Министерство сельского хозяйства Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ **ИМЕНИ ИМПЕРАТОРА ПЕТРА I»**

> д.и.н., профессор «28» октября 2015⁴

YTBEP KAAIO Декан гуманитарно-правового факультега, Плаксин В.Н

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

по дисциплине В1.В.ДВ 14 «Деловая культура и психология общения» для направления 44.03.04 Профессиональное бучение (по отраслям) профиль Информатика, вычислительная техника и компьютерные технологии академический бакалавриат (степень) выпускника бакалавр

Факультет – гуманитарно-правовой

Кафедра – общеправовых и гуманитарных дисциплин

Форма обучения	Всего зач.ед/ часов	Kypc	Семестр	Лекции	Семинарские занятия	Лабораторные занятия	Курсовая работа (курсовой проект)	Самостоятельная. работа	Зачет (семестр)	Экзамен (семестр)
очная	2/72	4	9	14	24	-	-	36	8	-
заочная	2/72	5	10	4	10	-	-	58	10	-

Преподаватель: канд. ист. наук, доцент кафедры общеправовых и гуманитарных дисциплин

А.И. Рыбалкин

Рабочая программа составлена в соответствии с Государственным образовательным стандартом высшего образования по направлению подготовки 44.03.04 Профессиональное бучение (по отраслям) профиль Информатика, вычислительная техника и компьютерные технологии №1085 от 1.10..2015 г.

Рабочая программа утверждена на заседании кафедры общеправовых и гуманитарных дисциплин (протокол № 4 от 28 октября 2015 г.)

Заведующий кафедрой

В.Н. Плаксин

Рабочая программа рекомендована к использованию в учебном процессе методической комиссией гуманитарно-правового факультета (протокол №2 от 10.11 2015 г.)

Председатель методической комиссии

А.А. Юрьева

1. Предмет. Цели и задачи дисциплины, ее место в структуре ОПОП ВО

Предметом дисциплины «Деловая культура и психология общения» являются общие вопросы теории и практики культуры делового общения в системе общественно-экономических отношений современного общества.

Цель дисциплины: Познакомить с основными социальными и психологическими теориями и технологиями общения как системой интегративной деятельности, основными механизмами и закономерностями коммуникации, показать методы и средства эффективного взаимодействия людей, Сформировать систему знаний и практических умений в практике делового общения. Научить методике и технике проведения деловых переговоров. Эта общая цель конкретизируется путем решения в процессе обучения частных задач.

Задачи дисциплины:

- представить системно-сущностные характеристики социально-психологических процессов и свойств личности в практике делового общения;
- показать сущность и своеобразие проявления познавательных, эмоциональных и волевых процессов в теории и практике делового общения;
- дать всестороннюю характеристику личности и особенностей ее социальных и психологических свойств в процессе деловой коммуникации;
- повысить компетентность будущих специалистов в понимании, прогнозировании и управлении социальными процессами, развить навыки эффективного общения их профессиональных качеств, необходимых для работы, научить навыкам работы в различных ситуациях и в том числе в ситуациях стресса;
- способствовать усвоению основных понятий и представлений, необходимых для изучения психологических, социальных и педагогических дисциплин, предусмотренных учебным планом.

Место дисциплины в структуре ОП бакалавриата:

Дисциплина «Деловая культура и психология общения» относится к вариативной части Б1.В.ДВ.14 в структуре образовательной программы подготовки бакалавров по направлению Государственное и муниципальное управление.

Изучение дисциплины «Деловая культура и психология общения» базируется на знаниях базовой части общеобразовательной программы по следующим предметам: «Основы государственного и муниципального управления» «Основы управления персоналом», «Социальная психология», «Деловые коммуникации», а также смежных курсов вариативной части, прохождения учебной и производственных практик и государственной итоговой аттестации.

