

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ ИМПЕРАТОРА ПЕТРА I»

УТВЕРЖДАЮ
Декан экономического факультета
 А.Н. Черных
«21» мая 2024г.



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Б1.В.05 Институциональная экономика

Направление подготовки **38.03.02 Менеджмент**

Направленность (профиль) **Производственный менеджмент в АПК**

Квалификация выпускника **бакалавр**

Факультет **экономический**

Кафедра **экономики АПК**

Разработчики рабочей программы:

к. э. н., доцент



С.А. Горланов

старший преподаватель



И.Г. Жарковская

Рабочая программа разработана в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент, утвержденным приказом Министра образования и науки Российской Федерации от 12 августа 2020 года № 970.

Рабочая программа утверждена на заседании кафедры экономики АПК (протокол № 9 от 17.04.2024 г.)

Заведующий кафедрой _____  (З.П. Медеяева)

Рабочая программа рекомендована к использованию в учебном процессе методической комиссией экономического факультета (протокол № 9 от 21.05.2024 г.).

Председатель методической комиссии _____  (Л.В. Брянцева)

Рецензент рабочей программы Генеральный директор ООО «Девицкий Колос» Семилукского района Воронежской области Зубков В.В.

1. Общая характеристика дисциплины

1.1. Цель дисциплины

Цель дисциплины – формирование комплекса знаний в области институциональной экономики, практических навыков анализа экономических, социальных, политических и других проблем общества с позиции институционального подхода.

1.2. Задачи дисциплины

Задачи дисциплины:

- ознакомить студентов с основными направлениями и течениями, развивающимися в рамках институциональной теории;
- сформировать навыки приложения изучаемых концепций и методов к анализу и решению проблем современной экономики сельского хозяйства;
- научить ориентироваться в арсенале средств теоретического анализа социально-экономических проблем, осуществлять выбор инструментария, адекватного решаемым задачам;
- выработать у студентов навыки практического решения задач институционального анализа.

1.3. Предмет дисциплины

Предметом изучения дисциплины Б1.В.05 Институциональная экономика является система отношений между людьми, складывающихся в сфере экономической деятельности, а также механизм действия экономических законов в области формирования институциональной структуры общества.

1.4. Место дисциплины в образовательной программе

Дисциплина Б1.В.05 Институциональная экономика относится к Блоку 1. Дисциплины, части образовательной программы, формируемой участниками образовательных отношений.

1.5. Взаимосвязь с другими дисциплинами

Дисциплина Б1.В.05 Институциональная экономика связана со следующими дисциплинами учебного плана:

- Б1.О.01 Философия;
- Б1.О.18 Теория организации;
- Б1.О.19 Экономическая теория;
- Б1.В.09 Организация предпринимательской деятельности;
- Б1.В.24 Экономика сельского хозяйства.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине

Компетенция		Индикатор достижения компетенции	
Код	Содержание	Код	Содержание
Тип задач профессиональной деятельности – организационно-управленческий			
ПК-4	Способен оценивать внешнюю и внутреннюю среду функционирования сельскохозяйственных производителей	38	особенности институциональной среды, определяющей условия развития сельскохозяйственных производителей
		У8	оценивать влияние отдельных институтов на развитие сельскохозяйственных производителей
		Н8	оценка влияния общественных институтов на развитие сельскохозяйственных производителей

3. Объём дисциплины и виды работ

3.1. Очная форма обучения

Показатели	Семестр	Всего
	1	
Общая трудоёмкость, з.е./ч	4 / 144	4 / 144
Общая контактная работа, ч	56,75	56,75
Общая самостоятельная работа, ч	87,25	87,25
Контактная работа при проведении учебных занятий, в т.ч. (ч)	56	56
лекции	28	28
лабораторные	-	
в т.ч. практическая подготовка	-	
практические	28	28
в т.ч. практическая подготовка	-	
индивидуальные консультации при выполнении курсового проекта	-	
индивидуальные консультации при выполнении курсовой работы	-	
Самостоятельная работа при проведении учебных занятий, ч	69,5	69,5
Контактная работа при проведении промежуточной аттестации обучающихся, в т.ч. (ч)	0,75	0,75
групповые консультации	0,5	0,5
курсовой проект	-	
курсовая работа	-	
зачет	-	
зачет с оценкой	-	
экзамен	0,25	0,25
Самостоятельная работа при промежуточной аттестации, в т.ч. (ч)	17,75	17,75
выполнение курсового проекта	-	

выполнение курсовой работы	-	
подготовка к зачету	-	
подготовка к зачету с оценкой	-	
подготовка к экзамену	17,75	17,75
Форма промежуточной аттестации	экзамен	экзамен

3.2.Очно-заочная форма обучения

Показатели	Семестр	Всего
	1	
Общая трудоёмкость, з.е./ч	4 / 144	4 / 144
Общая контактная работа, ч	38,75	38,75
Общая самостоятельная работа, ч	105,25	105,25
Контактная работа при проведении учебных занятий, в т.ч. (ч)	38	38
лекции	14	14
лабораторные	-	
в т.ч. практическая подготовка	-	
практические	24	24
в т.ч. практическая подготовка	-	
индивидуальные консультации при выполнении курсового проекта	-	
индивидуальные консультации при выполнении курсовой работы	-	
Самостоятельная работа при проведении учебных занятий, ч	87,5	87,5
Контактная работа при проведении промежуточной аттестации обучающихся, в т.ч. (ч)	0,75	0,75
групповые консультации	0,5	0,5
курсовой проект	-	
курсовая работа	-	
зачет	-	
зачет с оценкой	-	
экзамен	0,25	0,25
Самостоятельная работа при промежуточной аттестации, в т.ч. (ч)	17,75	17,75
выполнение курсового проекта	-	
выполнение курсовой работы	-	
подготовка к зачету	-	
подготовка к зачету с оценкой	-	
подготовка к экзамену	17,75	17,75
Форма промежуточной аттестации	экзамен	экзамен

4. Содержание дисциплины

4.1. Содержание дисциплины в разрезе разделов и подразделов

Раздел 1. Введение в институциональную экономику.

Подраздел 1.1. Предмет и принципы институциональной экономики. Институционализм как система взглядов. Место институциональной экономики в системе экономических наук. Принципы: институтоцентризм, принцип несводимости, принцип методологического социализма, принцип методологического индивидуализма, принцип единства, принцип историзма.

Подраздел 1.2. Предпосылки возникновения и этапы развития институциональной экономики (старая школа институционализма, послевоенный «обновленный» институционализм, новая институциональная экономика, «новейший» институциональный подход). Институционализм в российской экономической мысли.

Подраздел 1.3. Особенности основных направлений институциональной экономики. Неоклассическая экономическая теория, старый институционализм, новая институциональная экономическая теория, эволюционный институционализм, новая французская институциональная экономическая теория. Анализ основных достижений различных направлений институциональной теории.

Раздел 2. Основы теории институтов.

Подраздел 2.1. Причины и условия возникновения институтов. Сущность построения моделей институтов при помощи теории игр. Основные типы ситуаций, приводящие к возникновению института. Неэффективность равновесия или «дилемма заключенных». Понятие равновесия по Нэшу. Потребность в координации (несколько оптимальных равновесных состояний). Понятие фокальной точки. Оптимальный выбор в условиях неравенства (несправедливость равновесия).

Подраздел 2.2. Понятия, функции и классификация институтов. Понятие института с позиции различных авторов. Институты - как правила игры (Д. Норт). Функции и классификация институтов. Формальные и неформальные институты и их взаимодействие.

Подраздел 2.3. Место и роль экономических институтов в институциональной структуре. Институциональная система, институциональная среда, институциональная структура, их взаимосвязь. Сущность, содержание и функции экономических институтов. Формирование агропромышленных кластеров в экономике России.

Раздел 3. Базовые категории современного институционализма.

Подраздел 3.1. Правила и нормы, их виды. Элементы, из которых конструируются нормы и правила. Понятие правила и нормы. Обычай – групповые правила. Привычки – личные правила. Рутинные – эмпирические правила. Классификация видов правил (по В. Ванбергу) и норм. Условия эффективности неформальных правил.

Подраздел 3.2. Механизмы принуждения к соблюдению неформальных правил. Санкции за несоблюдение неформальных правил (автоматическая санкция, вина, стыд, информационная санкция, двухсторонняя санкция, многосторонняя санкция). Система общественного контроля и его границы. Смешанные системы контроля.

Подраздел 3.3. Соглашения: понятие, виды и типы. Экспансия, касание, компромисс. Соглашения рыночные, индустриальные, традиционные, гражданские, общественное мнение, творческая деятельность, экологические.

Раздел 4. Транзакционные издержки и права собственности.

Подраздел 4.1. Сущность и классификация транзакций. Понятие транзакции. Внешние и внутренние транзакции. Экономические, социальные, правовые, политические и этические транзакции. Характеристика экономической транзакции: конфликт, взаимозависимость и порядок.

Классификация транзакций Дж. Коммонса: транзакции сделки, управления, рационализации. Четыре уровня транзакций по О.Уильямсону. Параметры транзакций (частота, неопределенность, специфичность активов). Типы транзакций в классификации Карла Поланьи.

Подраздел 4.2. Транзакционные издержки и их виды. Подходы к определению транзакционных издержек. Трансформационные издержки.

Классификация транзакционных издержек: издержки поиска информации, издержки ведения переговоров и заключения контрактов, издержки вычленения, издержки измерения, издержки спецификации и защиты прав собственности, издержки оппортунистического поведения, издержки доверия, издержки конкуренции. Классификация издержек по Д. Норт и Дж. Уоллису: предварительные, текущие, постконтрактные. Особенности формирования транзакционных издержек в аграрной экономике.

Теория транзакционных издержек: роль информационных издержек. Теория общественного выбора: роль издержек согласования. Теория соглашений: роль неоднородности институциональной среды.

Влияние транзакционных издержек на распределение ресурсов и границы обмена. Проблема минимизации транзакционных издержек. Факторы, влияющие на их величину. Управление транзакционными издержками в сельском хозяйстве.

Подраздел 4.3. Сущность и режимы прав собственности. Понятие и виды собственности. Пучок прав собственности как предмет обмена. Перечень правомочий: 1) права пользования имуществом (*usus*); 2) права пожинать приносимые им плоды (*usus fructus*); 3) права изменять его форму и субстанцию (*abusus*) и 4) права передавать его другим лицам по взаимносогласованной цене. Континентальная и англосаксонская правовые традиции.

Режимы прав собственности: общедоступная, частная, коллективная, государственная собственность. Сравнительный анализ альтернативных режимов собственности. Проблемы общедоступной собственности. Степень исключительности права частной собственности: исключительность права *usus fructus*, исключительность права отчуждения. Режимы прав собственности аграрных предприятий.

Спецификация, расщепление (дифференциация), размывание прав собственности. Спецификация прав собственности на землю в России. Негативные последствия слабой спецификации прав собственности.

Концепция ренториентированного поведения. Возникновение права собственности. Факторы, влияющие на установление собственности (величина потерь от общего доступа, характер переговорного процесса и транзакционные издержки проведения переговоров об изменении прав собственности, издержки установления прав собственности и их защиты).

Подраздел 4.4. Теорема Коуза и эффективное распределение прав собственности. Конфликты в связи с использованием собственности и внешние эффекты. Подходы к решению проблемы внешних эффектов. Частный способ разрешения конфликтов: теорема Р. Коуза. Связь теоремы Р. Познера с теоремой Р. Коуза.

Эффективное распределение прав собственности: четкость, однозначность, реализуемость, обмениваемость. Проблема разделения прав собственности. Проблема формирования набора прав собственности.

Раздел 5. Контракты (договоры).

Подраздел 5.1. Сущность и структура контрактов. Контракт как институциональная форма экономической деятельности. Свобода заключения контракта как институт рыночной экономики. Понятие совершенного (полного) и несовершенного (неполного) контракта. Ограниченная рациональность и невозможность заключения совершенного контракта. Понятие структура контракта. Структура договора купли-продажи сельскохозяйственной продукции (на примере зерна и молока).

Подраздел 5.2. Теория агентских отношений (проблема принципала-агента и пути ее решения). Два вида отношений между хозяйствующими субъектами (собствен-

ник и менеджер в одном лице, собственник отделен от наемных работников слоем управляющих). Проблема взаимоотношений принципала и агента. Агентские издержки. Асимметрия информации, асимметрия интересов, асимметрия полномочий, инсайдерские операции. Варианты решения проблемы принципала и агента. Решение проблемы контроля над управляющими в аграрном секторе экономики.

Подраздел 5.3. Понятие и виды оппортунистического поведения (неблагоприятный отбор, моральный риск, вымогательство). Предконтрактное и постконтрактное оппортунистическое поведение.

Неблагоприятный отбор и методы его предотвращения (подача сигнала и «просеивание»). Неблагоприятный отбор на рынке труда. Неблагоприятный отбор на рынке кредитов. Неблагоприятный отбор и договорное право. Доктрина предвидимости ущерба как средство предотвращения неблагоприятного отбора.

Пластичность ресурсов и моральный риск. Методы предотвращения морального риска (контроль, стимулирующие контракты, внесение залогов и объединение собственности).

Вымогательство как вид оппортунистического поведения и способы его предотвращения. Понятие специфичности ресурсов. Виды специфических активов. Квази-рента и способы ее присвоения. Особенности проявления оппортунистического поведения в сфере сельскохозяйственного производства.

Подраздел 5.4. Экономический механизм реализации контрактов. Сущность механизма контракта. Алгоритм и проблемы механизма. Общие черты и компоненты механизма. Модели аукциона (закрытый аукцион и открытый аукцион). Особенности проведения открытых аукционов в электронной форме на продукты питания. Понятие эффективного и оптимального аукциона. Теорема об эквивалентности доходности. Аукцион как форма биржевой торговли сельскохозяйственными товарами.

Подраздел 5.5. Типы и выбор контрактов. Факторы, влияющие на выбор типа контракта. Типы контрактов: классический, неоклассический и отношенческий. Судебное решение споров при классическом и неоклассическом контрактах. Хозяйственные контракты в аграрной сфере и их значение в снижении транзакционных издержек.

Альтернативные дискретные структуры управления сделками: рынок, гибридные формы и иерархия. Самовыполняющиеся контракты и идея «заложника». Влияние институциональной среды на выбор типа контракта. Роль доверия при выборе типа контракта. Виды доверия.

Раздел 6. Теория экономических организаций (теория фирм).

Подраздел 6.1. Организационные структуры. Сущность организационных структур и организации. Черты, виды и причины формирования организаций. Понятие государства, фирмы (предприятия), домохозяйства. Домохозяйство и его типы. Роль рутины в функционировании домашнего хозяйства. Отличие домохозяйства от семьи.

Подраздел 6.2. Неоклассическая и контрактная теория фирмы. Границы фирмы. Объяснение причин возникновения фирмы в неоинституциональной теории (Ф. Найт, Р. Коуз, А. Алчиан и Х. Демсетц, О. Уильямсон, Гроссман, О. Харт и Мур). Сущность контрактной теории фирмы.

Содержание и признаки фирмы как экономического субъекта и объекта. Отличие организации (фирмы) от института. Факторы, определяющие оптимальный размер организации. Горизонтальные и вертикальные границы фирмы.

