии.	ОПК-3	32
21.	Место и роль Японии в мировой экономике и АТР.	ОПК-3	32
22.	Неравномерность экономического развития и дифференциация развивающихся стран в мировой экономике.	ОПК-3	32
23.	Общие тенденции и особенности развития латиноамериканских	ОПК-3	32

№	Содержание	Компетенция	ИДК
	и азиатских НИС.		
24.	Конкурентные преимущества и слабости стран-экспортеров нефти.	ОПК-3	32
25.	Наименее развитые страны и понятие периферии мирового хозяйства.	ОПК-3	32
26.	Группа БРИКС: причины появления и роль в мировой экономике.	ОПК-3	32
27.	Роль Китая в мировой экономике.	ОПК-3	32
28.	Место Бразилии в мировом хозяйстве.	ОПК-3	32
29.	Россия в системе современного мирового хозяйства.	ОПК-3	32
30.	Южно-африканская республика в мировой экономике.	ОПК-3	32
31.	Мировой рынок: сущность, структура и особенности развития.	ОПК-3	32
32.	Рыночная конъюнктура и ее значение в формировании мировых товарных рынков.	ОПК-3	32
33.	Международная конкуренция и особенности ее проявления на современном этапе. Международная конкурентоспособность и методы ее оценки.	ОПК-3	32
34.	Особенности ценообразования на мировом рынке.	ОПК-3	32
35.	Место и особенности международной торговли в системе международных экономических отношений.	ОПК-3	32
36.	Теоретические основы международной торговли.	ОПК-3	32
37.	Сущность, цели и направления внешнеторговой политики.	ОПК-3	32
38.	Тарифные и нетарифные методы регулирования внешней торговли.	ОПК-3	32
39.	Роль ВТО в регулировании международной торговли.	ОПК-3	32
40.	Понятия и особенности международного рынка услуг.	ОПК-3	32
41.	Основные макросекторы мирового рынка услуг.	ОПК-3	32
42.	Международный туризм и международные транспортные услуги в системе МЭО.	ОПК-3	32
43.	Международный рынок технологий.	ОПК-3	32
44.	ГАТС как инструмент регулирования международного рынка услуг.	ОПК-3	32
45.	1.Сущность, причины и формы вывоза капитала.	ОПК-3	32
46.	Регулирование международного движения капитала.	ОПК-3	32
47.	Свободные экономические зоны в мировой экономике: их функции и классификация.	ОПК-3	32
48.	Внешний долг в системе МЭО.	ОПК-3	32
49.	Роль ТНК и ТНБ в развитии мировой экономики.	ОПК-3	32
50.	Место и роль иностранного капитала в экономике России.	ОПК-3	32
51.	Сущность, структура и способы формирования мирового рынка рабочей силы.	ОПК-3	32
52.	Миграция рабочей силы: сущность, причины, виды и основные показатели.	ОПК-3	32
53.	Международные миграционные потоки: положительные и отрицательные тенденции. Основные международные центры притяжения рабочей силы. Проблема «утечки умов».	ОПК-3	32
54.	Содержание, цели и методы миграционной политики.	ОПК-3	32
55.	Понятия международной экономической интеграции и интеграционных объединений в основных регионах мира. Уровни и формы международной экономической интеграции.	ОПК-3	32
56.	Европейская экономическая интеграция и ее организационные формы.	ОПК-3	32