2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

ŀ	Сомпетенция	Планируемые результаты обучения			
Код	Название				
OK-5	=	знать: специфику структуры коллективов организаций с учетом различных мотиваций, культуры и инноваций			

	социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия	уметь: - анализировать мотивацию работников; - определять факторы модернизации организации на основе психологического анализа применять методы оценки исполнительской деятельности на практике.
		иметь опыт деятельности: - организации взаимодействия и профессионального общения; - и приемами ведения деловой беседы; - в принятии индивидуальных и коллективных решений; - и способами реализации и мотивации властных решений; - в методиках преодоления конфликтных ситуаций в коллективе
ОК-6	Способностью к самоорганизации м саморазвитию)К-6	знать: основы выстраивания коммуникативной схемы делового общения уметь: вести письменные и электронные деловые коммуникации по оказанию консультативных услуг иметь опыт деятельности: коммуникационного консалтинга, публичного выступления и презентации результатов работ.
ОПК-1	Способностью проектировать и осуществлять индивидуально-личностные концепции профессионально-педагогической деятельности ОПК-1	знать: — основные закономерности взаимодействия человека и общества; — основные закономерности историкокультурного развития человека и человечества; — основные механизмы социализации личности; — основные философские категории и проблемы человеческого бытия; — особенности современного экономического развития России и мира; уметь: — использовать различные формы, виды устной и письменной коммуникации на родном и иностранных языках в учебной и профессиональной деятельности; — анализировать мировоззренческие, социально и личностно значимые философские проблемы; — применять экономические знания в процессе решения задач образовательной и профессиональной деятельности; Иметь опыт деятельности и владеть: — технологиями приобретения, использования и

ОПК8	Готовностью моделировать стратегию и технололгию общения для решения конкретных профессиональнопедагогических задач ОПК-8	обновления гуманитарных, социальных и экономических знаний; — навыками рефлексии, самооценки, самоконтроля; — различными способами вербальной и невербальной коммуникации; — навыками коммуникации в родной и иноязычной среде. Знать - специфику понятия «педагогическое общение» как частного случая профессионального общения; Уметь - выбирать наиболее оптимальные стили общения в педагоги- ческом процессе - выбирать наиболее оптимальные стили общения в педагоги- ческом процессе; Иметь опыт деятельности и владеть
		способностью к решению педагогических задач
ОПК-10	Владением системой эвристических методов и приемов ОПК-10	знать: - правила аргументации, ведения дискуссии; - структуру и свойства личности (темперамент, характер, направленность), содержание и функции процесса общения; - психологические профессионально важные качества выпускника; - формы и методы приема управленческих решений; - способы и приемы мотивации профессиональной и учебной деятельности; уметь: - анализировать рассуждения в процессе диалога; - анализировать информацию о психологических особенностях личности; - определять возможности и резерва развития; - оценивать последствия принятых управленческих решений; - определять оптимальные способы мотивации деятельности; иметь опыт деятельности и владеть: - способностью к деловым коммуникациям в профессиональной педагогической деятельности; - навыками публичной речи, аргументации, ведения практического анализа, логики различных рассуждений; - установками на дальнейшее развитие ППВК; - приемами и правилами выбора оптимальных управленческих решений для прогнозирования результатов деятельности педагога; - правилами и приемами мотивации деятельности обучающихся для повышения эффективности деятельности педагога