Подраздел 6.3. Типы и организационно-правовые формы фирмы. Типы фирм: унитарная (U-форма, или U-структура), холдинговая (X-форма, или X-структура), мультидивизиональная (M-форма, или M-структура). Виды унитарных предприятий в сельском хозяйстве. Влияние агрохолдингов на сельское хозяйство.

Анализ экономических организаций с позиции теории прав собственности. Формы деловых предприятий и распределение прав собственности в них; сравнительные преимущества и недостатки этих форм (частнопредпринимательская фирма, товарищество,

закрытая корпорация, открытая корпорация, финансовая компания на взаимных началах, государственная фирма, некоммерческие организации, самоуправляющиеся фирмы). Регулируемые фирмы. Организационно-правовые формы сельскохозяйственных предприятий с позиции институционального анализа.

Подраздел 6.4. Типы и развитие интеграционного процесса. Фирма как результат нерыночной интеграции. Вертикальная и горизонтальная интеграции, квазиинтеграция, понятие франчайзинга и толлинга (система давальчества) в АПК.

Организационно-правовые формы как отражение специфики управления, сочетания рыночной и нерыночной интеграции.

Рынок и фирма: сравнительный анализ выгод и издержек.

Раздел 7. Теория государства и государственного вмешательства.

Подраздел 7.1. Теории происхождения, сущность, функции и цели государства. Основные исторические теории происхождения государства. Сущность, функции и цели государства. Общественные блага. Проблема безбилетника.

Подраздел 7.2. Объяснение феномена государства. Типы государств. Теория социального контракта и теория насилия. Понятие и отличительные черты контрактного (демократического) и эксплуататорского (диктаторского) государства. Эмпирические методы оценки характера государства. Понятие граница государства и пределы ее роста.

Подраздел 7.3. Теория государства Д. Норта и М. Олсона. Теория государства Д. Норта. Модель максимизации прибыли дискриминирующего монополиста. Модели государства «оседлого бандита» и «бандита - гастролера». Насилие и власть в экономической теории.

Подраздел 7.4. Провалы государства. Институциональный подход к государственному вмешательству. Причины формирования провалов государства и механизмы влияния на экономические процессы. Понятие и виды провалов государства. Провалы российского государства в аграрном секторе экономики и перспективы их решения.

Сущность государственного вмешательства. Функции государственного регулирования экономики.

Раздел 8. Институциональные изменения и эффективность.

Подраздел 8.1. Сущность, типы и концепции институциональных изменений.

Источники и виды институциональных изменений (дискретные и непрерывные изменения). Роль институциональных инноваций в институциональном развитии. Субъекты институциональных инноваций и их влияние на институциональные изменения.

Варианты развития институтов. Концепция статического развития, эволюционный подход, концепция комбинированного развития. Роль прошлого в современном развитии институтов. Импорт институтов, как революционный вариант институциональных изменений. Проблема компенсаций в условиях институциональных изменений.

Теория институциональных преобразований в сельском хозяйстве. Роль институтов развития в институциональных преобразования в сельском хозяйстве.

Подраздел 8.2. Понятие институционального равновесия и стабильность институтов. Факторы и понятие институционального равновесия. Понятие и виды институционального неравновесия. Институциональная стабильность и возможности ее установления.

Подраздел 8.3. Институты и эффективность, институциональные ловушки. Концепции эффективности. Проблема эффективности институциональных изменений. Качество институтов и неэффективные состояние. Аграрный сектор один из драйверов экономического роста.

Понятие и причины возникновения институциональных ловушек. Эволюция институциональных ловушек в аграрной сфере экономики России. Институциональные ловушки в современном российском АПК и возможность выхода из них.

4.2. Распределение контактной и самостоятельной работы при подготовке к занятиям по подразделам

4.2.1. Очная форма обучения

Разделы, подразделы дисциплины	Контактная работа			СР
	лек-ции	ЛЗ	ПЗ	
Раздел 1. Введение в институциональную экономику	3		3	6,5
Подраздел 1.1. Предмет и принципы институциональной экономики	1		1	2
Подраздел 1.2. Предпосылки возникновения и этапы развития институциональной экономики	1		1	2
Подраздел 1.3. Особенности основных направлений институциональной экономики	1		1	2,5
Раздел 2. Основы теории институтов	3		3	6
Подраздел 2.1. Причины и условия возникновения институтов	1		1	2
Подраздел 2.2. Понятия, функции и классификация институтов	1		1	2
Подраздел 2.3. Место и роль экономических институтов в институциональной структуре	1		1	2
Раздел 3. Базовые категории современного институционализма	3		3	6
Подраздел 3.1. Правила и нормы, их виды	1		1	2
Подраздел 3.2. Механизмы принуждения к соблюдению неформальных правил	1		1	2
Подраздел 3.3. Соглашения: понятие, виды и типы	1		1	2
Раздел 4. Транзакционные издержки и права собственности	4		4	13
Подраздел 4.1. Сущность и классификация транзакций	1		1	3
Подраздел 4.2. Транзакционные издержки и их виды	1		1	3
Подраздел 4.3. Сущность и режимы прав собственности	1		1	4
Подраздел 4.4. Теорема Коуза и эффективное распределение прав собственности	1		1	3
Раздел 5. Контракты (договоры)	4		4	14
Подраздел 5.1. Сущность и структура контрактов	1		1	2
Подраздел 5.2. Теория агентских отношений (проблема принципала-агента и пути ее решения)	1		1	3
Подраздел 5.3. Понятие и виды оппортунистического поведения (неблагоприятный отбор, моральный риск, вымогательство)	1		1	3
Подраздел 5.4. Экономический механизм реализации контрактов	0,5		0,5	3
Подраздел 5.5. Типы и выбор контрактов	0,5		0,5	3
Раздел 6. Теория экономических организаций (теория фирм)	4		4	12
Подраздел 6.1. Организационные структуры	1		1	3
Подраздел 6.2. Неоклассическая и контрактная теория фирмы. Границы фирмы	1		1	3

Подраздел 6.3. Типы и организационно-правовые формы фирмы	1		1	3
Подраздел 6.4. Типы и развитие интеграционного процесса. Фирма как результат нерыночной интеграции	1		1	3
Раздел 7. Теория государства и государственного вмешательства	4		4	7
Подраздел 7.1. Теории происхождения, сущность, функции и цели государства	1		1	2
Подраздел 7.2. Объяснение феномена государства. Типы государств	1		1	2
Подраздел 7.3. Теория государства Д. Норта и М. Олсона	1		1	2
Подраздел 7.4. Провалы государства. Институциональный подход к государственному вмешательству	1		1	1
Раздел 8. Институциональные изменения и эффективность	3		3	5
Подраздел 8.1. Сущность, типы и концепции институциональных изменений	1		1	2
Подраздел 8.2. Понятие институционального равновесия и стабильность институтов	1		1	1
Подраздел 8.3. Институты и эффективность, институциональные ловушки	1		1	2
Всего	28		28	69,5

4.2.2. Очно - заочная форма обучения

Разделы, подразделы дисциплины	Контактная работа			СР
	лек-ции	ЛЗ	ПЗ	
Раздел 1. Введение в институциональную экономику	1		2	9,5
Подраздел 1.1. Предмет и принципы институциональной экономики	0,5		0,75	3
Подраздел 1.2. Предпосылки возникновения и этапы развития институциональной экономики	0,5		0,75	3
Подраздел 1.3. Особенности основных направлений институциональной экономики	-		0,5	3,5
Раздел 2. Основы теории институтов	1,5		2	8
Подраздел 2.1. Причины и условия возникновения институтов	0,5		1	2
Подраздел 2.2. Понятия, функции и классификация институтов	0,5		0,5	3
Подраздел 2.3. Место и функции экономических институтов в институциональной структуре	0,5		0,5	3
Раздел 3. Базовые категории современного институционализма	1,5		2	9
Подраздел 3.1. Правила и нормы, их виды	0,5		1	3
Подраздел 3.2. Механизмы принуждения к соблюдению неформальных правил	0,5		0,5	3
Подраздел 3.3. Соглашения: понятие, виды и типы	0,5		0,5	3
Раздел 4. Транзакционные издержки и права собственности	2		4	14
Подраздел 4.1. Сущность и классификация транзакций	0,5		1	3

Подраздел 4.2. Транзакционные издержки и их виды	0,5		1	4
Подраздел 4.3. Сущность и режимы прав собственности	0,5		1	4
Подраздел 4.4. Теорема Коуза и эффективное распределение прав собственности	0,5		1	3
Раздел 5. Контракты (договоры)	2		4	15
Подраздел 5.1. Сущность и структура контрактов	0,5		0,5	3
Подраздел 5.2. Теория агентских отношений (проблема принципала-агента и пути ее решения)	-		0,5	3
Подраздел 5.3. Понятие и виды оппортунистического поведения (неблагоприятный отбор, моральный риск, вымогательство)	0,5		1	3
Подраздел 5.4. Экономический механизм реализации контрактов	0,5		1	3
Подраздел 5.5. Типы и выбор контрактов	0,5		1	3
Раздел 6. Теория экономических организаций (теория фирм)	2		4	14
Подраздел 6.1. Организационные структуры	0,5		0,5	3
Подраздел 6.2. Неоклассическая и контрактная теория фирмы. Границы фирмы	0,5		0,5	4
Подраздел 6.3. Типы и организационно-правовые формы фирмы	0,5		1	4
Подраздел 6.4. Типы и развитие интеграционного процесса. Фирма как результат нерыночной интеграции	0,5		1	3
Раздел 7. Теория государства и государственного вмешательства	2		4	10
Подраздел 7.1. Теории происхождения, сущность, функции и цели государства	0,5		1	2
Подраздел 7.2. Объяснение феномена государства. Типы государств	0,5		1	3
Подраздел 7.3. Теория государства Д. Норта и М. Олсона	0,5		1	3
Подраздел 7.4. Провалы государства. Институциональный подход к государственному вмешательству	0,5		1	2
Раздел 8. Институциональные изменения и эффективность	2		2	8
Подраздел 8.1. Сущность, типы и концепции институциональных изменений	1		1	3
Подраздел 8.2. Понятие институционального равновесия и стабильность институтов	0,5		0,5	3
Подраздел 8.3. Институты и эффективность, институциональные ловушки	0,5		0,5	2
Всего	14		24	87,5

4.3. Перечень тем и учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся

№ п/п	Тема самостоятельной работы	Учебно-методическое обеспечение	Объем, ч	
			форма обучения	
			очная	очно-заочная

Раздел 1. Введение в институциональную экономику			6,5	9,5
1	Подраздел 1.1. Предмет и принципы институциональной экономики	1. Нуреев Р.М. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / Р.М. Нуреев, А.П. Буевич; Российский университет дружбы народов; Институт экономики российской академии наук; Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова. - Москва: ООО «Юридическое издательство Норма», 2022. - 472 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=399422. Кейс 11.3. О некоторых особенностях предмета институциональной экономики, С.231-233. 2. Русановский В. А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / В.А. Русановский, И.К. Бабайцева; Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.; Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина; Саратовский государственный университет им. Н.Г. Чернышевского; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021. - 240 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398614. Тема 10. Норма как элемент базовых институтов, С.179-183.	2	3
2	Подраздел 1.2. Предпосылки возникновения и этапы развития институциональной экономики	Русановский В. А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / В.А. Русановский, И.К. Бабайцева; Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.; Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина; Саратовский государственный университет им. Н.Г. Чернышевского; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 - 240 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398614. Предисловие. Институционализм в российской экономической мысли, С.3-9., Раздел 1.1. Сущность и структура институционализма, С.10-18.	2	3
3	Подраздел 1.3. Особенности основных направлений институциональной экономики	1. Агапова И. И. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / И.И. Агапова. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2019.-272 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=359705. Лекция 2. Институты в экономическом анализе. Раздел 2.1. Неоклассическая теория. Раздел 2.2.Традиционный институционализм, Раздел 2.3. Неоинституционализм, С. 35-62. 2. Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А.Н. Олейник. - Москва : ИНФРА-М. 2020. - 416 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=354744. Лекция 2. Институциональная теория: «старый» и новый институционализм, С.25-42. 3. Лебедева Н.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / Н.Н. Лебедева, И.П. Николаева. - Москва: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2019. - 206 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=358266. Тема 1. Развитие науки об экономических институтах	2,5	3,5

		в России и зарубежом, С.7-45.		
Раздел 2. Основы теории институтов			6	8
4	Подраздел 2.1. Причины и условия возникновения институтов	Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А.Н. Олейник. - Москва: ИНФРА-М. 2020. - 416 с. - (Высшее образование: Бакалавриат). URL: http://znanium.com/catalog/document?id=354744 Тема 3. Теория игр и моделирование взаимодействий, С.75-87.	2	2
5	Подраздел 2.2. Понятия, функции и классификация институтов	1.Агапова И.И. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / И.И. Агапова. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2019.-272 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=359705 . Лекция 1. Институты и их роль в функционировании экономических систем, С.11-34. 2.Лебедева Н.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / Н.Н. Лебедева, И.П. Николаева. - Москва: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2019. - 206 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=358266 . Тема 3. Институты в экономике, раздел 3.1. Институты в узком и широком значениях, С.65-69.	2	3
6	Подраздел 2.3. Место и роль экономических институтов в институциональной структуре	1.Назарова И.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебник / И.А. Назарова, В.М. Тумин, В.В. Тумин. - Москва: ИНФРА-М, 2020.-268с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=393453 . Раздел 2.2. Функции институтов, С.31-34. Раздел 2.3 Институциональная среда, С.34-38. 2. Русановский В.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / В.А. Русановский, И.К. Бабайцева; Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.; Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина; Саратовский государственный университет им. Н.Г. Чернышевского; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021. - 240 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398614 . Тема 1. Введение в институциональную экономику. Раздел Роль институтов в функционировании экономики, С.19-29. 3. Нуреев Р.М. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / Р.М. Нуреев, А.П. Буевич; Российский университет дружбы народов; Институт экономики российской академии наук; Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова. - Москва: ООО «Юридическое издательство Норма», 2022. - 472 с. - URL: https://znanium.com/catalog/document?id=399422 . Тема 11. Развитие экономических институтов. Кейс 11.2. Формирование агропромышленных кластеров в экономике России, С.407-412.	2	3
Раздел 3. Базовые категории современного институционализма			6	9

7	Подраздел 3.1. Правила и нормы, их виды	1.Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А.Н. Олейник. - Москва: ИНФРА-М. 2020. - 416 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=354744 . Тема 2. Норма как базовый элемент институтов, С.43-52.	2	3
		2. Василенко Н. В. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие. -Москва: ИНФРА-М, 2019. - 272 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=355673 . Тема 1. Нормы, правила и институты, С.10-18.		
		3. Русановский В.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / В.А. Русановский, И.К. Бабайцева; Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.; Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина; Саратовский государственный университет им. Н.Г. Чернышевского; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 - 240 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398614 . Тема 10. Норма как элемент базовых институтов, С.179-185.		
8	Подраздел 3.2. Механизмы принуждения к соблюдению неформальных правил	Русановский В.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / В.А. Русановский, И. К. Бабайцева; Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.; Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина; Саратовский государственный университет им. Н.Г. Чернышевского; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 - 240 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398614 . Тема 1. Введение в институциональную экономику. Раздел Роль институтов в функционировании экономики, С.19-29.	2	3
9	Подраздел 3.3. Соглашения: понятие, виды и типы	Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А.Н. Олейник. - Москва: ИНФРА-М. 2020. - 416 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=354744 . Подраздел 3.3. Экономика соглашений. Подраздел 3.4. Типы соглашений. Подраздел 3.5. Соотношение соглашений, С.47-52.	2	3
Раздел 4. Транзакционные издержки и права собственности			13	14
10	Подраздел 4.1. Сущность и классификация транзакций	1.Агапова И.И. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / И.И. Агапова. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2019.-272 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=359705 . Лекция 4.1. Транзакции как базовый элемент неинституционального анализа, С.102-107.	3	3
		2.Назарова И.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебник / И.А. Назарова, В.М. Тумин, В.В. Тумин. - Москва: ИНФРА-М, 2019. - 268 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=393453 . Глава 2. Базовые понятия институциональной экономики. Подраздел 2.4. Сущность и типология трансак-		