№	Содержание	Компетенция	ИДК
57.	Интеграционные процессы в Северной и Южной Америке (НАФТА, МЕРКОСУР).	ОПК-3	32
58.	Экономическая интеграция стран Африки, Азии и Тихоокеанского региона (АТЭС, АСЕАН).	ОПК-3	32
59.	Интеграционные процессы и основные этапы экономического сотрудничества в рамках СНГ.	ОПК-3	32
60.	Внешнеэкономическая сфера страны	ОПК-3	32
61.	Внешнеэкономический потенциал предприятия и региона	ОПК-3	32
62.	Внешнеэкономические операции	ОПК-3	32
63.	Виды и Факторы развития ВЭД	ОПК-3	32
64.	Принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности	ОПК-3	32
65.	Функции и стратегия развития ВЭД	ОПК-3	32
66.	Направления совершенствования механизма регулирования ВЭД в России	ОПК-3	32
67.	Субъекты внешнеэкономической деятельности	ОПК-3	32
68.	Объекты внешнеэкономической деятельности	ОПК-3	32
69.	Чем регулируется правовое положение российских граждан – субъектов ВЭД	ОПК-3	32
70.	Основные критерии классификации фирм- участниц ВЭД	ОПК-3	32
71.	Цель и задачи содействующих организаций в сфере ВЭД	ОПК-3	32
72.	Оценка развития инфраструктуры аграрного рынка в России	ОПК-3	32
73.	Основные показатели эффективности деятельности международных организаций в сфере ВЭД	ОПК-3	32
74.	Факторы, определяющие формы организации ВЭД предприятия	ОПК-3	32
75.	Задачи отдела ВЭД на предприятии	ОПК-3	32
76.	Задачи, которые должна решать фирма при выходе на внешний рынок	ОПК-3	32
77.	Основные функции управления внешнеторговой фирмы	ОПК-3	32
78.	Показатели эффективности функционирования механизма государственного регулирования ВЭД на федеральном уровне	ОПК-3	32
79.	Показатели эффективности функционирования механизма государственного регулирования ВЭД на корпоративном уровне	ОПК-3	32
80.	Правила составления внешнеторгового контракта	ОПК-3	32

5.3.2.3. Задачи для проверки умений и навыков

№	Содержание	Компетенция	ИДК
1	Прибыль компании, работающей на внешнем рынке, возросла в течение трех лет в среднем на 3%; 2,5%; 2% и составила в исследуемом периоде 400 тыс. долл., объем экспортных поставок увеличивался темпами соответственно в 1,8%; 2% 2,3% и составил 1,2 млн долл. США. Рассчитать в динамике доходность экспортных операций. Определить, в чем проявляется «голландская болезнь».	ОПК-3	У6, Н2
2	Индийская компания Jindal Stainless Limited построила в Кингисеппском районе Ленинградской области рядом с портом Усть-Луга завод по выпуску нержавеющей стали мощностью около 400 тыс. тонн в год (в России производилось	ОПК-3	У6, Н2

№	Содержание	Компетенция	ИДК
	150 тыс. тонн). Начальный объем инвестиций – 60 млн долл. Вся продукция будет экспортироваться преимущественно на индийские предприятия (получали металл из Австралии и Бразилии). Это позволит компании экономить 50-100 долл. за тонну. Рассчитать экономический эффект. Объяснить целесообразность строительства в России данного предприятия, его организационно-экономическую структуру, форму инвестиций.		
3	Декларируемая партия ввозимого на территорию РФ товара – одежда меховая из норки. Код товара по ТН ВЭД России – 4 303 10 900 1. Страна происхождения – Китай. Таможенная стоимость – 100 000 долл. США. Количество – 200 штук. Ставка ввозной таможенной пошлины 30%, но не менее 50 евро за шт. Курс доллара на дату принятия декларации ГТД – 75,00 руб. за 1 долл. Курс евро на дату принятия ГТД – 80,45 руб. за 1 евро. Исчислить таможенные платежи.	ОПК-3	У6, Н2
4	По данным www.gks.ru определите: - долю различных стран в товарном экспорте России в 1990, 2000, 2008, 2019 гг. Сделайте выводы об изменении их участия в торговле с Россией на разных этапах; - суммарную долю ведущих стран в экспорте России в 1990, 2000, 2008, 2019 гг. Сделайте вывод об изменении степени диверсификации российского экспорта.	ОПК-3	У6, Н2
5	ВВП России по паритету покупательной способности составляет 1697,5 млрд. \$ USA, экспорт 241,5 млрд. \$ USA, импорт 199,7 млрд. \$ USA. Определить степень участия страны в МЭО.	ОПК-3	У6
6	Определить эффективность отдачи средств, вложенных в экспортные операции в анализируемом году по сравнению с эффективностью отдачи таких средств в предшествующем году.	ОПК-3	У6, Н2
7	При заключении контракта на поставку оборудования из Испании на условиях DDU Кострома покупатель настаивал на включении в его условия положения о том, что право собственности на товар переходит с продавца на покупателя в момент передачи товара первому перевозчику. Является ли требование покупателя правомерным? Каковы возможные варианты разрешения данной ситуации?	ОПК-3	У6
8	Заполнить конкурентный лист по продаже тракторов (данные внести в самостоятельно разработанную таблицу). Сравнить конкурентов.	ОПК-3	У6, Н2