ПК-2	Способностью развивать	знать: основные психологические понятия и
	профессионально	категории; историю научной психологии,
	важные и значимые	основные направления и научные школы
	качества личности	зарубежной и отечественной психологии;
	будущих рабочих,	основные методы психологии; теорию
	служащих и	деятельности; особенности и закономерности
	специалистов среднего	развития личности; особенности и
	звена ПК-2	закономерности развития межличностных
		отношений;
		уметь: пользоваться общепсихологическими
		понятиями и категориями, необходимыми для
		изучения конкретных психологических и
		педагогических дисциплин, предусмотренных
		учебным планом; самостоятельно
		анализировать психологическую научную
		литературу; пользоваться методами
		исследования и диагностики индивидуальных
		особенностей человека; интерпретировать
		собственное психическое состояние;
		интерпретировать и учитывать в
		педагогической деятельности психическое
		состояние обучающегося; устанавливать и
		конструктивно развивать межличностные
		отношения;
		иметь опыт деятельности и владеть:
		навыками аргументированного изложения
		собственной точки зрения; навыками
		публичной речи; простейшими приёмами
		психической саморегуляции.
ПК-6	Готовностью к	Знать: - теории и технологии воспитания и
THE O	использованию	духовно- нравственного развития личности,
	современных	сопровождения субъектов педагогического
	воспитательных	процесса; - сущность и содержание
	технологий	воспитания, современные концепции и
	формирования у	технологии воспитания; - основные методы,
	обучающихся духовных,	приемы, формы организации воспитательного
	нравственных ценностей	процесса; - особенности различных
	и гражданственности	воспитательных систем.
	ПК-6	Уметь: - системно анализировать и выбирать
	111.0	воспитательные концепции технологии; -
		проектировать воспитательный процесс с
		просктировать воспитательный процесс с использованием современных технологий
		формирования у обучающихся духовных,
		-
		гражданственности; - осуществлять и
		анализировать воспитательный процесс в
		конкретной педагогической ситуации.
		Иметь опыт деятельности и владеть: -
		методиками проектирования современных
		воспитательных технологий формирования
		духовных, нравственных ценностей и гражданственности.

3. Объем дисциплины и виды учебной работы

	Очная ф	рорма обучен	иия	Заочная форма обучения
Рини унобной работи		объём	часов	всего часов
Виды учебной работы	Зач. ед/час	8 семестр	8 семестр	5 курс / 9семестр
Общая трудоёмкость дисциплины	2/72	2/72	2/72	2/72
Контактная работа обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) всего, в т.ч.	36	36	36	14
Аудиторная работа:	36	36	36	14
Лекции	12	12	12	4
Практические занятия	-	-	-	-
Семинары	24	24	24	10
Лабораторные работы	-	-	-	
Другие виды аудиторных занятий	-	-	-	
Самостоятельная работа обучающихся, час, в т.ч.	36	36	36	58
Подготовка к аудиторным занятиям	+	+	+	+
Выполнение курсовой работы	-	-	-	-
Подготовка и защита рефератов, расчетно- графических работ	-	-	-	-
Другие виды самостоятельной работы	+	+	+	+
Вид итогового контроля (зачёт, экзамен)	зачет	зачет	зачет	зачет

4. Содержание дисциплины 4.1. Разделы дисциплины и виды занятий (тематический план)

Разделы	A WHILTONIAG HAFRWARA HAGU
дисциплины	Аудиторная нагрузка, часы

Nº Nº п/п		Лекции	Семинарские занятия	Практические занятия	Лабораторные работы	Самостоятельная работа		
			Очна	я форма обуч	ения			
1	Деловая культура и психология общения	12	24	-	-	36		
	Заочная форма обучения							
1	Деловая культура и психология общения	4	10	-	-	58		

4.2. Содержание тем учебной дисциплины

Тема 1. Деловая культура и психология общения как наука.

Деловая культура и психология общения как наука ее предмет, основные категории и задачи управленческой деятельности. Предпосылки формирования психологического подхода. Тейлоризм и доктрина "человеческих отношений". Своеобразие психической субъективной реальности, виды ее проявления. Основные категории и принципы общей психологии. и прикладные психологические науки Модели современного управления производством.

Тема 2. Теоретические предпосылки становления деловой культуры и психологии общения

Моральные принципы общения между людьми в сочинениях мыслителей древности и Нового времени. Развитие социальной психологии в трудах Е.В. Де-Роберти и Н.И. Кареева. Сущность марксистских взглядов на социальную психологию

Тема 3. Динамика человеческого поведения

"Роль" как способ поведения, задаваемый обществом. Четыре вида установок по отношению к окружающим. Деловое общение как способ организации и оптимизации того или иного вида предметной деятельности. Коммуникация как обмен информацией, значимой для участников общения. Невербальные средства общения. Мимика, взгляд, визуальный контакт, такесические средства общения

Вербальные средства общения: опросы, слушание, обсуждение.