		ций, С. 38-41.		
11	Подраздел 4.2. Транзакционные издержки и их виды	1.Агапова И.И. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / И.И. Агапова. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2019.-272 с. URL: https://znanium.com/catalog/product/991964. Раздел 4.2 Транзакционные издержки, их классификация, С.108-121. 2.Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А. Н. Олейник. - Москва: ИНФРА-М. 2020. - 416 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=354744 Лекция 10 Транзакционные издержки, С.133-154. 3.Набиева З.Т. Механизмы совершенствования управления транзакционными издержками в сельском хозяйстве/ З.Т. Набиева //АПК: экономика, управление. - 2017. - № 3. - С. 89-93.	3	4
12	Подраздел 4.3. Сущность и режимы прав собственности	1.Агапова И.И. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / И.И. Агапова. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2019.-272 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=359705. Лекция 3.1. Права собственности, их параметры, С.63-73. Раздел 3.3. Системы собственности, их характеристики, С. 84-98. 2.Назарова И.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебник / И.А. Назарова, В.М. Тумин, В.В. Тумин. - Москва: ИНФРА-М, 2019.-268 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=393453. Глава 3. Альтернативные режимы собственности и экстерналии, С.49-65. 3. Нуреев Р.М. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / Р.М. Нуреев, А.П. Буевич; Российский университет дружбы народов; Институт экономики российской академии наук; Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова. - Москва: ООО «Юридическое издательство Норма», 2022. - 472 с. URL:https://znanium.com/catalog/document?id=399422. Кейс 5.5. Спецификация прав собственности на землю в России, С. 319-321.	4	4
13	Подраздел 4.4. Теорема Коуза и эффективное распределение прав собственности	1. Агапова И.И. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / И.И. Агапова. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2019. - 272 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=359705. Лекция 3.2. Теорема Коуза, ее роль в развитии экономической теории права, С.74-83. 2.Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А. Н. Олейник. - Москва : ИНФРА-М. 2020. - 416 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=354744. Лекция 9. Теорема Коуза, С.124-132.	3	3
Раздел 5. Контракты (договоры)			14	15

14	Подраздел 5.1. Сущность и структура контрактов	1. Русановский В.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / В.А. Русановский, И.К. Бабайцева; Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.; Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина; Саратовский государственный университет им. Н.Г. Чернышевского; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021. - 240 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398614. Теория контрактов, раздел Структура контракта, С. 60-62. 2. Агапова И.И. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / И.И. Агапова. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2019 -272 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=359705. Лекция 5.1. Основные положения экономической теории контрактов, С. 122-130.	2	3
15	Подраздел 5.2. Теория агентских отношений (проблема принципала-агента и пути ее решения)	Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А.Н. Олейник. - Москва : ИНФРА-М. 2020. - 416 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=354744. Раздел 17.1. Проблема взаимоотношений принципала - агента, С. 264-266. Раздел 17.2. Варианты решения проблемы принципала и агента, С. 267-271.	3	3
16	Подраздел 5.3. Понятие и виды оппортунистического поведения (неблагоприятный отбор, моральный риск, вымогательство)	Русановский В.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / В.А. Русановский, И.К. Бабайцева; Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.; Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина; Саратовский государственный университет им. Н.Г. Чернышевского; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова.-Москва: ООО «Научно-исследовательский центр ИНФРА-М», 2021.-240 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398614. Тема 4. Теория контрактов, раздел Механизмы борьбы с оппортунизмом, С. 66 -71.	3	3
17	Подраздел 5.4. Экономический механизм реализации контрактов	1. Маскаева А.И. Биржа и биржевое дело [электронный ресурс]: учебное пособие / А.И. Маскаева, Н.Н. Туманова. - Москва: ИНФРА-М, 2022. - 118 с. - (Высшее образование: Бакалавриат).- URL: https://znanium.com/catalog/document?id=380479. Раздел 3.1. Аукцион как форма биржевой торговли, С.25-34. Глава 4. Товарная биржа и особенности ее функционирования. Раздел 4.1. Биржевой товар. Раздел 4.2. Порядок ведения торгов, раздел 4.3. Порядок снятия с торгов. С.44-55. 2. Анчишкина О.В. Контрактные основы российской экономики: сфера государственного, муниципального и регулируемого заказа / О.В. Анчишкина // Вопросы экономики. - 2017. - № 11. - С. 93-110 .	3	3
18	Подраздел 5.5. Типы и выбор контрактов	1. Назарова И.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебник / И.А. Назарова, В.М. Тумин, В.В. Тумин. - Москва: ИНФРА-М, 2020.-268 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=393453. Раздел 4.2. Эволюция контрактных отношений, С. 68-72.	3	3

		Василенко Н.В. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие. - Москва: ИНФРА-М, 2019. - 272 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=355673 3.Набиева З.Т. Хозяйственные контракты в зерновом комплексе и их значение в снижении транзакционных издержек = Commercial contracts in the grain complex and their value in reducing transaction costs / З.Т. Набиева // АПК: экономика, управление. - 2016. - № 11. - С. 92-95. 4. Важенина И.С. Доверие в конкурентной экономике / Важенина И.С., Важенин С.Г. // Менеджмент в России и за рубежом. — 2017.- № 1. - С. 56-63. 5. Ляско А. Доверие и транзакционные издержки / А. Ляско // Вопросы экономики. – 2003.- N1.- С. 42-58.		
Раздел 6. Теория экономических организаций (теория фирм)			12	14
19	Подраздел 6.1. Организационные структуры	1. Русановский В.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / В.А. Русановский, И.К. Бабайцева; Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.; Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина; Саратовский государственный университет им. Н.Г. Чернышевского; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 - 240 с. URL:https://znanium.com/catalog/document?id=398614. Тема 5. Теория организации, С. 75-95. 2.Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А.Н. Олейник. - Москва: ИНФРА-М. 2020. - 416 с. - URL: http://znanium.com/catalog/document?id=354744. Раздел 16.1. Организация, С. 241-243. Раздел 23. Домашнее хозяйство и его типы, С. 375-386.	3	3
20	Подраздел 6.2. Неоклассическая и контрактная теория фирмы. Границы фирмы	1.Агапова И.И. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / И.И. Агапова. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2019.-272 с. URL:http://znanium.com/catalog/document?id=359705 . Раздел 6.2 Контрактная теория фирмы, С. 144-152. 2. Русановский В.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / В.А. Русановский, И.К. Бабайцева; Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.; Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина; Саратовский государственный университет им. Н.Г. Чернышевского; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021. - 240 с. URL:https://znanium.com/catalog/document?id=398614. Тема 6. Институциональная теория фирмы, С. 96-118.	3	4

		3.Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А.Н. Олейник. - Москва: ИНФРА-М. 2020. - 416 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=354744 . Подраздел 16.2. Граница между институтом и организацией, С.243-246. Подраздел 16.3. Факторы, определяющие оптимальный размер организации, С. 246-251.		
21	Подраздел 6.3. Типы и организационно-правовые формы фирмы	1.Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А.Н. Олейник. - Москва: ИНФРА-М. 2020. - 416 с. URL: https://znanium.com/catalog/product/1052225 . Лекция 20. Анализ организационно-правовой формы фирмы, С. 317-343. 2.Назарова И.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебник / И.А. Назарова, В.М. Тумин, В.В. Тумин. - Москва: ИНФРА-М, 2020.-268с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=393453 . Раздел 6.1.Определение фирмы и ее типология, С.89-94. Раздел 6.2.Организационная структура внутрифирменного управления, С. 94-99.	3	4
22	Подраздел 6.4. Типы и развитие интеграционного процесса. Фирма как результат нерыночной интеграции	1. Нуреев Р.М. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / Р.М. Нуреев, А.П. Буевич; Российский университет дружбы народов; Институт экономики российской академии наук; Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова. - Москва: ООО «Юридическое издательство Норма», 2022. - 472 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=399422 Кейс 13.5. Права собственности и особенности вертикальных взаимодействий фирм в России, С. 457-462. 2.Назарова И.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебник / И.А. Назарова, В.М. Тумин, В.В. Тумин. - Москва: ИНФРА-М, 2019.-268 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=393453 . Раздел 4.3. Гибридная форма институциональных отношений, С. 72-74. 3. Василенко Н.В. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие. - Москва: ИНФРА-М, 2019. - 272 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=355673 . Тема 11. Формы институциональных соглашений: рынок, гибрид, фирма, С. 161-171.	3	3
Раздел 7. Теория государства и государственного вмешательства			7	10
23	Подраздел 7.1. Теории происхождения, сущность, функции и цели государства	1.Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А.Н. Олейник. - Москва: ИНФРА-М. 2020. - 416 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=354744 . Лекция 21. Государство как организация, 2.Назарова И.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебник / И.А. Назарова, В.М. Тумин, В.В. Тумин. - Москва: ИНФРА-М, 2020.-268 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=393453 . Раздел 8.1. Государство и его функции, С.119-121.	2	2
24	Подраздел 7.2. Объяснение феномена государства. Типы	1. Русановский В.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / В.А. Русановский, И.К. Бабайцева; Саратовский государствен-	2	3

	государств	ный технический университет им. Гагарина Ю.А.; Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина; Саратовский государственный университет им. Н.Г. Чернышевского; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 - 240 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398614. Тема 7. Институциональная теория государства, С. 120-136. 2.Василенко Н.В. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие. - Москва: ИНФРА-М, 2019. - 272 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=355673. Тема 4. Институциональный подход к государству, С. 50-71. 3.Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А.Н. Олейник. - Москва : ИНФРА-М. 2020. - 416 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=354744. Раздел 21.1.Функции государства, С.344-345. Раздел 21.4. Граница государства, С.351-354.		
25	Подраздел 7.3. Подраздел 7.3. Теория государства Д. Норта и М. Олсона	1.Назарова И.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебник / И.А. Назарова, В.М. Тумин, В.В. Тумин. — Москва: ИНФРА-М, 2019. - 268 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=393453. Раздел 8.2. Типология государства, С. 122-124. 2.Агапова И.И. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / И.И. Агапова. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2019.-272 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=359705. Раздел 7.1. Государство как институт	2	3
26	Подраздел 7.4. Провалы государства. Институциональный подход к государственному вмешательству	Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А.Н. Олейник. - Москва: ИНФРА-М. 2020. - 416 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=354744. Раздел 21.3. Провалы государства, С. 348-351.	1	2
Раздел 8. Институциональные изменения и эффективность			5	8
27	Подраздел 8.1. Сущность, типы и концепции институциональных изменений	1. Русановский В.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / В.А. Русановский, И.К. Бабайцева; Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.; Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина; Саратовский государственный университет им. Н.Г. Чернышевского; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 - 240 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398614. Тема 12. Теория институциональных изменений, С. 205-235.	2	3

		2. Агапова И.И. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / И.И. Агапова. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2019.-272 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=359705. Лекция 8. Институты и институциональные изменения, С. 197-223. 3. Олейник А.Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / А. Н. Олейник. - Москва: ИНФРА-М. 2020. - 416 с. URL: http://znanium.com/catalog/document?id=354744. Лекция 13. Эффект исторической обусловленности развития, С.187-201. Лекция 14. Импорт институтов, С.202-228., Лекция 24. Субъекты институциональных и организационных инноваций, С. 387-407. 4. Узун В.Я. Оценка влияния институциональных и структурных изменений на развитие аграрного сектора России / В.Я. Узун, Н.И. Шагайда // Вопросы экономики. - 2019. - № 4. - С. 39-58.		
28	Подраздел 8.2. Понятие институционального равновесия и стабильность институтов	Сухарев О.С. Экономика будущего: теория институциональных изменений [электронный ресурс]: учебное пособие / О.С. Сухарев. - Москва: Финансы и статистика, 2011. - 432 с. URL: https://e.lanbook.com/book/53741. - Часть 2. Теория институциональных изменений, Глава 5. Формальные и неформальные институты, стабильность экономики, С. 71-88.	1	3
29	Подраздел 8.3. Институты и эффективность, институциональные ловушки	1. Русановский В.А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: учебное пособие / В.А. Русановский, И.К. Бабайцева; Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.; Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина; Саратовский государственный университет им. Н.Г. Чернышевского; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 - 240 с. URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398614 Тема 11. Институциональные ловушки, С. 186-204. 2. Жук А. «Налоговая ловушка» развития предпринимательства в России [Текст] / А. Жук // Вопросы экономики. - 2012.- № 2.- С. 132-139.	2	2
	ВСЕГО		69,5	87,5

5. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации и текущего контроля

5.1. Этапы формирования компетенций

Подраздел дисциплины	Компетенция	Индикатор достижения компетенции
Подраздел 1.1. Предмет и принципы институциональной экономики	ПК-4	38
Подраздел 1.2. Предпосылки возникновения и этапы развития институциональной экономики	ПК-4	38
Подраздел 1.3. Особенности основных	ПК-4	38

направлений институциональной экономики		У8
Подраздел 2.1. Причины и условия возникновения институтов	ПК-4	38
		У8
Подраздел 2.2. Понятия, функции и классификация институтов	ПК-4	38
		У8
Подраздел 2.3. Место и роль экономических институтов в институциональной структуре	ПК-4	38
		У8
Подраздел 3.1. Правила и нормы, их виды	ПК-4	38
		У8
Подраздел 3.2. Механизмы принуждения к соблюдению неформальных правил	ПК-4	38
		У8
Подраздел 3.3. Соглашения: понятие, виды и типы	ПК-4	38
		У8
Подраздел 4.1. Сущность и классификация транзакций	ПК-4	38
		У8
Подраздел 4.2. Транзакционные издержки и их виды	ПК-4	38
		У8
		Н8
Подраздел 4.3. Сущность и режимы прав собственности	ПК-4	38
		У8
		Н8
Подраздел 4.4. Теорема Коуза и эффективное распределение прав собственности	ПК-4	38
		У8
Подраздел 5.1. Сущность и структура контрактов	ПК-4	38
		У8
Подраздел 5.2. Теория агентских отношений (проблема принципала-агента и пути ее решения)	ПК-4	38
		У8
		Н8
Подраздел 5.3. Понятие и виды оппортунистического поведения (неблагоприятный отбор, моральный риск, вымогательство)	ПК-4	38
		У8
		Н8
Подраздел 5.4. Экономический механизм реализации контрактов	ПК-4	38
		У8
		Н8
Подраздел 5.5. Типы и выбор контрактов	ПК-4	38
		У8
		Н8
Подраздел 6.1. Организационные структуры	ПК-4	38
		У8
Подраздел 6.2. Неоклассическая и контрактная теория фирмы. Границы фирмы	ПК-4	38
		У8
Подраздел 6.3. Типы и организационно-правовые формы фирмы	ПК-4	38
		У8
		Н8
Подраздел 6.4. Типы и развитие интеграционного процесса. Фирма как результат рыночной интеграции	ПК-4	38
		У8
		Н8