5.3.2.4. Перечень тем рефератов, контрольных, расчетно-графических работ

№ п/п	Тема реферата, контрольных, расчётно-графических работ
1.	Интернационализация как объективно-экономическая основа глобализационных процессов.
2.	Россия в условиях глобализации и перспективы развития.
3.	Глобализация и аграрная экономика России и стран СНГ.
4.	Аутсорсинг как современная форма международного разделения труда.
5.	Абсолютная и относительная ограниченность минерально-сырьевых ресурсов.
6.	Крупнейшие города мира: экономика и управление.
7.	Проблемы рационального мирового природопользования на современном этапе.
8.	Место России в мировых запасах и добыче минеральных ресурсов.
9.	Проблемы рационального мирового природопользования на современном этапе.
10.	Потенциал мировой агропродовольственной сферы.
11.	«Зеленая революция» как форма проявления НТР в сельском хозяйстве: достижения и недостатки.
12.	Место и роль развивающихся стран в мировом аграрном секторе.
13.	Внешнеторговые партнеры и конкуренты России на мировом аграрном рынке.
14.	Основные центры международной биржевой и аукционной торговли.
15.	Либерализация мировой торговли продовольствием: последствия для аграрной экономики регионов России.
16.	Сельское хозяйство в условиях членства в ВТО.
17.	Правила внутренней поддержки сельского хозяйства в рамках ВТО.
18.	Эволюция сельского хозяйства в странах промышленно развитой зоны.
19.	Феномен новых индустриальных экономик, (НИЭ) в современном мировом хозяйстве.
20.	Прогнозы эволюции мирового хозяйства в третьем тысячелетии
21.	Феномен группы стран БРИКС: общие черты и особенности
22.	Современная отрасль растениеводства и животноводства в мировой экономик
23.	Учет национальных интересов страны при разработке внешнеэкономической политики государства.
24.	Внешнеторговый потенциал экономических районов России
25.	Основные показатели внешней торговли Воронежской области
26.	Анализ внешнеэкономических связей Воронежской области.
27.	Виды и формы внешнеэкономической деятельности, характерные для российских условий.
28.	Особенности внешнеэкономического комплекса России.
29.	Современная экспортная специализация России.
30.	Проблемы совершенствования товарной и региональной структуры экспорта.
31.	Роль государственных организаций в регулировании ВЭД.
32.	Препятствия ВЭД российских предприятий в зарубежных странах.
33.	Современные проблемы государственного регулирования и контроля в области ВЭД.
34.	Способы выхода на внешний рынок производственных предприятий и других коммерческих организаций
35.	Значение инвестиционной деятельности в современной ВЭД
36.	Основные внешнеэкономические риски.
37.	Методы выхода на внешний рынок
38.	Способы выхода на внешний рынок производственных предприятий и других коммерческих организаций

5.4. Система оценивания достижения компетенций**5.4.1. Оценка достижения компетенций в ходе промежуточной аттестации**

ОПК-3 Способен анализировать и содержательно объяснять природу экономических процессов на микро- и макроуровне					
Индикаторы достижения компетенции ОПК-3		Номера вопросов и задач			
Код	Содержание	вопросы к экзамену	задачи к экзамену	вопросы к зачету	вопросы по курсовому проекту (работе)
32	тенденции развития основных процессов, происходящих в мировой и отечественной экономике на макроуровне	1-70	-	X	X
У6	анализировать природу экономических процессов на основе оценки целесообразности и эффективности участия субъектов мировой экономики во внешнеэкономической деятельности	7, 8-11, 18, 58	1-10	X	X
Н2	исследования внешних рынков и использования методического инструментария для оценки эффективности внешнеэкономических связей России	-	1-6, 10	X	X