Тема 4. Психология делового общения

Психологическая структура личности по 3. Фрейду. Основным проявлением психической структуры личности в теории К.Юнга. Закон конгруэнтности К. Роджерса. Детерминанты поведения в практике делового общения. Глобальный и региональный уровни влияния на макросреду личности. Рабочая группа и ее роль в детерминации человеческого поведения в рамках микросреды.

Тема 5. Переговоры как разновидность делового общения

Переговоры как важнейший инструмент для урегулирования деловых отношений и конфликтов. Стадии, технологии и правила переговоров. Стратегия и тактика деловых переговоров. Методики и искусство ведения переговоров. Телефонные переговоры. Технология завершения переговоров.

Тема 6. Роль руководителя в становлении коллектива

Стиль и социально-психологические проблемы руководства. Управление, руководство и лидерство. Понятие стиля руководства. Индивидуальный стиль руководства К. Левина. Ситуационный подход. Нейтральный и попустительский стили руководства.

Функции руководителя Антиинновационные факторы человеческого поведения. Правила привлекательных мер управленческого воздействия: поощрение и вознаграждение.

Тема 7. Конфликты в обществе и пути их разрешения

Причины возникновения конфликтов и их типология. Основные стадии протекания конфликта. Основные стили поведения руководителя в конфликтной ситуации. Основные черты поведения и типы конфликтной личности и пути разрешения конфликтов с ней. Главные правила поведения в условиях конфликта. Конфликты в личностно эмоциональной сфере.

Тема 8. Этика делового общения

Понятия "этика", "общение", "деловое общение", "этика делового общения". Особенности этики делового общения традиционного общества. Основные принципы этики делового общения "сверху-вниз" (между руководителем и подчиненным), и "по горизонтали" (между коллегами). Средства и способы повышения уровня этичности делового общения. Виды этикета и культуры поведения, и его функции. Роль этикета и культуры поведения в бизнесе. Свойства и качества современного руководителя. Методика и техника проведения деловых переговоров.

4.3. Перечень тем лекций

No		Объем	1 часов (с	семестр)	
п/п	Тема лекции	Форма обучения			
		Очная	3/0		
1	Деловая культура и психология общения как	2	2	-	
	наука				
2	Теоретические предпосылки становления	1	-	-	
	деловой культуры и психологии общения				
3	Динамика человеческого поведения	2	-	-	
4	Психология делового общения	1	2	-	
5	Переговоры как разновидность делового	1	-	-	
	общения				
6	Роль руководителя в становлении коллектива	1	-	-	
7	Конфликты в обществе и пути их разрешения	2	-	-	
8	Этика делового общения. Методика и техника	2	-	-	
	проведения деловых переговоров.				

4.4. Перечень тем практических занятий (семинаров)

No		Объем часов (семестр)			
п/п	Тема практического занятия (семинара)	Фо	рма обуч	ения	
		Очная	3/0	-	
1	Деловая культура и психология общения как	4	2	-	
	наука				
2	Теоретические предпосылки становления	2	-	-	
	деловой культуры и психологии общения				
3	Динамика человеческого поведения	4	2	-	
4	Психология делового общения	4	2	-	

5	Переговоры как разновидность делового общения	2	-	-
6	Роль руководителя в становлении коллектива	2.	2.	_
7	Конфликты в обществе и пути их разрешения	2		
/				-
8	Этика делового общения. Методика и техника	4	2	-
	проведения деловых переговоров.			

4.5. Перечень тем лабораторных работ – не предусмотрен

4.6. Виды самостоятельной работы студентов и перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся

4.6.1. Подготовка к аудиторным занятиям

Перечень методических рекомендаций студентам по закреплению и углублению полученных на аудиторных занятиях знаний и навыков, подготовке к предстоящим занятиям:

- 1. Изучение текущего учебного материала по конспектам лекций, учебнометодической и справочной литературе;
 - 2. Изучение дополнительной (к основной) литературы;
 - 3. Использование баз данных Интернет-ресурсов;
 - 4. Взаимоконтроль и взаимопроверка знаний студентов;
 - 5. Составление тематических кроссвордов, ребусов;
 - 6. Подготовка и выступление с докладами;
 - 7. Выступление на научных конференциях и олимпиадах.