Подраздел 7.1. Теории происхождения, сущность, функции и цели государства	ПК-4	38
		У8
Подраздел 7.2. Объяснение феномена государства. Типы государств	ПК-4	38
		У8
		Н8
Подраздел 7.3. Теория государства Д. Норта и М. Олсона	ПК-4	38
		Н8
Подраздел 7.4. Провалы государства. Институциональный подход к государственному вмешательству	ПК-4	38
		У8
		Н8
Подраздел 8.1. Сущность, типы и концепции институциональных изменений	ПК-4	38
		У8
		Н8
Подраздел 8.2. Понятие институционального равновесия и стабильность институтов	ПК-4	38
		У8
		Н8
Подраздел 8.3. Институты и эффективность, институциональные ловушки	ПК-4	38
		У8
		Н8

5.2. Шкалы и критерии оценивания достижения компетенций

5.2.1. Шкалы оценивания достижения компетенций

Вид оценки	Оценки			
Академическая оценка по 4-х балльной шкале	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично

5.2.2. Критерии оценивания достижения компетенций

Критерии оценки на экзамене

Оценка, уровень достижения компетенций	Описание критериев
Отлично, высокий	Студент показал полные и глубокие знания программного материала, логично и аргументировано ответил на все вопросы экзаменационного билета, а также на дополнительные вопросы, способен самостоятельно решать сложные задачи дисциплины
Хорошо, продвинутый	Студент твердо знает программный материал, грамотно его излагает, не допускает существенных неточностей в ответе, достаточно полно ответил на вопросы экзаменационного билета и дополнительные вопросы, способен самостоятельно решать стандартные задачи дисциплины
Удовлетворительно, пороговый	Студент показал знание только основ программного материала, усвоил его поверхностно, но не допускал грубых ошибок или неточностей, требует наводящих вопросов для правильного ответа, не ответил на дополнительные вопросы, способен решать стандартные задачи дисциплины с помощью преподавателя
Неудовлетворительно, компетенция не освоена	Студент не знает основ программного материала, допускает грубые ошибки в ответе, не способен решать стандартные задачи дисциплины даже с помощью преподавателя

Критерии оценки тестов

Оценка, уровень достижения компетенций	Описание критериев
Отлично, высокий	Содержание правильных ответов в тесте не менее 90%
Хорошо, продвинутый	Содержание правильных ответов в тесте не менее 75%
Удовлетворительно, пороговый	Содержание правильных ответов в тесте не менее 50%
Неудовлетворительно, компетенция не освоена	Содержание правильных ответов в тесте менее 50%

Критерии оценки устного опроса

Оценка	Описание критериев
Зачтено, высокий	выставляется обучающемуся, если он дает правильное определение основных понятий, обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, а также выражает свою точку зрения по рассматриваемым вопросам, приводя соответствующие примеры
Зачтено, продвинутый	выставляется обучающемуся, если он допускает отдельные погрешности в ответе, иногда затрудняется ответить на дополнительные вопросы
Зачтено, пороговый	выставляется обучающемуся, если студент обнаруживает знание и понимание основных положений данной темы, но: 1) излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил; 2) не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры
Не зачтено, компетенция не освоена	выставляется обучающемуся, если он обнаруживает существенные пробелы в знаниях основных положений учебной дисциплины, неумение с помощью преподавателя получить правильное решение конкретной практической задачи из числа предусмотренных рабочей программой учебной дисциплины

Критерии оценки реферата

Оценка, уровень	Описание критериев
Зачтено, высокий	Ставится, если выполнены все требования к написанию реферата и состоялась его защита на практическом занятии: обозначена проблема и обоснована её актуальность, сделан краткий анализ различных точек зрения на рассматриваемую проблему и логично изложена собственная позиция, сформулированы выводы, тема раскрыта полностью, выдержан объём, соблюдены требования к внешнему оформлению, даны правильные ответы на вопросы при защите реферата.
Зачтено, продвинутый	Основные требования к написанию и защите реферата на практическом занятии выполнены, но при этом допущены недочёты. В частности, имеются неточности в изложении материала; отсутствует логическая последовательность в суждениях; выступление затянуто; имеются упущения в оформлении; на вопросы при выступлении даны неполные ответы.
Зачтено, пороговый	Имеются существенные отступления от требований при выполнении реферата и его защите. В частности: тема освещена лишь частично; допущены фактические ошибки в содержании реферата; обучающийся теряется при ответе на вопросы при защите реферата или допускает существенные ошибки
Не зачтено, компетенция не освоена	Тема реферата не раскрыта, обнаруживается существенное непонимание проблемы, либо реферат не представлен, поэтому его защита на практическом занятии не состоялась.

Критерии оценки решения задач

Оценка, уровень достижения компетенций	Описание критериев
Зачтено, высокий	практическая задача подробно и полностью решена, дана интерпретация полученного ответа, обучающийся правильно отвечает на дополнительные вопросы преподавателя, имеющие целью выяснить степень понимания данного материала.
Зачтено, продвинутый	практическая задача в целом решена обучающимся верно и дана интерпретация полученного ответа; однако решение задачи выстроено не совсем логично и последовательно
Зачтено, пороговый	обучающийся знает методику и алгоритм решения задачи, но при решении допускает ошибки, которые способен исправить при помощи преподавателя.
Не зачтено, компетенция не освоена	обучающийся не знает методику и алгоритм решения задачи, допускает грубые ошибки при ее выполнении, не способен исправить их при помощи преподавателя.

5.3. Материалы для оценки достижения компетенций

5.3.1. Оценочные материалы промежуточной аттестации

5.3.1.1. Вопросы к экзамену

№	Содержание	Компетенция	ИДК
1	Этапы развития институциональной экономики (старая школа институционализма, послевоенный «обновленный» институционализм, новая институциональная экономика, «новейший» институциональный подход)	ПК-4	38
2	Старый (традиционный) и новый институционализм	ПК-4	38
3	Определение, функции и классификация институтов	ПК-4	38
4	Основные типы ситуаций, приводящих к возникновению институтов: ситуация типа «дилеммы заключенных».	ПК-4	38
5	Основные типы ситуаций, приводящих к возникновению институтов: ситуация координации.	ПК-4	38
6	Основные типы ситуаций, приводящих к возникновению институтов: ситуация неравенства	ПК-4	38
7	Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные, их взаимодействие	ПК-4	38
8	Неформальные институты. Санкции за несоблюдение неформальных правил	ПК-4	38
9	Понятие и виды соглашений	ПК-4	38
10	Заимствование (импорт) институтов и роль механизмов принуждения к соблюдению правил	ПК-4	38
11	Сущность и классификация транзакций Дж. Коммонса и О.Уильямсона	ПК-4	38
12	Понятие транзакционных издержек и их основные виды. Трансформационные издержки	ПК-4	38
13	Рыночные транзакционные издержки. Издержки поиска информации о цене и партнере	ПК-4	38
14	Транзакционные издержки измерения качественных характеристик благ и способы их экономии	ПК-4	38
15	Издержки ведения переговоров и заключения контракта	ПК-4	38
16	Издержки контроля за исполнением контракта	ПК-4	38
17	Издержки спецификации и защиты прав собственности, издержки оппортунистического поведения	ПК-4	38
18	Проблема минимизации транзакционных издержек. Управление транзакционными издержками в сельском хозяйстве	ПК-4	38 У8
19	Понятие прав собственности. Права собственности в теории права и экономической теории	ПК-4	38
20	Спецификация прав собственности и их размывание. Пучок прав собственности и расщепление прав собственности	ПК-4	38
21	Общедоступная собственность и проблема чрезмерной эксплуатации ресурсов	ПК-4	38
22	Режим коммунальной и государственной собственности	ПК-4	38
23	Режим частной собственности. Факторы, влияющие на установление частных прав собственности. Режимы прав собственности аграрных предприятий	ПК-4	38 У8

24	Наивная теория прав собственности (Демсец)	ПК-4	38
25	Теория групп со специфическими интересами (Олсон)	ПК-4	38
26	Внешние эффекты и права собственности. Теорема Коуза и теорема Познера	ПК-4	38
27	Механизм репутации как средство предотвращения оппортунистического поведения	ПК-4	38
28	Транзакционные издержки и основные типы экономического обмена: характеристика институциональной структуры основных типов обмена (по Д. Норту)	ПК-4	38
29	Роль правовой системы в защите контрактов	ПК-4	38
30	Понятие контракта в неоинституциональной экономической теории	ПК-4	38
31	Ограниченная рациональность и неполнота контракта	ПК-4	38
32	Асимметрия информации и оппортунистическое поведение. Виды оппортунистического поведения и особенности его проявления в сфере аграрного производства	ПК-4	38 У8
33	Специфичность ресурсов, синергические эффекты, присвоение квазиаренды и вымогательство	ПК-4	38
34	Неблагоприятный отбор и методы его предотвращения	ПК-4	38
35	Моральный риск и методы его предотвращения	ПК-4	38
36	Отношения принципала и агента. Решение проблемы контроля над управляющими в аграрном секторе экономики	ПК-4	38 У8
37	Сущность экономического механизма реализации контрактов. Понятие закрытого и открытого аукциона. Аукцион как форма биржевой торговли сельскохозяйственными товарами	ПК-4	38 У8
38	Типы контрактов (классический, неоклассический и отношений) и альтернативные дискретные структуры управления сделками: рынок, гибридные формы и иерархия	ПК-4	38
39	Самовыполняющееся соглашение и идея «заложника»	ПК-4	38
40	Влияние институциональной среды на выбор типа контракта. Хозяйственные контракты в аграрной сфере	ПК-4	38 У8
41	Гибридные формы институциональных соглашений: проблемы гарантий выполнения контракта	ПК-4	38
42	Роль доверия в контрактных отношениях. Виды доверия	ПК-4	38
43	Коуз Р. о причинах возникновения фирмы и ее границах	ПК-4	38
44	Теория фирмы Алчиана и Демсеца	ПК-4	38
45	Уильямсон о границах вертикальной интеграции. Подход с позиций теории прав собственности. Гроссмана-Харта-Мура	ПК-4	38
46	Типы фирм: унитарная, холдинговая, мультидивизиональная. Виды унитарных предприятий в сельском хозяйстве	ПК-4	38 У8
47	Анализ организаций с позиций теории прав собственности. Частнопредпринимательская фирма	ПК-4	38 У8
48	Регулируемые и государственные фирмы	ПК-4	38
49	Организационно-правовые формы сельскохозяйственных предприятий. Сравнительные преимущества и недостатки	ПК-4	38 У8
50	Открытая корпорация, оппортунизм управляющих и механизмы его предотвращения и контроля	ПК-4	38 У8
51	Типы государств, их отличительные черты	ПК-4	38
52	Понятие и виды провалов государства, перспективы их ре-	ПК-4	38

	шения		
53	Производство общественных благ и проблема «безбилетника»	ПК-4	38
54	Объяснение феномена государства: теория насилия и теория общественного договора	ПК-4	38
55	Неоклассическая теория государства Норта	ПК-4	38
56	Источники и виды институциональных изменений. Роль институциональных инноваций в институциональном развитии	ПК-4	38
57	Варианты развития институтов: концепция статического развития, эволюционный подход, концепция комбинированного развития. Теория институциональных преобразований в сельском хозяйстве	ПК-4	38
			Н8
58	Стабильность институтов и институциональные изменения	ПК-4	38
59	Понятие и причины возникновения институциональных ловушек, возможность выхода из них	ПК-4	38

5.3.1.2. Задачи к экзамену

№	Содержание	Компетенция	ИДК		
1	Сравните транзакционные издержки, возникающие при заключении между владельцем предприятия и каждым наемным работником отдельного контракта о найме и при заключении коллективного договора между владельцем и профсоюзом, объединяющим всех наемных работников предприятия. Результаты решения задачи оформите в виде таблицы	ПК-4	У8		
2	Идентифицируйте (поставив крестик в соответствующую клетку) каждый из видов затрат с типом издержек		ПК-4	У8	
	Вид затрат	Тип издержек			
		Транзакционные			Трансформационные
	Затраты на услуги связи (телефон, интернет)				
	Затраты на транспортировку готовой продукции				
	Затраты на специальное оборудование, лабораторные проверки измерительных приборов и их обслуживание				
	Затраты по содержанию складского хозяйства предприятия				
	Представительские расходы, связанные с ведением переговоров				
	Затраты на оплату труда производственных рабочих				
	Затраты по заключению и оформлению контракта (договора)				
Оплата процентов за пользование кредитом					
3	В каком случае транзакционные издержки сельхозорганизации, покупающей комбайн, будут выше – при покупке нового трактора у дилера или при покупке его по агролизингу? Аргументируйте свой ответ, сравнив транзакционные издержки покупателя в каждом случае.	ПК-4	У8		
			Н8		
4	Опишите распределение правомочий в отношениях соб-	ПК-4	У8		

	ственности (каких и между кем), возникающих при трасте (доверительном управлении банком вашими средствами) <table> <tr> <th>Правомочия</th><th>Клиент</th><th>Банк</th><th>Государ-ство</th></tr> <tr><td>Право владения</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td>Право пользования</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td>Право управления</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td>Право на доход</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td>Право на капитальную стои-мость</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td>Право на безопасность</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td>Право на наследование</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td>Бессрочность</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td>Запрещение вредного исполь-зования</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td>Ответственность в виде взыска-ния</td><td></td><td></td><td></td></tr> </table>	Правомочия	Клиент	Банк	Государ-ство	Право владения				Право пользования				Право управления				Право на доход				Право на капитальную стои-мость				Право на безопасность				Право на наследование				Бессрочность				Запрещение вредного исполь-зования				Ответственность в виде взыска-ния					
Правомочия	Клиент	Банк	Государ-ство																																												
Право владения																																															
Право пользования																																															
Право управления																																															
Право на доход																																															
Право на капитальную стои-мость																																															
Право на безопасность																																															
Право на наследование																																															
Бессрочность																																															
Запрещение вредного исполь-зования																																															
Ответственность в виде взыска-ния																																															
5	Вы являетесь организатором аукциона по продаже земли в собственность, причем ваш доход зависит от суммы заключаемых сделок. Какие действия государства могут увеличить, а какие уменьшить ваш доход? Какие варианты оппортунистического поведения здесь возможны и к каким последствиям это может привести?	ПК-4	У8																																												
			Н8																																												
6	У менеджера есть возможность принять предложение о работе фирмы А и фирмы В. В фирме А у него будет оклад в 40000 руб. В фирме В его доля участия в прибыли составит 5%, а оклад в фирме В составит 30000 руб.; фирма В производит 2000 ед. продукции, продает ее по 300 руб./штуку, а затраты на производство продукции составят - 150 руб./шт. Менеджеру выгодно: а) принять предложение фирмы В; б) принять предложение фирмы А; в) отказаться от предложений фирмы А и В; г) в равной степени и то, и другое предложение.	ПК-4	У8																																												
7	Если фиксированная минимальная оплата труда менеджера составляет 50000 руб., доля его участия в прибыли – 4%; прибыль за единицу продукции составит 130 руб./штуку, объем выпуска продукции равен 1000 штук, то доход менеджера составит _____ руб.	ПК-4	У8																																												
8	Вы владеете долей в фирме «Заря», равной 500 тыс. руб. Помимо вас, у этой фирмы есть еще 39 равноправных совладельцев. Уставной капитал фирмы — 20 млн. руб. Фирма, понесла убытки в размере 100 млн. руб. и ей грозит банкротство. Рассчитайте ту долю убытков, которую придется вам взять на себя в случае банкротства, если фирма является: а) полным товариществом; б) акционерным обществом.	ПК-4	У8																																												
			Н8																																												

9	Какая организационная форма организации была бы, на Ваш взгляд, наиболее рациональной для фирм, ставящих перед собой следующие задачи: 1. организация выращивания сельскохозяйственных культур с содержанием наркотических и ядовитых веществ; 2. организация учебно-опытного сельхозпредприятия; 3. организация страусиной фермы; 4. создание группы компаний по производству и переработке сельхозпродукции	ПК-4	У8
			Н8
11	Выберите сельскохозяйственную организацию, которая хорошо вам известна, и ответьте на следующие вопросы: как на предприятии решается проблема принципала и агента, определите к какой организационно-правовой форме она относится. Предложите свои варианты решения проблемы принципал-агент	ПК-4	У8
			Н8
12	Приведите примеры удачных и неудачных институциональных изменений в аграрном секторе современной России (90е годы по настоящее время). Обоснуйте свой ответ	ПК-4	У8
			Н8

5.3.1.3. Вопросы к зачету с оценкой

Не предусмотрены.