5.4.2. Оценка достижения компетенций в ходе текущего контроля

ОПК-3 Способен анализировать и содержательно объяснять природу экономических процессов на микро- и макроуровне				
Индикаторы достижения компетенции ОПК-3		Номера вопросов и задач		
Код	Содержание	вопросы тестов	вопросы устного опроса	задачи для проверки умений и навыков
32	тенденции развития основных процессов, происходящих в мировой и отечественной экономике на макроуровне	1-90	1-80	-
У6	анализировать природу экономических процессов на основе оценки целесообразности и эффективности участия субъектов мировой экономики во внешнеэкономической деятельности			1-8
Н2	исследования внешних рынков и использования методического инструментария для оценки эффективности внешнеэкономических связей России			1-4, 6, 8

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

6.1. Рекомендуемая литература

Тип рекомендаций	Перечень и реквизиты литературы (автор, название, год и место издания)	Количество экз. в библиотеке
1	2	3
6.1.1. Учебные издания	Громова Н. М. Внешнеторговый контракт = Contract in Foreign Trade [электронный ресурс]: Учебное пособие / Н. М. Громова - Москва: Издательство «Магистр», 2021 - 144 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: http://znanium.com/catalog/document?id=368377	-
	Ломакин В. К. Мировая экономика [электронный ресурс]: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям и направлениям: Учебник / В. К. Ломакин - Москва: Издательство «ЮНИТИ-ДАНА», 2019 - 687 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: http://znanium.com/catalog/document?id=341462	-
	Смитиенко Б. М. Мировая экономика и международные экономические отношения [электронный ресурс]: Учебник / Б. М. Смитиенко, Н. В. Лукьянович; Институт экономики Российской академии наук; Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации - Москва: ООО «Научно-издательский центр ИНФРА-М», 2021 - 370 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: http://znanium.com/catalog/document?id=365301	-
	Темнышова Е. П. Управление внешнеэкономической деятельностью предприятия [электронный ресурс]: Учебник / Е. П. Темнышова, И. А. Темнышов - Москва: ООО «Научно-издательский центр ИНФРА-М», 2021 - 394 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: http://znanium.com/catalog/document?id=365331	-
6.1.2. Методические издания	Мировая экономика и ВЭД [Электронный ресурс]: методические рекомендации по организации самостоятельной работы обучающихся для направления 38.03.01 Экономика / Воронежский государственный аграрный университет ; [сост. Е. Б. Сальникова] - Воронеж: Воронежский государственный аграрный университет, 2021 [ПТ] URL: http://catalog.vsau.ru/elib/metod/m165962.pdf	1
6.1.3. Периодические издания	Вопросы экономики: советский и российский ежемесячный теоретический и научно-практический журнал общэкономического содержания / учредитель : Институт экономики РАН; учредитель : Редакция журнала «Вопросы экономики», Институт экономики РАН - Москва: Правда, 1948-	1
	Мировая экономика и международные отношения - Москва: Б.и., 1957-	1
	Проблемы современной экономики: Евразийский международный научно-аналитический журнал / Учреди-	1

Тип рекомендаций	Перечень и реквизиты литературы (автор, название, год и место издания)	Количество экз. в библиотеке
1	2	3
	тель : ООО «НКП «РОСТ» - Санкт-Петербург: НПК «РОСТ», 2012	
	Российский внешнеэкономический вестник: Ежемесячный научно-практический журнал - Москва: Б.и., 2006-	1

6.2. Ресурсы сети Интернет

6.2.1. Электронные библиотечные системы

№	Название	Размещение
1	Лань	https://e.lanbook.com
2	ZNANIUM.COM	http://znanium.com/
3	ЮРАЙТ	http://www.biblio-online.ru/
4	IPRbooks	http://www.iprbookshop.ru/
5	E-library	https://elibrary.ru/
6	Электронная библиотека ВГАУ	http://library.vsau.ru/

6.2.2. Профессиональные базы данных и информационные системы

№	Название	Адрес доступа
1	Единая межведомственная информационно-статистическая система	https://fedstat.ru/
2	База данных ФАОСТАТ	http://www.fao.org/faostat/ru/
3	Портал открытых данных РФ	https://data.gov.ru/
4	Справочная правовая система Гарант	http://ivo.garant.ru
5	Справочная правовая система Консультант Плюс	http://www.consultant.ru/
6	Профессиональные справочные системы «Кодекс»	https://texэксперт.сайт/sistema-kodeks
7	Аграрная российская информационная система.	http://www.aris.ru/