Соответственно конкретным темам семинарских занятий студентам могут быть даны иные рекомендации.

4.6.2. Перечень тем курсовых работ (проектов) – не предусмотрен

4.6.3. Перечень тем рефератов

- 1. Доктрина «Человеческих отношений» Э. Мэйо
- 2. Сущность Тейлоризма.
- 3. Факторы отношений в процессе производства.
- 4. Сущность психологических отношений.
- 5. Проблемы нравственных качеств в сочинениях Конфуция, Сократа и Платона
- 6. Обоснование роли социально-психологических явлений в деятельности и поведении людей в трудах Г. В. Плеханова и В. И. Ленина.
- 7. Учение Бехтерева В.М. о коллективной рефлексологии.
- 8. Выготский Л.С. и его учение о развитии высших психических функций.
- 9. Макро- и микросреда личности.
- 10. Структура психики по Зигмунду Фрейду
- 11. "Роль" как способ поведения, задаваемый обществом.
- 12. Четыре вида установок по отношению к окружающим.
- 13. Деловое общение как способ организации и оптимизации того или иного вида предметной деятельности.
- 14. Невербальные средства общения. Мимика, взгляд, визуальный контакт, такесические средства общения.
- 15. Вербальные средства общения: опросы, слушание, обсуждение.
- 16. Модель психологической структуры личности в психоанализе Зигмунда Фрейда.
 - 17. Модель психологической структуры личности в теории Карла Юнга.

- 18. Закон конгруэнтности Карла Роджерса.
- 19. Роль «Я» в деловом общении.
- 20. Формальные и неформальные межличностные отношения.
- 21. Общая характеристика переговоров и их основные стадии.
- 22. Убеждающий переговорщик.
- 23. Жесткие деловые переговоры.
- 24. Манипуляции в общении.
- 25. Анализ результатов переговоров и выполнение достигнутых договоренностей.
- 26. Типология лидерства Курта Левина.
- 27. Роли руководителя.
- 28. Этикет руководителя.
- 29. Типичные ошибки в руководстве.
- 30. Социальный портрет современного руководителя.
- 31. Типы конфликтных личностей.
- 32. Функции конфликтов.
- 33. Управление конфликтом.
- 34. Приемы предупреждения конфликтом.
- 35. Стратегии поведения в конфликтной ситуации.
- 36. Основные средства и формы делового общения.
- 37. Речевая культура делового человека.
- 38. Этика делового общения «сверху-вниз» и «снизу-вверх».
- 39. Подготовка и проведение деловых встреч.
- 40. Этикет деловой женщины.

4.6.4. Перечень тем и учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся

№				часов (семестр)			
п/п	Тема самостоятельной работы	Форма обучения					
		Очная	3/0	Учметод			
1	Деловая культура и психология	6	7	обеспечение:			
	общения как наука			Лавриненко В.Н.			
2	Теоретические предпосылки	5	7	Психология и этика			
1	становления деловой культуры и			делового общения - М:			
	психологии общения			Юнити-Дана, 2010			
3	Динамика человеческого поведения	5	7	297c.			
4	Психология делового общения	4	7	Шеламова Г.М.			
5	Переговоры как разновидность	4	8	Деловая культура и			
	делового общения			психология общения.			
6	Роль руководителя в становлении	4	6	Учебник. – М.:			
	коллектива			Академия, 2013. – 192			
7	Конфликты в обществе и пути их	4	8	c.			
	разрешения			Рыбалкин А.И. Учебно-			
8	Этика делового общения	4	8	методическое пособие			
				для самостоятельной			
				работы «Деловая			
				культура и психология			
				общения» для			
				студентов очной и			
				заочной форм			
				обучения, Воронеж,			