5.3.1.4. Вопросы к зачету

Не предусмотрены.

5.3.1.5. Перечень тем курсовых проектов (работ)

Не предусмотрен.

5.3.1.6. Вопросы к защите курсовой работы

Не предусмотрены.

5.3.2. Оценочные материалы текущего контроля**5.3.2.1. Вопросы тестов**

№	Содержание	Компетенция	ИДК
Раздел 1. Введение в институциональную экономику			
1	Что выступает предметом изучения институциональной экономики: 1. проблема повышения эффективности в условиях ограниченных ресурсов на макроуровне 2. механизмы и направления реализации экономической политики государства на макроуровне 3. система отношений между людьми, складывающихся в сфере экономической деятельности, а также механизм действия экономических законов в области формирования институциональной структуры общества	ПК-4	38
2	Выберите правильную последовательность развития экономической мысли: 1. неоклассицизм, классическая школа, старый институционализм, «новый» институционализм	ПК-4	38

	2. классическая школа, неоклассицизм, старый институционализм, «новый» институционализм 3. неоклассицизм, классическая школа, «новый» институционализм, старый институционализм 4. классическая школа, неоклассицизм, «новый» институционализм, старый институционализм		
3	При рассмотрении институционализма в его развитии принято различать следующие его этапы: 1. старый и новый 2. ранний и поздний 3. традиционный и современный	ПК-4	38
4	Кто является основоположником институционализма? 1. Т. Веблен 2. У. Гамильтон 3. Д. Норт 4. У. Уильямсон	ПК-4	38
5	Представителями старого (традиционного) институционализма являются: 1. А. Маршалл 2. Т. Веблен 3. Д. Коммонс 4. Д. Норт 5. О. Уильямсон	ПК-4	38
6	Представителями неонституционализма являются: 1. К. Коуз 2. Р. Познер 3. Д. Норт 4. У.К. Митчелл 5. Дж. Коммонс	ПК-4	38
7	Какая теория не относится к неонституциональному направлению? 1. теория прав собственности 2. новая экономическая история 3. теория транзакционных издержек 4. теория конвергенции 5. общественного выбора	ПК-4	38
8	Одним из основных представителей какой теории является Рональд Коуз: 1. общественного выбора 2. прав собственности 3. транзакционных издержек 4. экономики соглашений 5. экономических организаций	ПК-4	38
9	Какое направление институциональной экономики заложило основы теории прав собственности: 1. старый институционализм 2. новая институциональная экономика 3. неонституциональная экономика 4. неоклассическая теория	ПК-4	38
Раздел 2. Основы теории институтов			

10	Уровень организации экономики, при котором уже невозможно осуществить какие-либо изменения в пользу одного лица либо группы лиц, не ухудшив положение другого лица либо группы лиц, - это равновесие по 1. Парето 2. Кейнсу 3. Маршаллу 4. Нэшу	ПК-4	У8
11	Что означает ситуация равновесия по Нэшу: 1. уровень организации экономики, при котором обеспечивается полная занятость всего трудоспособного населения 2. уровень организации экономики, при котором уже невозможно осуществить какие-либо изменения в пользу одного лица либо группы лиц, не ухудшив положение другого лица либо группы лиц 3. уровень организации экономики, при котором никто не может в одностороннем порядке увеличить свои доход при условии, что все остальные субъекты ничего не изменяют 4. уровень организации экономики, при котором обеспечивается полная загрузка всех имеющихся производственных мощностей 5. уровень организации экономики, при котором обеспечивается эффективное и полное использование всех имеющихся ресурсов	ПК-4	У8
12	Какой из институтов наиболее целесообразен для коллектива работников сельхозпредприятия? 1. правило 2. норма 3. контракт 4. санкция	ПК-4	У8
13	Какая доминирующая стратегия в «дилемме заключенных» по плану В: максимизация поощрения в форме выхода на свободу? 1. Сознаться (А) Сознаться (В) 2. Сознаться (А) - Молчать (В) 3. Молчать (А) Сознаться (В) 4. Молчать (А) Молчать (В)	ПК-4	38
14	Фокальная точка: 1. равновесие при координации совместных действий всех участников взаимодействия на основе общего знания 2. позволяет решать проблемы координации 3. не может быть определена без уровня развития общества 4. связана с субъективными издержками, которые индивиды несут в случае попадания в неравновесную ситуацию	ПК-4	38

15	Что такое институт? 1. норма поведения людей в обществе 2. устойчивая форма проявления отдельных групп отношений в обществе 3. аппарат управления коллективами людей в обществе	ПК-4	38
16	Укажите, что не может быть причиной формирования институтов: 1. потребность в максимизации полезности или минимизации ущерба 2. потребность в координации как упорядоченности действий людей в обществе 3. потребность в оптимальном выборе в условиях неравенства 4. потребность в минимизации ресурсов, затрачиваемых на достижение целей 5. потребность в перераспределении ресурсов в обществе.	ПК-4	38
17	Укажите, какой из тезисов не отражает функции институтов: 1. содействие выбору оптимального варианта действий отдельных индивидов и их групп в обществе в условиях множества возможных действий 2. координация действий индивидов и их групп в обществе 3. содействие увеличению благосостояния общества 4. содействие минимизации ресурсов, затрачиваемых на достижение целей.	ПК-4	38
18	Укажите, какой из терминов используется для обозначения одного из институтов в обществе? 1. затраты 2. цена 3. доход 4. предприятие 5. конкуренция	ПК-4	38
19	По отношению к системе институты делятся: 1. определенные и неопределенные 2. формальные и неформальные 3. первичные и вторичные 4. внутренние и внешние	ПК-4	38
20	Неформальные институты, слабо поддающиеся сознательному изменению: 1. привычки 2. традиции 3. обычаи 4. инструкции 5. законы	ПК-4	38
21	В структуре формальных институтов выделяют: 1. политические институты 2. экономические институты 3. религиозные общины, деятельность которых противоречит законам общества 4. круг соседей 5. группа байкеров	ПК-4	38

Раздел 3. Базовые категории современного институционализма			
22	Выберите правильное определение нормы: 1. предписание желательного поведения в обществе 2. предписание обязательного поведения в обществе 3. предписание необязательного поведения в обществе 4. предписание перераспределения ресурсов, издержек и выгод в обществе	ПК-4	38
23	Формальные нормы и правила отличаются от неформальных: 1. тем, что подтверждены в обществе юридически 2. тем, что не требуют юридического подтверждения в обществе 3. тем, что предписывают, как индивиды должны вести себя в публичных местах 4. тем, что предписывают, каких традиций и обычаев индивиды должны придерживаться в обществе	ПК-4	38
24	Какие нормы и правила можно быстрее (во времени) изменить? 1. неформальные 2. формальные	ПК-4	38
25	Какая санкция не предполагает распространение информации в случае опоздания работника на предприятие (на работу)? 1. выговор 2. устное замечание 3. письменное замечание 4. строгий выговор 5. увольнение 6. лишение премии	ПК-4	У8
26	В каком случае неформальные правила начинают действовать в обществе наиболее эффективно? 1. если общество быстро и динамично развивается 2. если общество остановилось (зафиксировано) на каком-либо уровне развития 3. если количество членов общества (например, численность населения в стране) увеличивается	ПК-4	У8
27	Почему работнику выгодно подчиняться правилам и нормам функционирования предприятия, даже если он не принимал участия в их формировании? 1. это поднимает престиж работника в коллективе предприятия 2. это экономит время и усилия работника при работе на предприятии 3. это повышает доход работнику предприятия	ПК-4	У8
28	Укажите, что способствует максимизации эффективности неформальных правил: 1. фиксация развития общества на определенном уровне 2. интеграция производства 3. развитие государства 4. совершенствование законодательства	ПК-4	У8
29	Значительная устойчивость неформальных правил определя-	ПК-4	38

	ется: 1. длительностью их эволюции 2. искусственным установлением «сверху» 3. судебной практикой 4. законодательством		
30	Какой вид санкции за нарушение правила в обществе не предполагает распространение информации о нарушении правила в обществе? 1. многосторонняя санкция 2. двусторонняя санкция 3. информационная санкция 4. неформальная санкция	ПК-4	38
31	Соглашение как институт – это: 1. процедура формирования договоренности о поступках и действиях в будущем 2. совокупность формальных и неформальных норм, в соответствии с которыми координируется деятельность людей в обществе 3. право ограничивать доступ к благу	ПК-4	38
32	Укажите, как называется в институционализме соотношение, взаимодействие двух соглашений, при котором появляются синтетические (новые, ранее не существовавшие) нормы, правила и соглашения в обществе: 1. экспансия 2. касание 3. компромисс	ПК-4	38
Раздел 4. Транзакционные издержки и права собственности			
33	Укажите правильное определение транзакции: 1. процедура передачи прав 2. операция по передаче продукта, ресурса «из рук в руки» 3. операция по передаче блага из одной сделки в другую 4. все определения правильны	ПК-4	38
34	Кто из ведущих ученых-институционалистов является основоположником теории транзакционных издержек: 1. Д. Норт 2. Р. Коуз 3. О. Уильямсон 4. Т. Веблен	ПК-4	38
35	Транзакционные издержки – это: 1. издержки в процессе передачи прав на какое-либо благо или вид деятельности 2. издержки при производстве какого-либо блага 3. издержки, которые несет нарушитель нормы или правила в обществе	ПК-4	38
36	Какие виды затрат не включаются в транзакционные издержки? 1. командировочные расходы для ведения переговоров 2. амортизация силовой машины (трактора, комбайна) 3. оплата труда работников лаборатории качества	ПК-4	У8

	сельхозпродукции 4. издержки на рекламу продукции 5. оплата труда рабочих, занятых на производстве (на поле, на ферме)		
37	Издержки по спецификации и защите прав собственности являются частью: 1. производственных издержек 2. транзакционных издержек 3. трансформационных издержек 4. информационных издержек	ПК-4	38
38	Неоинституционалисты не различают один из следующих видов транзакционных издержек: 1. издержки поиска информации 2. издержки возможных экономических изменений 3. издержки ведения переговоров и заключения контрактов 4. издержки спецификации и защиты прав собственности 5. издержки оппортунистического поведения	ПК-4	38
39	Что такое «издержки оппортунистического поведения»? 1. издержки, связанные с поиском партнера по сделке 2. издержки измерения количества и качества обмениваемых товаров и услуг 3. издержки поиска информации 4. издержки предупреждения недобросовестного поведения партнера по сделке	ПК-4	38
40	Как рассматриваются транзакционные издержки с точки зрения теории соглашений: 1. как часть информационных издержек 2. как издержки согласования 3. как результат соприкосновения различных видов соглашений 4. как один из видов производственных издержек	ПК-4	38
41	Применение товарных знаков и ярлыков служит для снижения 1. издержек поиска информации 2. издержек измерения 3. издержек спецификации и защиты прав собственности 4. издержек масштаба производства	ПК-4	У8
42	Укажите правильное определение права собственности: 1. право собственности – это отношения по поводу ограничения доступа к благу 2. право собственности – это отношения по поводу пользования благом 3. право собственности – это отношения по поводу распоряжения благом 4. право собственности – это отношения по поводу права отчуждения блага	ПК-4	38
43	Какая правовая система допускает раздробление собственности на какие-либо объекты на частичные правомочия от-	ПК-4	38

	дельных лиц? 1. англо-саксонская 2. континентальная 3. римская		
44	Запишите правильный ответ. Как называется режим права собственности при котором объект собственности используется по принципу «первый занял, первый воспользовался»?	ПК-4	38
45	Что может быть в «режиме свободного доступа» по мнению институциональных экономистов? 1. только вещи (блага), которые очень широко распространены 2. блага, издержки по закреплению прав собственности на которые выше, чем выгоды, извлекаемые из них 3. все экономические блага	ПК-4	38
46	Что позволяет сделать государственный режим собственности? 1. мобилизовать огромное количество бесплатных ресурсов 2. мобилизовать огромное количество платных и бесплатных ресурсов 3. перераспределить ресурсы 4. дробить активы, затем скомбинировать их и привлечь необходимые ресурсы для развития	ПК-4	У8
47	Укажите причины установления прав собственности: 1. собственность устанавливается, если доходы (польза) от блага превышают издержки по ее спецификации 2. собственность устанавливается, если благо ограничено 3. собственность устанавливается, если имеется возможность ее защиты 4. собственность устанавливается, если благо делимо и измеримо	ПК-4	38
48	Спецификация прав собственности означает: 1. определение законных способов передачи собственности 2. исключение свободного доступа к благу несобственников 3. определение объекта собственности 4. определение субъекта собственности	ПК-4	38
49	Спецификацию прав собственности проводит 1. кооператив 2. банк 3. государство 4. индивид	ПК-4	38
50	Неполнота спецификации прав собственности трактуется как 1. разрушение прав собственности 2. размывание прав собственности 3. разъедание прав собственности 4. разщепление прав собственности	ПК-4	38
51	В теореме Коуза: 1. подчёркивается взаимообязывающий характер	ПК-4	38