6.2.3. Сайты и информационные порталы

№	Название	Размещение
1.	Министерство финансов Российской Федерации	www.minfin.ru
2.	Министерство экономического развития Российской Федерации	www.economy.gov.ru
3.	Российский центр содействия иностранным инвестициям при Министерстве экономического развития и торговли РФ	www.fips.ru
4.	Центральный банк России	www.cbr.ru
5.	Россия и Всемирная торговая организация	www.wto.ru
6.	Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР)	www.oecd.org
7.	Всемирный банк	www.worldbank.org
8.	Конференция ООН по торговле и развитию	www.unctad.org

№	Название	Размещение
	(ЮНКТАД)	
9.	Европейский союз	www.europa.eu.int
10.	Североамериканское соглашение о свободной торговли (NAFTA)	www.nafta-sec-alena.org
11.	Институт международной экономики	www.iie.com
12.	Банк международных расчетов	www.bis.org
13.	Международный валютный фонд.	www.imf.org
14.	Статистическая служба Европейской комиссии (Евростат)	www.europa.eu.int/comm/eurostat
15.	The World Economic Outlook	www.imf.org/external/pubs/ft/weo/
16.	Ежегодное издание Всемирной торговой организации	www.wto.org/english/res_e/statis_e/statis_e.htm
17.	Ежегодное статистическое издание группы Всемирного банка	www.worldbank.org/data/wdi
18.	Reuter	www.reuters.com
19.	World Development Indicators – ежегодные статистические издания	www.worldbank.org/data/wdi
20.	ВНИКИ. Всероссийский научно-исследовательский конъюнктурный институт	www.vniki.ru
21.	Всероссийская академия внешней торговли (ВАВТ)	www.vavt.ru
22.	Генеральное соглашение по тарифам и торговле – ГАТТ	www.gatt.org
23.	Институт международной экономики	www.corporateinformation.com
24.	Институт транснациональных корпораций	www.itnc.ru
25.	Информационный портал «Росбизнесконсалтинг»	www.rbc.ru
26.	Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ)	www.uncitral.org
27.	Международная торговая палата	www.iccwbo.org
28.	Организация объединенных наций (ООН)	www.un.org/russian
29.	Российская ассоциация международных исследований (РАМИ)	www.rami.ru
30.	Содружество Независимых Государств	www.cis.minsk.by/.
31.	Статистические издания Федеральной службы государственной статистики	https://rosstat.gov.ru/folder/210/
32.	Контекстный справочник NoNews по странам мира	https://nonews.co/

7. Материально-техническое и программное обеспечение дисциплины

7.1. Помещения для ведения образовательного процесса и оборудование

Наименование помещений для проведения всех видов учебной деятельности, предусмотренной учебным планом, в том числе помещения для самостоятельной работы, с указанием перечня основного оборудования, учебно-наглядных пособий и используемого программного обеспечения	Адрес (местоположение) помещений для проведения всех видов учебной деятельности, предусмотренной учебным планом (в случае реализации образовательной программы в сетевой форме дополнительно указывается наименование организации, с которой заключен договор)
Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа: комплект учебной мебели, демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия, видеопроекционное оборудование для презентаций; средства звуковоспроизведения; экран; выход в локальную сеть и Интернет, используемое программное обеспечение MS Windows, Office MS Windows, DrWeb ES, 7-Zip, MediaPlayer Classic, Яндекс Браузер / Mozilla Firefox / Internet Explorer, ALT Linux, LibreOffice	394087, Воронежская область, г. Воронеж, ул. Мичурина, 1
Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа: комплект учебной мебели, компьютерная техника с возможностью подключения к сети Интернет и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду, к справочно-правовым системам Гарант и Консультант Плюс; используемое программное обеспечение: MS Windows, Office MS Windows, DrWeb ES, 7-Zip, MediaPlayer Classic, Яндекс Браузер / Mozilla Firefox / Internet Explorer, ALT Linux, LibreOffice, eLearning server.	394087, Воронежская область, г. Воронеж, ул. Мичурина, 1
Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, для текущего контроля и промежуточной аттестации: комплект учебной мебели, демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия	94087, Воронежская область, г. Воронеж, ул. Мичурина, 1
Учебная аудитория для групповых и индивидуальных консультаций: комплект учебной мебели, компьютеры, принтеры, сканер, используемое программное обеспечение MS Windows, Office MS Windows, DrWeb ES, 7-Zip, MediaPlayer Classic, Яндекс Браузер / Mozilla Firefox / Internet Explorer, ALT Linux, LibreOffice	394087, Воронежская область, г. Воронеж, ул. Мичурина, 1, а. 254, 259, 260
Учебная аудитория для текущего контроля и промежуточной аттестации: комплект учебной мебели, демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия, компьютерная техника с возможностью подключения к сети Интернет и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду, используемое программное обеспечение: MS Windows, Office MS Windows, DrWeb ES, 7-Zip, MediaPlayer Classic, Яндекс Браузер / Mozilla Firefox / Internet Explorer, ALT Linux, LibreOffice, eLearning server, AST Test	394087, Воронежская область, г. Воронеж, ул. Мичурина, 1, а. 115, 116, 119, 122, 122а, 126
Помещение для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования: мебель для хранения и обслуживания учебного оборудования, специализированное оборудование для ремонта компьютеров	394087, Воронежская область, г. Воронеж, ул. Мичурина, 1, 259, 117, 118
Помещение для самостоятельной работы: комплект учебной мебели, демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия, компьютерная техника с возможностью подключения к сети Интернет и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду, используемое программное обеспечение: MS Windows, Office MS Windows, DrWeb ES, 7-Zip, MediaPlayer Classic, Яндекс Браузер / Mozilla Firefox / Internet Explorer, ALT Linux, LibreOffice.	394087, Воронежская область, г. Воронеж, ул. Мичурина, 1, а. 113, 115, 116, 119, 120, 122, 123а, 126, 219, 220, 224, 241, 273 (с 16.00 до 20.00), 232а