4.6.5. Другие виды самостоятельной работы студентов

№ Тематика				ьем часов еместр)
п/п	занятий	Виды самостоятельной работы	1	а обучения
	Julii	Page of the second second page 1		3/0
1	Деловая культура и психология общения как	 изучение дополнительной литературы; использование баз данных Интернетресурсов; составление кроссвордов, ребусов; 	Очная 6	7
	наука	- подготовка и выступление с докладами; - индивидуальные консультации с преподавателем дисциплины		
2	Теоретические предпосылки становления деловой культуры и психологии общения	 изучение дополнительной литературы; использование баз данных Интернетресурсов; составление кроссвордов, ребусов; подготовка и выступление с докладами; индивидуальные консультации с преподавателем дисциплины 	5	7
3	Динамика человеческого поведения	 изучение дополнительной литературы; использование баз данных Интернетресурсов; составление кроссвордов, ребусов; подготовка и выступление с докладами; индивидуальные консультации с преподавателем дисциплины 	5	7
4	Психология делового общения	 изучение дополнительной литературы; использование баз данных Интернетресурсов; составление кроссвордов, ребусов; подготовка и выступление с докладами; индивидуальные консультации с преподавателем дисциплины 	4	7
5	Переговоры как разновидность делового общения	 изучение дополнительной литературы; использование баз данных Интернетресурсов; составление кроссвордов, ребусов; подготовка и выступление с докладами; индивидуальные консультации с преподавателем дисциплины 	4	8
6	Роль руководителя в становлении коллектива	 изучение дополнительной литературы; использование баз данных Интернетресурсов; составление кроссвордов, ребусов; подготовка и выступление с докладами; индивидуальные консультации с преподавателем дисциплины 	4	6
7	Конфликты в	- изучение дополнительной литературы;	4	8

	обществе и	- использование баз данных Интернет-			
	пути их	ресурсов;			
	разрешения	- составление кроссвордов, ребусов;			
		- подготовка и выступление с докладами;			
		- индивидуальные консультации с			
		преподавателем дисциплины			
8	Этика делового	- изучение дополнительной литературы;	4	8	
	общения	- использование баз данных Интернет-			
		ресурсов;			
		- составление кроссвордов, ребусов;			
		- подготовка и выступление с докладами;			
		- индивидуальные консультации с			
		преподавателем дисциплины			

4.7. Перечень тем и видов занятий, проводимых в интерактивной форме

№ п/п	Форма занятия	Тема занятия	Интерактивный метод	Объем час
1	Практическое (семинар)	Динамика человеческого поведения	Творческие задания, работа в малых группах, групповое обсуждение	2
2	Практическое (семинар)	Роль руководителя в становлении коллектива	Творческие задания, работа в малых группах, групповое обсуждение, психологический тренинг	2

5. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации

Текущий контроль осуществляется:

- в виде устного опроса на семинарских занятиях в соответствии с темами, предусмотренными рабочей программой по изучению дисциплины;
- по результатам выполнения рефератов и докладов по темам дисциплины предлагаемых к выполнению преподавателем в ходе проведения занятий;
- по результатам выполнения тестовых заданий для проведения промежуточного контроля знаний студентов.

5.1. ФОС текущего контроля

Текущий контроль знаний студентов может иметь следующие виды:

- устный опрос на лекциях, практических и семинарских занятиях;
- проверка выполнения письменных домашних заданий;
- проведение контрольных работ;
- тестирование (письменное или компьютерное);
- проведение коллоквиумов (в письменной или устной форме);
- контроль самостоятельной работы студентов (в письменной или устной форме).

Другие виды текущего контроля знаний, представлены в Фонде оценочных средств дисциплины «Деловая культура и психология общения».

5.2. ФОС итогового контроля

5.2.А - «Зачёт»

Критерии проставления зачета по дисциплине:

Оценка «Зачтено» по дисциплине «Деловая культура и психология общения» выставляется по итогам проведения текущего контроля и при выполнении заданий всех практических и лекционных занятий, а также самостоятельной работы студентов. Решающим фактором при выставлении зачета является успешное выполнение итогового теста, отражающего уровень и глубину знаний студента по изучаемому курсу.