	внешних эффектов - описываются условия чёткой спецификации прав собственности - рассматриваются права на остаточный доход - обосновывается необходимость учёта транзакционных издержек		
52	Запишите правильный ответ. К какому виду транзакционных издержек относятся издержки предупреждения недобросовестного поведения партнера по сделке?	ПК-4	38
Раздел 5. Контракты (договоры)			
53	Асимметричность информации в процессе формирования и реализации контрактов обозначает ситуацию: - когда доходность контракта для одного из участников ниже, чем для других участников - когда один из участников формирования и реализации контракта владеет относительно большим объемом информации о сделке - когда один из участников контракта тратит больше средств на сбор информации при его формировании и реализации в сравнении с другими участниками	ПК-4	38
54	Что не относится к разновидностям оппортунистического поведения? - вымогательство - моральный риск - революционное поведение - неблагоприятный отбор	ПК-4	38
55	В чем заключается сущность проблемы принципал-агент? - между принципалом и агентом возникает асимметрия информации, интересов и полномочий - принципал излишне контролирует деятельность агента - принципал часто меняет агентов, поскольку существует конкуренция на рынке агентских услуг	ПК-4	38
56	С точки зрения неоинституционализма поведению экономических агентов свойственны следующие черты: - абсолютная рациональность - ограниченная рациональность и оппортунизм - стремление к полной эффективности	ПК-4	38
57	Оппортунистическое поведение экономического агента может быть: - пред- и постконтрактным - только предконтрактным - только постконтрактным	ПК-4	38
58	Моральный риск - это: - ситуация, при которой партнер, вступая во взаимодействие, опирается на личные качества контрагента - ситуация взаимоотношений, при которой может потребоваться деятельность, которая противоречит системе ценностей человека - вероятность событий, которые заставят человека действовать вне рамок общественной морали	ПК-4	38

	4. риск того, что совместное рациональное поведение станет невозможным в связи с наличием у контрагента строгих нравственных принципов		
59	Самой распространенной формой морального риска считается: 1. воровство 2. вымогательство 3. запугивание 4. лоббирование 5. отлынивание	ПК-4	38
60	Что относится к агентским издержкам в акционерном обществе? 1. расходы на проведение акционерного собрания 2. зарплата менеджера в фирме 3. расходы на заключение договоров купли-продажи 4. расходы на внутренний аудит организации 5. затраты на страхование рисков	ПК-4	У8
61	Какая организационная форма фирмы в наибольшей степени соответствует модели «принципал - агент»: 1. акционерное общество 2. некоммерческая организация – фонд 3. товарищество 4. фирма с рабочим самоуправлением	ПК-4	У8
62	Укажите причины неполноты реальных контрактов: 1. ограниченность знания, невозможность принять во внимание все варианты развития событий, асимметрия информации 2. после окончания контракта партнеры не имеют обязательств друг перед другом 3. сложность установления норм (тезисов, пунктов, структурных элементов контракта) для неоднозначного понимания сторонами 4. неопределенность будущего	ПК-4	38
63	Какое из утверждений характеризует неоклассический контракт? 1. все условия сделки четко отражены в контракте 2. контракт не адаптируется, в случае необходимости заключается новый контракт 3. контракт нестандартный, неполный, формальный. Признаются, устные договоренности, не зафиксированные в контракте	ПК-4	У8
64	Какое из утверждений характеризует отношенческий контракт? 1. защита контракта осуществляется третьими лицами (например, государством) 2. контракт свободно адаптируется без оппортунистического поведения сторон 3. контракт является краткосрочным	ПК-4	У8
65	Какое из утверждений характеризует классический контракт? 1. контракт стандартный, полный, формальный. Устные	ПК-4	У8

	договоренности, не зафиксированные в контракте, не признаются 2. ввиду высокой неопределенности ситуации в будущем не все условия сделки отражаются в контракте 3. контракт самовыполняющийся, защита третьими лицами не требуется		
66	К какому типу контрактов должен относиться контракт купли-продажи земли? 1. классический контракт 2. неоклассический контракт 3. отношенческий контракт	ПК-4	У8
67	Укажите, какой из контрактов преобладает в торговле в настоящее время: 1. классический 2. неоклассический 3. отношенческий	ПК-4	У8
68	Укажите, какой из контрактов преобладает в настоящее время в сделках между сельскохозяйственным предприятием и поставщиками ресурсов: 1. классический 2. неоклассический 3. отношенческий	ПК-4	У8
69	Напишите правильный ответ. Укажите, какой из контрактов преобладает в настоящее время в сделках между сельскохозяйственным предприятием и покупателями сельскохозяйственной продукции?	ПК-4	У8
70	Какой контракт защищается в арбитражном суде в России? 1. классический 2. неоклассический 3. отношенческий	ПК-4	У8
71	В отношенческом контракте 1. как и в неоклассическом задействованы специфические активы 2. в отличие от классического задействованы специфические активы, но по степени определенности будущего эти контракты одинаковы 3. в большей мере, чем в классическом и неоклассическом стороны полагаются на неформальные правила 4. как и в неоклассическом имеет место контрактная неполнота	ПК-4	У8
Раздел 6. Теория экономических организаций (теория фирм)			
72	Что такое домохозяйство: 1. группа лиц, организованная на основе родственных связей и общности быта 2. группа людей, объединенных общими задачами, местом проживания, бюджетом и обычно семейно-родственными связями 3. группа лиц, объединяющихся для совместного проведения досуга 4. коллектив работников одного предприятия, состоящих в родственных отношениях	ПК-4	38
73	По мнению Коуза причиной возникновения фирмы является:	ПК-4	38

	1. экономия издержек производства 2. экономия транзакционных издержек 3. экономия издержек оппортунистического поведения 4. экономия институциональных издержек		
74	В каком случае предприятие (фирма) прекращает увеличиваться в своем размере? 1. когда спрос на рынке удовлетворен полностью 2. когда падают цены на продукцию 3. когда внутренние транзакционные издержки становятся равны внешним транзакционным издержкам 4. когда внутренние транзакционные издержки становятся ниже внешних транзакционных издержек	ПК-4	38
75	Какие признаки присущи унитарной (У) структуре предприятия? 1. предприятие, внутри которого существует жесткая вертикаль власти и функциональное разделение на подразделения (отделы, бригады и так далее) 2. предприятие, владеющее контрольными пакетами акций или долями в имущественных паях других фирм 3. предприятие, в котором создаются полуавтономные (полусамостоятельные) подразделения, формируемые по территориальному признаку	ПК-4	38
76	Выберите организационно-правовую форму предприятия, для которой характерна полная ответственность собственников (личным имуществом) по обязательствам своего предприятия: 1. общество с дополнительной ответственностью 2. товарищество 3. акционерное общество	ПК-4	У8
77	Все участники товарищества несут неограниченную ответственность, при этом главную ответственность всегда несет участник, который заключает сделку, - это характеристика 1. простого товарищества 2. полного товарищества 3. коммандитного товарищества	ПК-4	У8
78	Укажите источники финансирования некоммерческих организаций? 1. пожертвования физических и юридических лиц 2. амортизационные отчисления 3. долгосрочные и краткосрочные кредиты 4. субсидии, дотации 5. взносы учредителей 6. кредиторская задолженность 7. доходы от реализации товаров, работ и услуг	ПК-4	У8
79	Укажите преимущества частно-предпринимательской (единоличной) фирмы 1. низкие издержки контроля 2. низкие издержки несения риска 3. относительная простота привлечения внешнего инвестирования	ПК-4	Н8

80	Какая организационно-правовая форма предприятия более эффективна в России? 1. открытое акционерное общество 2. закрытое акционерное общество 3. частно-предпринимательская (единоличная) фирма	ПК-4	Н8
81	Какую организационную структуру можно назвать холдингом? 1. отдельное предприятие, собственность которого распределена между несколькими учредителями 2. группа предприятий, имущество которых принадлежит одному собственнику 3. группа предприятий, деятельность которых координируется на основе участия в собственности каждого из них	ПК-4	Н8
82	Какой тип организационной структуры означает U- форма фирмы? 1. мультидивизиональный 2. муниципальный 3. унитарный 4. универсальный	ПК-4	38
83	Выберите трактовку рынка с позиции институционального подхода. Рынок-это: 1. сеть внешних контрактов 2. сеть внутренних контрактов 3. общественный механизм распределения благ посредством добровольного товарного обмена	ПК-4	38
84	Напишите правильный ответ. Какая организационно-правовая форма предприятия была бы, на Ваш взгляд, наиболее рациональной для фирмы, ставящей перед собой задачу организации пасеки для производства и реализации меда, других продуктов пчеловодства?	ПК-4	У8
Раздел 7. Теория государства и государственного вмешательства			
85	Какой из тезисов неправильно отражает функции государства: 1. спецификация и защита прав собственности 2. максимизация прибыли в обществе 3. регулирование деятельности общества 4. защита общества 5. удовлетворение потребностей в обществе, не приносящих доход	ПК-4	38
86	Институциональные границы государства 1. всегда совпадают с территориальными границами 2. определяются его способностью осуществлять контроль на определенной территории и облагать граждан налогом 3. определяются его захватнической политикой	ПК-4	38
87	Проблема «безбилетника» - это: 1. невозможность обеспечить полный контроль за соблюдением законов и, вследствие этого, исключить незаконное и необлагаемое налогами предпринимательство	ПК-4	38

	2. склонность потребителей уклоняться от участия в финансировании производства чисто общественных благ или по меньшей мере минимизировать связанные с этим затраты в расчете на то, что это сделают другие 3. обусловленная неполнотой контрактов ситуация, в которой одна из сторон контракта может не исполнить в полной мере свои обязательства, но при этом полностью получить формально причитающийся по контракту доход 4. возможность несанкционированного использования чужой собственности, возникшая в результате неполной спецификации (размывания) прав собственности		
88	Для покрытия бюджетного дефицита эксплуататорское государство предпочитает прибегать к 1. увеличению налоговой нагрузки 2. внешним займам 3. внутренним займам 4. кредитам Центрального банка	ПК-4	38
89	Контрактная теория государства 1. предполагает равное распределение потенциала насилия 2. предполагает неравное распределение потенциала насилия 3. предполагает максимизацию дохода правящей элиты 4. предполагает насилие правящего класса	ПК-4	38
90	Какая последовательность моделей в развитии государства характерна для России? 1. модель «стационарного бандита», затем модель «нестационарного бандита» 2. модель «нестационарного бандита», затем модель «стационарного бандита»	ПК-4	Н8
91	Укажите параметры, характерные для «стационарного бандита» (Олсон) 1. максимизация краткосрочного дохода 2. поддержание порядка, пресечение конкуренции 3. полное изъятие доходов 4. регулярность и формирование ожиданий	ПК-4	38
92	Правителя, стремящегося максимизировать свой краткосрочный доход, М. Олсон назвал: 1. стационарным бандитом 2. бандитом-гастролером 3. диктатором 4. демократом	ПК-4	38
93	Что такое «провал» государства? 1. кризис доверия со стороны населения 2. экономический кризис 3. неспособность выполнить одну из функций государством	ПК-4	38
94	Укажите, в каком из перечисленных случаев государство обязано обеспечить финансирование работ? 1. строительства завода по производству тракторов	ПК-4	Н8

	2. приватизация земли 3. уличное освещение 4. временная нетрудоспособность людей		
95	Почему государство должно регулировать экономику? 1. чтобы предотвращать социальные потрясения в обществе 2. чтобы уменьшать риск кризисов в экономике 3. чтобы повышать доходы населения	ПК-4	У8
96	Что такое толлинг в АПК? 1. это вид взаимоотношений между рыночными субъектами, при котором одна сторона передаёт другой стороне за плату в виде взноса права на конкретный вид бизнеса, используя разработанную бизнес-модель его ведения. 2. это вид взаимоотношений между хозяйствующими субъектами при котором владелец сырья передает его переработчику, получая в виде результата готовую продукцию и при этом возмещая переработчику стоимость услуг по переработке 3. одновременное развитие многих, не связанных друг с другом видов производства, расширение ассортимента производимой продукции.	ПК-4	Н8
Раздел 8. Институциональные изменения и эффективность			
97	Какой путь институционального развития институтов в обществе предпочтителен в условиях свободной конкуренции? 1. эволюционный (неформальный, непрерывный) 2. искусственный (формальный, дискретный) 3. необратимость во времени 4. конкуренция	ПК-4	38
98	Й. Шумпетер главными факторами институционального развития считал: 1. изменения в относительных ценах или предпочтениях 2. склонность человека к «бессмысленной», непрагматической творческой деятельности и экспериментированию 3. инновационную деятельность предпринимателей и других активных членов общества, а также технологический прогресс 4. вмешательство нерыночных сил, прежде всего государства.	ПК-4	38
99	Т. Веблен главными факторами институционального развития считал: 1. склонность человека к «бессмысленной», непрагматической творческой деятельности и экспериментированию 2. инновационную деятельность предпринимателей и других активных членов общества, а также технологический прогресс 3. конфликты между институтами 4. вмешательство нерыночных сил, прежде всего госу-	ПК-4	38

	дарства 5. изменения в относительных ценах или предпочтениях.		
100	Что понимается под дискретными изменениями в теории институциональных изменений? 1. радикальные изменения в формальных правилах 2. эволюционные изменения в неформальных правилах 3. эволюционные изменения в формальных правилах 4. радикальные изменения в неформальных правилах	ПК-4	38
101	Возможно ли эволюционное институциональное развитие в условиях, когда транзакционные издержки в обществе равны нулю: 1. да 2. нет	ПК-4	Н8
102	Главный организатор новых институциональных соглашений по Д. Норту 1. фирма 2. государство 3. социальные движения 4. предприниматель 5. домохозяйство	ПК-4	38
103	Кто из субъектов инновационных изменений играет консервативную роль? 1. фирма 2. государство 3. социальные движения 4. домохозяйство	ПК-4	38
104	Революционный вариант институционального развития называют 1. импортом институтов 2. неолитической революцией 3. дивергенцией 4. экспортом институтов 5. трансплантацией институтов	ПК-4	38
105	Институциональные изменения могут происходить в форме: 1. эволюции 2. трансформации 3. легализации 4. верно всё перечисленное	ПК-4	38
106	Состояние институционального равновесия Д. Норт определяет как ситуацию, когда 1. никто из игроков не заинтересован в перестройке существующих институтов 2. все субъекты довольны существующими институциональными рамками 3. институты только начинают складываться 4. государство обеспечивает баланс классовых сил	ПК-4	38
107	Скорость институциональных изменений зависит: 1. от степени предельной полезности изменений 2. от скорости изменения транзакционных издержек	ПК-4	38

	3. от того, насколько быстро будет расти число людей, использующих данный институт 4. от действий государства		
108	Неэффективная устойчивая норма (неэффективный институт), имеющая самоподдерживающийся характер, осуществляющая изменения какого-то института вне связи с трансформацией правил по другим институтам – это... 1. провал государства 2. институциональная ловушка 3. нестабильность институционального равновесия	ПК-4	38
109	Укажите, что можно отнести к институциональной ловушке в России в разные годы? 1. диспаритет цен 2. дефицит бюджет 3. бартерный обмен 4. уклонение от налогов 5. приватизация госсобственности	ПК-4	У8
110	Запишите правильный ответ. Неэффективная устойчивая норма (неэффективный институт), имеющая самоподдерживающийся характер, осуществляющая изменения какого-то института вне связи с трансформацией правил по другим институтам – это:	ПК-4	38

5.3.2.2. Вопросы для устного опроса

№	Содержание	Компетенция	ИДК
1	Предпосылки развития институциональной экономической теории	ПК-4	38
2	Этапы развития институциональной экономики	ПК-4	38
3	Основные научные течения в институционализме: их содержание и различия	ПК-4	38 У8
4	Институт (понятие, функции) и институциональная структура общества	ПК-4	38
5	Институты и организации и их взаимодействие.	ПК-4	38
6	Институты как механизмы решения проблем мотивации и координации. Функции государства с институциональной точки зрения	ПК-4	38
7	Взаимодействие формальных и неформальных институтов. Заимствование институтов и роль механизмов принуждения к соблюдению правил. Основные элементы системы общественного контроля	ПК-4	38 У8
8	Роль неформальных институтов в российской экономике	ПК-4	38 У8
9	Понятие и значение транзакции. Виды экономических транзакций на сельхозпредприятии	ПК-4	38 У8
10	Природа, значение и виды транзакционных издержек	ПК-4	38
11	Транзакционные и трансформационные издержки их взаимосвязь	ПК-4	38
12	Теорема Р. Коуза и Р. Познера	ПК-4	38
13	Функции институтов в теории транзакционных издержек	ПК-4	38