7.2. Программное обеспечение

7.2.1. Программное обеспечение общего назначения

№	Название	Размещение
1	Операционные системы MS Windows /Linux /Ред ОС	ПК в локальной сети ВГАУ
2	Пакеты офисных приложений MS Office / OpenOffice/LibreOffice	ПК в локальной сети ВГАУ
3	Программы для просмотра файлов Adobe Reader / DjVu Reader	ПК в локальной сети ВГАУ
4	Браузеры Яндекс Браузер / Mozilla Firefox / Microsoft Edge	ПК в локальной сети ВГАУ
5	Антивирусная программа DrWeb ES	ПК в локальной сети ВГАУ
6	Программа-архиватор 7-Zip	ПК в локальной сети ВГАУ
7	Мультимедиа проигрыватель MediaPlayer Classic	ПК в локальной сети ВГАУ
8	Платформа онлайн-обучения eLearning server	ПК в локальной сети ВГАУ
9	Система компьютерного тестирования AST Test	ПК в локальной сети ВГАУ

7.2.2. Специализированное программное обеспечение

Не предусматривается

8. Междисциплинарные связи

Дисциплина, с которой необходимо согласование	Кафедра, на которой преподается дисциплина	Подпись заведующего кафедрой
Микроэкономика	экономической теории и мировой экономики	
Макроэкономика	экономической теории и мировой экономики	
Основы управления личными финансами	финансов и кредита	
Экономика организаций	организации производства и предпринимательской деятельности в АПК	

**Лист периодических проверок рабочей программы
и информация о внесенных изменениях**

Должностное лицо, проводившее проверку: Ф.И.О., должность	Дата	Потребность в корректировке указанием соответствующих разделов рабочей программы	Информация о внесенных изменениях
Зав. кафедрой Е.Б. Сальникова	Протокол № 10 от 22.06.22 г.	Рабочая программа актуализирована на 2022-2023 учебный год	
Заведующий кафедрой Е.Б. Сальникова	Протокол № 11 от 19.06.2023 г.	Рабочая программа актуализирована на 2023-2024 учебный год	
Заведующий кафедрой Е.Б. Сальникова	Протокол № 9 от 20.05.2024 г.	Рабочая программа актуализирована на 2024-2025 учебный год	
Заведующий кафедрой Е.Б. Сальникова	Протокол №10 от 03.06.2025 г.	Рабочая программа актуализирована на 2025-2026 учебный год	
Заведующий кафедрой Е.Б. Сальникова	Протокол №10 от 20.05.2026 г.	Рабочая программа актуализирована на 2026-2027 учебный год	