Оценка «Не зачтено» по дисциплине «Деловая культура и психология общения» выставляется если студент не выполняет задания практических и лекционных занятий, а также текущего контроля и самостоятельной работы. Решающим фактором при выставлении оценки «Не зачтено» является безуспешное выполнение итогового теста, отражающего уровень и глубину знаний студента по изучаемому курсу.

Перечень вопросов к зачету

- 1. Доктрина «Человеческих отношений» Э. Мэйо
- 2. Сущность тейлоризма
- 3. Факторы отношений в процессе производства
- 4. Сущность психологических отношений
- 5. Идеи Г. Тарда и Ф. Ницше
- 6. Российские мыслители о морали и нравственности в системе отношений
- 7. Идеи И. Сталина и Н. Бухарина
- 8. Сущность бихевиоризма
- 9. Сущность гештальтпсихологии
- 10. Психоанализ и его влияние на проблемы взаимоотношений
- 11. Определение макросреды и микросреды
- 12. Социализация личности
- 13. Имитация и идентификация личности
- 14. «Закрытые» и «Открытые» личности
- 15. Вербальные средства общения
- 16. Невербальные средства общения
- 17. Детерминанты поведения в практике делового общения
- 18. Понятие «Коэффициент интеллекта»: история и современность
- 19. Характеристика экстраверсии, интроверсии и нейротизма
- 20. Типология личности
- 21. Понятие ценностно-мировоззренческой сферы
- 22. Неконструктивный климат в коллективе
- 23. Коммуникация как средство общения
- 24. Лидерство как социальный феномен
- 25. Руководство и Лидерство сравнительный анализ
- 26. Понятие социального контроля и его проявления
- 27. Стили руководства и их классификация
- 28. Конфликты: межличностные и межгрупповые
- 29. Переговоры как разновидность делового общения
- 30. Стратегия и тактика деловых переговоров
- 31. Стадии и участники конфликтов
- 32. Культура поведения личности в конфликтной ситуации
- 33. Культура поведения в деловом общении
- 34. Понятие «Деловая беседа» и ее проведение
- 35. Проявления добросовестного типа личности
- 36. Регулятивные мотивации личности
- 37. Виды слушания и внимания

- 38. Процесс смысла сообщений и установления обратной связи
- 39. Понятия: характер, воля, самообладание
- 40. Волевые качества личности
- 41. Особенности индивидуальных способностей личности
- 42. Понятие «этика делового общения»
- 43. Основные принципы этики делового общения (вертикальные, горизонтальные)

5.2 Б – «Экзамен» - не предусмотрен

Полное описание фонда оценочных средств для промежуточной аттестации обучающихся с перечнем компетенций, описанием показателей и критериев оценивания компетенций, шкал оценивания, типовые контрольные задания и методические материалы представлены в соответствующем разделе УМК.

6. Учебно-методическое обеспечение дисциплины 6.1. Рекомендуемая литература

6.1.1. Основная литература

No		2	D 1	Издате	Год	Кол-во
Π/	Автор	Заглавие	Гриф издания	льство	издан	ЭКЗ. В
П				SIBCIBO	ИЯ	библ.
1	Измайлова М.А.	Деловое общение: Учебное пособие	-	М.: Дашко в и К	2008	10
2	Лавриненко В.Н.	Психология и этика делового общения	-	М: Юнити -Дана	2010	47
3	Шеламова Г.М.	Деловая культура и психология общения. Учебник.	-	М.: Акаде мия	2013	9

6.1.2. Дополнительная литература

No	Автор	Заглавие	Издательст	Год
Π/Π	Автор	Заглавис	ВО	издания
1	АронсонЭ, Уилсон Т, Эйкерт Р	Психологические законы поведения человека в социуме	СПб- Еврознак	2002
2	Фромм Э.	Душа человека	М.: Академия	1992
3	Харрисс Р.	Психология массовых коммуникаций	СПб. Штамп	2011

6.1.3. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

№ п/п	Номер заказа	Автор	Заглавие	Издательс тво	Год издания
1	-	Селиверстов А.Д.	Деловое общение: Учебное пособие	Воронеж, ВГАУ	2008
2	10356	Рыбалкин А.И.	Учебно-методическое	Воронеж,	2014