14	Экономическая теория транзакционных издержек и ее применение для объяснения внутренних характеристик формальных организаций.	ПК-4	38
15	Понятие контракта, типы контрактов, факторы, влияющие на выбор типа контракта	ПК-4	38 У8
16	Модели аукциона (закрытый и открытый аукцион). Особенности проведения открытых электронных аукционов на продукты питания	ПК-4	38 У8
17	Структура контрактов (договоров) купли-продажи сельскохозяйственной продукции (на примере молока)	ПК-4	38 У8
18	Институциональная среда и выбор типа контракта	ПК-4	38 У8
19	Роль доверия в деловых отношениях. Виды доверия	ПК-4	38
20	Институт банкротства: история и особенности	ПК-4	38
21	Право собственности: понятие, собственность как комплекс исключительных прав	ПК-4	38
22	Теории возникновения и изменения прав собственности. Размывание прав собственности и его причины	ПК-4	38
23	Экономическая природа права собственности: условия и причины установления права. Виды собственности, их отличительные особенности	ПК-4	38
24	Понятие института собственности на землю. Формы реализации прав собственности на землю	ПК-4	38 У8
25	Теория фирмы: причины возникновения, модель фирмы, границы фирмы	ПК-4	38
26	Рынок и фирма. Основные типы экономического обмена и их институциональная структура. Выгоды и издержки альтернативных форм координации экономической деятельности	ПК-4	38 У8
27	Формы деловых предприятий: классификация, характеристика с позиции теории транзакционных издержек и теории прав собственности. Преимущества и недостатки этих форм (частнопредпринимательская фирма, партнерство, открытая корпорация, регулируемая фирма, государственная фирма, некоммерческие организации, самоуправляющиеся фирмы)	ПК-4	38 У8
28	Отделение собственности от управления в открытой корпорации. Оппортунизм менеджеров и механизмы корпоративного контроля	ПК-4	38 У8
29	Рынки труда. Характеристика контрактов найма. Фирма как сеть контрактов	ПК-4	38
30	Происхождение государства (объяснение феномена государства: теория насилия, теория социального контракта)	ПК-4	38
31	Теории государства: теория Норта, модель «стационарного бандита» Олсона	ПК-4	38
32	Типы государства. Эмпирические методы оценки характера конкретного государства	ПК-4	38 У8
33	Понятие и причины формирования провалов в российской экономике. Провалы государства в аграрном секторе экономики и методы их решения	ПК-4	38 У8
34	Сущность государственного вмешательства	ПК-4	38

35	Стабильность институтов и институциональные изменения. Понятие институционального равновесия	ПК-4	38
36	Основные источники и виды институциональных изменений. Роль государства в процессе институциональных изменений	ПК-4	38
37	Особенности импорта институтов в России: технологии, стратегии, последствия	ПК-4	38
			У8
			Н8
38	Теория отбора в процессе конкуренции наиболее эффективных институтов (Алчиан, Фридман)	ПК-4	38
39	Институциональные изменения и зависимость от траектории развития (path-dependence). Формы зависимости от траектории развития (слабая, средняя и сильная формы)	ПК-4	38
40	Институты и экономический рост. Институциональные изменения в современной России	ПК-4	38
			У8
			Н8
41	Институциональные ловушки в РФ: причины возникновения, эволюция и возможность выхода из них	ПК-4	38
			У8
			Н8

5.3.2.3. Задачи для проверки умений и навыков

№	Содержание					Компетенция	ИДК
1	Охарактеризуйте институты в РФ (заполните таблицу)					ПК-4	У8
	Институты	К какому типу институтов относятся	Какие функции выполняют институты	Является ли данный институт эффективным в настоящее время	В чем причины его стабильности		
	Банки						
	Правительство						
	Парламент (федеральное собрание)						
	Сельхозпредприятие						
	Библиотека						
2	Идентифицируйте (поставив крестик в соответствующую клетку) каждый из видов затрат с типом издержек					ПК-4	У8
	Вид затрат			Тип издержек			
				Транзакционные	Трансформационные		
	Затраты на содержание отдела маркетинга						
	Затраты на транспортировку готовой продукции						
	Оплата услуг юриста						
	Затраты по содержанию транспортного хозяйства предприятия						
	Затраты на мониторинг						
	Затраты на оплату труда производственных рабочих						
Командировочные расходы, связанные с ведением переговоров							

	Арендные платежи				
3	В теневой экономике (экономике организованной преступности) принципиально невозможно законное закрепление прав собственности. К каким отличиям преступного бизнеса от легального это приводит и почему?	ПК-4	У8		
4	Рассмотрите на примере любого сельскохозяйственного предприятия проблему принципала и агента, лежащую в основе функционирования организаций, и предложите варианты решения этой проблемы	ПК-4	У8 Н8		
5	Приведите примеры вымогательства и отлынивания в аграрной сфере экономики. Опишите механизм их возникновения. Назовите внешние и внутренние эффекты такого поведения. С помощью каких средств можно снизить масштабы этих явлений?	ПК-4	У8 Н8		
6	Какие типы контрактов наиболее применимы в хозяйственной практике сельскохозяйственных предприятий. Оцените как применение тех или иных типов контрактов способствует снижению (повышению) транзакционных издержек.	ПК-4	У8 Н8		
7	Если фиксированная минимальная оплата труда менеджера составляет 60000 руб., доля его участия в прибыли – 3%; прибыль за единицу продукции составит 110 руб./штуку, объем выпуска продукции равен 2000 штук, то доход менеджера составит ____ руб.	ПК-4	У8		
8	Какая организационная форма организации была бы, на Ваш взгляд, наиболее рациональной для фирм, ставящих перед собой следующие задачи: 1. создание банка для финансирования инвестиций в сельское хозяйство; 2. организация посреднической конторы по найму-сдаче жилой площади; 3. организация пасеки; 4. создание организации по производству, переработке и сбыту сельскохозяйственной продукцию.	ПК-4	У8 Н8		
9	Уклонение от уплаты налогов – это одна из институциональных ловушек в РФ. На основе какого теоретического подхода можно объяснить эту ситуацию уклонение от налогов?	ПК-4	У8 Н8		
10	Проведите сравнительный анализ различных моделей государства. Какая модель, на Ваш взгляд, ближе всего подходит к государственному управлению в РФ?	ПК-4	У8 Н8		
11	К какому типу институциональных изменений Вы бы отнесли реформы 90-х годов XX века в РФ. Обоснуйте свой ответ.	ПК-4	У8 Н8		
12	Определите тип того контракта, который Вы заключили с университетом по поводу обучения. Дайте его институциональную характеристику.	ПК-4	У8		

5.3.2.4. Перечень тем рефератов

№	Содержание	Компетенция	ИДК
Раздел 1. Введение в институциональную экономику			
1	Эволюция общества и развитие экономической науки	ПК-4	38
2	Институциональная экономика – одно из направлений развития экономической науки	ПК-4	38
3	Методологические принципы институционализма	ПК-4	38
4	Основные допущения неоклассической экономической теории и их ограниченность с точки зрения институционализма	ПК-4	38
5	Институционализм: основные отличия от неоклассики	ПК-4	38
6	Основные направления институциональной экономической теории	ПК-4	38
7	Старый институционализм: основные допущения	ПК-4	38
8	Неоинституционализм: основные допущения	ПК-4	38
9	Эволюционная экономическая теория: основные допущения	ПК-4	38
10	Экономика соглашений: основные допущения	ПК-4	38
11	Институционализм старый и новый: единство и различие	ПК-4	38 У8

Раздел 2. Основы теории институтов			
12	Определение института. Функции институтов. Институты и организации	ПК-4	38
13	Ситуации «невидимая рука» и «дилемма заключенных». Роль достоверных обязательств. Функции института в ситуации «дилемма заключенных»	ПК-4	38
14	Ситуация координация. Функции института в ситуации координации	ПК-4	38
15	Ситуация неравенства. Функции института в ситуации неравенства	ПК-4	38
16	Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные и их взаимодействие	ПК-4	38
17	Институциональный анализ происхождения и роли денег	ПК-4	38
Раздел 3. Базовые категории современного институционализма			
18	Сущность и типы санкций	ПК-4	38
19	Эффективность и справедливость	ПК-4	38
20	Неформальные институты. Санкции за несоблюдение неформальных правил	ПК-4	38
21	Неформальные правила и механизмы принуждения к их соблюдению	ПК-4	38
22	Условия эффективности неформальных правил	ПК-4	38
23	Заимствование (импорт) институтов и роль механизмов принуждения к соблюдению правил	ПК-4	38 У8
24	Типы соотношения подсистем в экономике соглашений	ПК-4	38 У8
25	Самовыполняющееся соглашение и идея «заложника»	ПК-4	38
Раздел 4. Транзакционные издержки и права собственности			
26	Природа, значение и виды транзакционных издержек	ПК-4	38
27	Условия существования транзакционных издержек по Уильямсону	ПК-4	38
28	Функции институтов в теории транзакционных издержек	ПК-4	38
29	Поведенческие предпосылки теории транзакционных издержек по Уильямсону	ПК-4	38
30	Рыночное, двустороннее и объединенное управление и виды транзакций, оправдывающие их использование	ПК-4	38 У8 Н8
31	Рыночные транзакционные издержки. Издержки поиска информации о цене и партнере	ПК-4	38
32	Транзакционные издержки измерения качественных характеристик благ и способы	ПК-4	38
33	Объяснение происхождения прав собственности	ПК-4	38
34	Понятие прав собственности. Права собственности в теории права и экономической теории	ПК-4	38
35	Спецификация прав собственности и их размывание. Пучок прав собственности и расщепление прав собственности	ПК-4	38
36	Общедоступная собственность и проблема чрезмерной эксплуатации ресурсов	ПК-4	38 У8
37	Трагедия общей собственности как иллюстрация экономической целесообразности прав собственности	ПК-4	38 У8
38	Режим коммунальной собственности	ПК-4	38

			У8
39	Режим государственной собственности	ПК-4	38
			У8
40	Режим частной собственности. Факторы, влияющие на установление частных прав собственности	ПК-4	38
			У8
41	Наивная теория прав собственности (Демсец)	ПК-4	38
42	Теория групп со специфическими интересами (Олсон)	ПК-4	38
43	Теория рентоориентированного поведения	ПК-4	38
44	Внешние эффекты и права собственности. Теорема Коуза	ПК-4	38
Раздел 5. Контракты (договоры)			
45	Рыночные транзакционные издержки и их влияние на выбор типа контракта	ПК-4	38
46	Рыночная неопределенность, оппортунистическое поведение и выбор типа контракта	ПК-4	38
			У8
47	Брак как долгосрочный контракт: проблема защиты специфических инвестиций	ПК-4	38
			У8
48	Способы снижения издержек оппортунистического поведения: частные механизмы защиты контракта	ПК-4	38
			У8
49	Проблемы управления сделками и их решение	ПК-4	38
			У8
			Н8
50	Сущность, классификация и примеры различных типов контрактов	ПК-4	38
51	Охарактеризуйте существенные отличия классического, неоклассического и отношенческого контрактов	ПК-4	38
52	Сравните транзакционные издержки, возникающие при заключении контракта между участниками разных (не менее трех) типов рынков	ПК-4	38
			У8
			Н8
53	Проблемы обеспечения соблюдения контрактов (правил) в аграрном секторе РФ	ПК-4	38
			У8
			Н8
54	Гаранты выполнения контрактов (правил) и их функции	ПК-4	38
55	Издержки ведения переговоров и заключения контракта	ПК-4	38
56	Издержки контроля за исполнением контракта	ПК-4	38
57	Механизм репутации как средство предотвращения оппортунистического поведения	ПК-4	38
58	Роль правовой системы в защите контрактов в РФ	ПК-4	38
			У8
			Н8
59	Понятие контракта в неоинституциональной экономической теории	ПК-4	38
60	Ограниченная рациональность и неполнота контракта	ПК-4	38
61	Классификация подходов к анализу сложной контрактации по О. Уильямсону	ПК-4	38
62	Неблагоприятный отбор как проблема предконтрактного оппортунизма	ПК-4	38
63	Асимметрия информации и оппортунистическое поведение. Виды оппортунистического поведения	ПК-4	38
64	Специфичность ресурсов, синергические эффекты, присвое-	ПК-4	38

	ние квазиаренды и вымогательство		У8
			Н8
65	Отношения принципала и агента. Агентские издержки	ПК-4	38
66	Типы контрактов (классический, неоклассический и отношений) и альтернативные дискретные структуры управления сделками: рынок, гибридные формы и иерархия	ПК-4	38
			У8
			Н8
67	Влияние институциональной среды на выбор типа контракта	ПК-4	38
			У8
			Н8
68	Гибридные формы институциональных соглашений: проблемы гарантий выполнения контракта	ПК-4	38
			У8
			Н8
69	Роль доверия в контрактных отношениях	ПК-4	38
			У8
Раздел 6. Теория экономических организаций (теория фирм)			
70	Формы организаций в современных экономических системах	ПК-4	38
			У8
			Н8
71	Фирма, гибрид, рынок – как типы институциональных соглашений и их выбор	ПК-4	38
72	Экономическая сущность организации. Организация и институт. Оптимальный размер организации	ПК-4	38
73	Охарактеризуйте основные современные парадигмы теории фирмы	ПК-4	38
74	Сущность контрактной теории фирмы	ПК-4	38
75	Отличительные черты эволюционной теории фирмы	ПК-4	38
76	Охарактеризуйте нестандартные теории фирмы	ПК-4	38
77	Проведите институциональный анализ основных типов фирм в рыночной экономике	ПК-4	38
			У8
78	Преимущества и недостатки U-структуры, Х-структуры и М-структуры	ПК-4	38
			У8
79	Общий доступ, государственная, коллективная и частная собственность: сравнительный анализ эффективности правовых режимов	ПК-4	38
			Н8
80	Гибридные организационные формы и их экономическая сущность	ПК-4	38
			У8
			Н8
81	Охарактеризуйте положительные и отрицательные стороны франчайзинга, толлинга и других особых институциональных соглашений (на выбор)	ПК-4	38
			У8
			Н8
82	Коуз Р. о причинах возникновения фирмы и ее границах	ПК-4	38
83	Теория фирмы Алчиана и Демсеца	ПК-4	38
84	Уильямсон о границах вертикальной интеграции	ПК-4	38
85	Подход с позиций теории прав собственности. Теория фирмы Гроссмана и Харта	ПК-4	38
86	Анализ организаций с позиций теории прав собственности. Частнопредпринимательская фирма	ПК-4	38
			У8
			Н8
87	Регулируемые фирма	ПК-4	38