пособие для	ВГАУ	
самостоятельной работы		
«Деловая культура и		
психология общения» для	I	
студентов очной и заочной	й	
форм обучения		

6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины

- 1. http://znanium.com Электронный каталог библиотеки Воронежского государственного аграрного университета имени императора Петра I
- 2. http://e.lanbook.com Электронный каталог библиотеки Воронежского государственного аграрного университета имени императора Петра I
- 3. www.prospektnauki.ru Электронный каталог библиотеки Воронежского государственного аграрного университета имени императора Петра I
- 4. http://rucont.ru/ Электронный каталог библиотеки Воронежского государственного аграрного университета имени императора Петра I
- 5. http://www.cnshb.ru/terminal/ Электронный каталог библиотеки Воронежского государственного аграрного университета имени императора Петра I
- 6. <u>www.elibrary.ru</u> Электронный каталог библиотеки Воронежского государственного аграрного университета имени императора Петра I
- 7. http://archive.neicon.ru/ Электронный каталог библиотеки Воронежского государственного аграрного университета имени императора Петра I
- 8. https://нэб.pф/ Электронный каталог библиотеки Воронежского государственного аграрного университета имени императора Петра I

6.3. Средства обеспечения освоения дисциплины

6.3.1. Компьютерные обучающие и контролирующие программы

№	Вид учебного занятия	Наименование		Функция программного обеспечения			
п/п	вид учеоного занятия	программного обеспечения	контроль	моделирую щая	обучающая		
1	Деловая культура и психология общения как наука	АСТ-тестирование	+				
1.	Психология делового общения	АСТ-тестирование	+				
3	Этика делового общения	АСТ-тестирование	+				

6.3.2. Аудио- и видеопособия – «Не предусмотрены»

7. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

№ п/п	Наименование оборудованных
	учебных кабинетов, объектов
	для проведения занятий

Перечень основного оборудования, приборов и материалов

1.	Учебные аудитории с оборудованием	медиа-	г. Воронеж, ул. Мичурина, 1, ул. Тимирязева, 13а
2	Учебные ау семинара	удитории для	г. Воронеж, ул. Мичурина, 1, ул. Тимирязева, 13а

8. Междисциплинарные связи

Протокол согласования рабочей программы с другими дисциплинами направления

Наименование дисциплины, с которой проводилось согласование	Кафедра	Предложения об изменениях в рабочей программе. Заключение об итогах согласования	Подпись заведующего кафедрой
Этика ГМС	Общеправовых и гуманитарных дисциплин	Согласовано	
Социальная психология	Общеправовых и гуманитарных дисциплин	Согласовано	MI
Психология	Общеправовых и гуманитарных дисциплин	Согласовано	

Приложение 1

Лист изменений рабочей программы

Номер из- менения	Номер протоко- ла заседания кафедры и дата	Страницы с изменениями	Перечень откор- ректированных пунктов	Подпись заведую- щего кафедрой
1	№10 20.06.2016 г.	стр. 17 - 18	п. 6.1	Плаксин В.Н.
2	Приказ ректора от 27.04.2017 г. №5-038 о пере-именовании кафедры	стр. 1, 2, 21. Дополнение	Новое название — истории, фило- софии и социаль- но-политических дисциплин	Плаксин В.Н.
				/
				*
		- 1979 - 291 - 194 - 1		

Приложение 2

Лист периодических проверок рабочей программы

Должностное лицо, проводившее проверку: Ф.И.О., должность, подпись	Дата	Потребность в корректировке	Перечень пунктов, стр., разделов, требующих изменений
Зав.каф. Плаксин В.Н.	20.06.2016 г	имеется	П.6.1.
Зав.каф. Плаксин В.Н.	№10 20.06.2016 г	актуализирована для набора 2016 г.	РП
Зав.каф. Плаксин В.Н.	№10 23.06.2017 г	актуализирована для набора 2017 г	РП