88	Государственная фирма	ПК-4	38
89	Фирма с рабочим самоуправлением	ПК-4	38
90	Открытая корпорация, оппортунизм управляющих и механизмы его предотвращения и контроля	ПК-4	38 У8
91	Модели корпоративного контроля (англо-американская и германо-японская)	ПК-4	38
92	Проведите институциональный анализ организационно-правовых форм предприятий в РФ	ПК-4	38 У8 Н8
93	Институциональный анализ формирования вертикально интегрированных структур (на примере аграрного сектора экономики).	ПК-4	38 У8 Н8
Раздел 7. Теория государства и государственного вмешательства			
94	Функции государства с институциональной точки зрения	ПК-4	38
95	Контрактное государства и государство-максимизатор монопольной ренты: сравнительный анализ	ПК-4	38 У8
96	Сравнительный анализ различных типов государства: анархия, социальный контракт и «оседлый бандит»	ПК-4	38 У8
97	Экономика бюрократии. Проблемы коррупции, как оппортунизм бюрократов	ПК-4	38 У8
98	Сущность и цели государства с точки зрения разных теоретических подходов	ПК-4	38
99	Провалы рынка и их исправление	ПК-4	38 У8 Н8
100	Функции и «границы» государства	ПК-4	38
101	Сравните теоретические модели государства	ПК-4	38 У8
102	Институциональная политика государства. Ее направления в РФ	ПК-4	38 У8
103	Модель МакГира-Олсона: модель «стационарного бандита» и ее реализация в России	ПК-4	38 У8 Н8
104	Модель Финдли - Уилсона: государство как дискриминирующий монополист	ПК-4	38
105	Концепция вымогательства ренты Макчисни и пути ограничения подобных злоупотреблений	ПК-4	38 У8
106	Объяснение феномена государства: теория насилия, теория общественного договора и теория государства Д. Норта	ПК-4	38
Раздел 8. Институциональные изменения и эффективность			
107	Институциональные изменения и функционирование экономики	ПК-4	38 У8 Н8
108	Поведенческие предпосылки институционального анализа	ПК-4	38 У8 Н8
109	Факторы институциональной динамики	ПК-4	38
110	Сущность, факторы и типы институциональных изменений	ПК-4	38 У8

111	Субъекты и типы институциональных инноваций	ПК-4	38
112	Экономическая сущность и проблемы компенсации в условиях институциональных изменений	ПК-4	38
113	Группы специальных интересов и их роль в экономике	ПК-4	38
			У8
			Н8
114	Охарактеризуйте основные концепции институциональных изменений	ПК-4	38
			У8
			Н8
115	Эволюционный вариант развития институтов: достоинства и недостатки	ПК-4	38
			У8
			Н8
116	Институциональное проектирование и его этапы	ПК-4	38
117	Трансформация концепция эффективности применительно к институтам и институциональному развитию	ПК-4	38
			У8
			Н8
118	Стабильность институтов и институциональные изменения. Понятие институционального равновесия. Основные источники институциональных изменений	ПК-4	38
119	Институциональные изменения и зависимость от пути развития	ПК-4	38
			У8
			Н8
120	Институциональные «ловушки» в российской экономике	ПК-4	38
			У8
			Н8

5.3.2.5. Вопросы для контрольной (расчетно-графической) работы

Не предусмотрены.

5.4. Система оценивания достижения компетенций

5.4.1. Оценка достижения компетенций в ходе промежуточной аттестации

ПК-4 Способен оценивать внешнюю и внутреннюю среду функционирования сельскохозяйственных производителей					
Индикаторы достижения компетенции ПК-4		Номера вопросов и задач			
Код	Содержание	вопросы к экзамену	задачи к экзамену	вопросы к зачету	вопросы по курсовому проекту (работе)
38	особенности институциональной среды, определяющей условия развития сельскохозяйственных производителей	1-59			
У8	оценивать влияние отдельных институтов на развитие сельскохозяйственных производителей	18,23,32,36,40,46,47,49,50	1-12		
Н8	оценка влияния общественных институтов на развитие сельскохозяйственных производителей	57	3,5,8-12		

5.4.2. Оценка достижения компетенций в ходе текущего контроля

ПК-4 Способен оценивать внешнюю и внутреннюю среду функционирования сельскохозяйственных производителей					
Индикаторы достижения компетенции ПК-4		Номера вопросов и задач			
Код	Содержание	вопросы тестов	вопросы устного опроса	задачи для проверки умений и навыков	вопросы рефератов
38	особенности институциональной среды, определяющей условия развития сельскохозяйственных производителей	1-9,13-24, 29-35,37-40, 42-45, 47-59,62,72-75,82-83,85-89,91-93, 97-100, 102-108,110	1-41		1-120
У8	оценивать влияние отдельных институтов на развитие сельскохозяйственных производителей	10-12,25-28,36,41,46, 60-61,63-71,76-78, 84,95,109	3,7-9,15-18,24,26-28,32-33,37,40-41	1-12	11,23-24,30, 36-40,46-49, 52-53,58,64-68, 70,77-78,80-81, 86,90,92-93, 95-97,99, 101-103, 105,107-108,110, 113-115, 117,119-120
Н8	оценка влияния общественных институтов на развитие сельскохозяйственных производителей	79-81,90, 94,96,101	37,40-41	1,4-6,8-11	30,49,52-53, 58,64,66-68,70,79-81,86,92-93,99,103, 107-108,113-115,117,119-120

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

6.1. Рекомендуемая литература

Тип рекомендаций	Перечень и реквизиты литературы (автор, название, год и место издания)	Количество экз. в библиотеке
1	2	3
2.1. Учебные издания	Агапова И. И. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / И. И. Агапова - Москва: Издательство "Магистр", 2019 - 272 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=359705	1
	Василенко Н. В. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / Н. В. Василенко - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2019 - 272 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=355673	1
	Лебедева Н. Н. Институциональная экономика [электрон-	1

Тип рекоменда- ций	Перечень и реквизиты литературы (автор, название, год и место издания)	Количество экз. в биб- лиотеке
1	2	3
	ный ресурс]: Учебник / Н. Н. Лебедева, И. П. Николаева - Москва: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2019 - 206 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=358266	
	Маскаева А. И. Биржа и биржевое дело [электронный ресурс]: Учебное пособие / А. И. Маскаева, Н. Н. Туманова - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2022 - 118 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=380479	1
	Назарова И. А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебник / И. А. Назарова, В. М. Тумин, В. В. Тумин; Московский политехнический университет - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2022 - 268 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=393453	1
	Нуреев Р. М. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / Р. М. Нуреев, А. П. Бувечич, Г. В. Будкевич, О. Н. Ефимова, О. В. Карамова, Г. В. Колодняя, О. А. Николайчук, М. А. Пивоварова, О. В. Орусова, В. Ф. Протас, В. В. Скалкин; Российский университет дружбы народов; Институт экономики Российской академии наук; Национальный исследовательский университет "Высшая школа экономики"; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова - Москва: ООО "Юридическое издательство Норма", 2022 - 472 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=399422	1
	Олейник А. Н. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / А. Н. Олейник - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2020 - 416 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=354744	1
	Русановский В. А. Институциональная экономика [электронный ресурс]: Учебное пособие / В. А. Русановский, И. К. Бабайцева, Н. И. Гвоздева, Л. Ф. Гусарова, И. Э. Жадан, М. А. Каткова, Ю. А. Коблова, Л. Н. Мамаева, Н. В. Манохина, Н. В. Мирошниченко, Н. В. Мурыгина, Н. А. Тучина, Д. В. Удалов, Н. Г. Устинова; Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.; Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина; Саратовский государственный университет им. Н.Г. Чернышевского; Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 - 240 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398614	1
2.2. Методиче-	Институциональная экономика [Электронный ресурс]: ме-	1

Тип рекоменда- ций	Перечень и реквизиты литературы (автор, название, год и место издания)	Количество экз. в биб- лиотеке
1	2	3
ские издания	тодические указания по освоению дисциплины для обуча- ющихся по направлению подготовки 38.03.02 "Менедж- мент" профиль "Производственный менеджмент в АПК" / Воронежский государственный аграрный университет; [сост.: С. А. Горланов, И. Г. Жарковская] - Воронеж: Воро- нежский государственный аграрный университет, 2021 [ПТ] URL: http://catalog.vsau.ru/elib/metod/m163146.pdf	
	Институциональная экономика [Электронный ресурс]: ме- тодические указания по самостоятельной работе для обу- чающихся по направлению подготовки 38.03.02 "Менедж- мент" профиль "Производственный менеджмент в АПК" / Воронежский государственный аграрный университет; [сост.: С. А. Горланов, И. Г. Жарковская] - Воронеж: Воро- нежский государственный аграрный университет, 2021 [ПТ] URL: http://catalog.vsau.ru/elib/metod/m163147.pdf	1
2.3. Периоди- ческие издания	АПК: экономика, управление: ежемесячный теоретический и научно-практический журнал - Москва: Агропромиздат, 1988-	1
	Вопросы экономики: советский и российский ежемесячный теоретический и научно-практический журнал общеэконо- мического содержания / учредитель: Институт экономики РАН; учредитель : Редакция журнала "Вопросы экономи- ки", Институт экономики РАН - Москва: Правда, 1948-	1
	Менеджмент в России и за рубежом: журнал: 16+ - Москва: Финпресс, 1998-	1
	Экономический анализ: Теория и практика: научно- практический и аналитический журнал - Москва: Финанс- пресс, 2007-	1

6.2. Ресурсы сети Интернет

6.2.1. Электронные библиотечные системы

№	Название	Размещение
1	Лань	https://e.lanbook.com
2	ZNANIUM.COM	http://znanium.com/
3	IPRbooks	http://www.iprbookshop.ru/
4	eLIBRARY	https://elibrary.ru/
5	Электронная библиотека ВГАУ	http://library.vsau.ru/
6	Национальная электронная библиотека (НЭБ)	http://нэб.пф/
7	ЮРАЙТ	https://urait.ru/

6.2.2. Профессиональные базы данных и информационные системы

№	Название	Размещение
1	Справочная правовая система Гарант	http://www.consultant.ru/
2	Справочная правовая система Консультант Плюс	http://ivo.garant.ru
3	Профессиональные справочные системы «Кодекс»	https://техэксперт.сайт/sistema-kodeks

6.2.3. Сайты и информационные порталы

№	Название	Размещение
1	Библиотечка Либертариума, материалы по экономической тематике	http://www.libertarium.ru
2	Галерея экономистов, материалы об экономистах и направлениях экономической теории	http://gallery.economicus.ru
3	Государственный университет Высшая школа экономики (г. Москва)	http://www.hse.ru
4	Государственный университет Высшая школа экономики (г. Москва): учебник, кейсы, задачи и тесты по институциональной экономике	http://www.econline.edu.ru
5	Европейская ассоциация эволюционной политической экономии	http://eaepe.org
6	Институт экономики переходного периода (г. Москва)	http://www.iet.ru
7	Материалы по транзитивной экономике	http://transeconom.boom.ru
8	Материалы по институциональной экономике	http://www.ie.boom.ru
9	Материалы по институциональной экономике	http://institutional.boom.ru
10	Международный валютный фонд	http://www.imf.org
11	Международное общество по новой институциональной экономике	http://www.isnie.org
12	Министерство экономического развития и торговли Российской Федерации	http://www.economy.gov.ru
13	Образовательный портал Новосибирского государственного технического университета (НГТУ)	http://www.ido.nstu.ru
14	Российская ассоциация франчайзинга	http://www.rarf.ru
15	Санкт-Петербургский государственный университет, экономический факультет	http://ecn.econ.pu.ru
16	Центральный банк Российской Федерации	http://www.cbr.ru
17	Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (г. Москва)	http://www.forecast.ru
18	Центр стратегических разработок	http://www.csr.ru
19	Университетская информационная система России (УИС Россия)	http://www.cir.ru
20	Федеральный образовательный портал – ЭКОНОМИКА, СОЦИОЛОГИЯ, МЕНЕДЖМЕНТ – учебные материалы	http://www.ecsocman.edu.ru
21	Фонд «Бюро экономического анализа» (г. Москва)	http://www.beafnd.org
22	Центральный экономико-математический институт РАН (ЦЭМИ)	http://www.cemi.rssi.ru
23	Центр по изучению нелегальной экономической деятельности при РГГУ	http://corruption.rsuh.ru

7. Материально-техническое и программное обеспечение дисциплины

7.1. Помещения для ведения образовательного процесса и оборудование

Наименование помещений для проведения всех видов учебной деятельности, предусмотренной учебным планом, в том числе помещения для самостоятельной работы, с указанием перечня основного оборудования, учебно-наглядных пособий и используемого программного обеспечения	Адрес (местоположение) помещений для проведения всех видов учебной деятельности, предусмотренной учебным планом (в случае реализации образовательной программы в сетевой форме дополнительно указывается наименование организации, с которой заключен договор)
Учебная аудитория для проведения учебных занятий: комплект учебной мебели, демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия, видеопроекторное оборудование для презентаций; средства звуковоспроизведения; экран; выход в локальную сеть и Интернет, используемое программное обеспечение MS Windows, Office MS Windows, DrWeb ES, 7-Zip, MediaPlayer Classic, Яндекс Браузер / Mozilla Firefox / Internet Explorer, ALT Linux, LibreOffice	394087, Воронежская область, г. Воронеж, ул. Мичурина, 1.
Учебная аудитория для проведения учебных занятий: комплект учебной мебели, демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия, презентационное оборудование	394087, Воронежская область, г. Воронеж, ул. Мичурина, 1, а. 237.
Помещение для самостоятельной работы: комплект учебной мебели, демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия, компьютерная техника с возможностью подключения к сети Интернет и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду.	394087, Воронежская область, г. Воронеж, ул. Мичурина, 1, а. 113, 115, 116, 119 120, 122, 123а, 126, 219, 220, 224, 241, 273 (с 16.00 до 20.00), 232а.

7.2. Программное обеспечение

7.2.1. Программное обеспечение общего назначения

№	Название	Размещение
1	Операционные системы MS Windows /Linux /Ред ОС	ПК в локальной сети ВГАУ
2	Пакеты офисных приложений MS Office / OpenOffice/LibreOffice	ПК в локальной сети ВГАУ
3	Программы для просмотра файлов AdobeReader / DjVuReader	ПК в локальной сети ВГАУ
4	Браузеры Яндекс Браузер / MozillaFirefox / MicrosoftEdge	ПК в локальной сети ВГАУ
5	Антивирусная программа DrWeb ES	ПК в локальной сети ВГАУ
6	Программа-архиватор 7-Zip	ПК в локальной сети ВГАУ
7	Мультимедиа проигрыватель MediaPlayerClassic	ПК в локальной сети ВГАУ
8	Платформа онлайн-обучения eLearningserver	ПК в локальной сети ВГАУ
9	Система компьютерного тестирования AST Test	ПК в локальной сети ВГАУ

7.2.2. Специализированное программное обеспечение

Не предусмотрено

8. Междисциплинарные связи

Дисциплина, с которой необходимо согласование	Кафедра, на которой преподается дисциплина	ФИО заведующего кафедрой
Философия	Истории, философии и социально-политических дисциплин	доц. Иконников С.А.
Теория организации	Организации производства и предпринимательской деятельности в АПК	проф. Терновых К.С.
Экономическая теория	Экономической теории и мировой экономики	доц. Сальникова Е.Б.
Организация предпринимательской деятельности	Организации производства и предпринимательской деятельности в АПК	проф. Терновых К.С.
Экономика сельского хозяйства	Экономики АПК	проф. Медеяева З.П.

**Лист периодических проверок рабочей программы
и информация о внесенных изменениях**

[illegible]