

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ ИМПЕРАТОРА ПЕТРА I»

УТВЕРЖДАЮ
Декан экономического факультета
 А.Н. Черных
«21» мая 2024г.



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Б1.В.20 Основы предпринимательской деятельности в АПК

Направление: 09.03.03 Прикладная информатика

Профиль: Информационные системы и технологии в менеджменте АПК

Квалификация выпускника: бакалавр

Кафедра Организации производства и предпринимательской деятельности в АПК

Разработчик рабочей программы:	Золотарева Наталья Александровна
Должность:	доцент
Ученая степень:	кандидат экономических наук
Ученое звание:	доцент

Воронеж-2024

Рабочая программа разработана в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования по направлению подготовки 09.03.03 Прикладная информатика (уровень бакалавриата) (утвержден приказом Министерства образования и науки РФ от 19 сентября 2017 № 922.

Рабочая программа утверждена на заседании кафедры Организации производства и предпринимательской деятельности в АПК (протокол № 12 от 20.05.2024 г.)

Заведующий кафедрой:



К.С. Терновых

Рабочая программа рекомендована к использованию в учебном процессе на заседании методической комиссии экономического факультета (протокол №9 от 21.05.2024 г.)

Председатель методической комиссии:



Л.В. Брянцева

Рецензент: начальник отдела информационно-коммуникационных технологий ООО "Овощ-Прод-Холдинг" А.П. Сухоедов

Содержание рабочей программы

1. Общая характеристика дисциплины
 - 1.1. Цель дисциплины
 - 1.2. Задачи дисциплины
 - 1.3. Предмет дисциплины
 - 1.4. Место в образовательной программе
 - 1.5. Связь с другими дисциплинами
 - 1.6. Особенности реализации дисциплины для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья
2. Планируемые результаты изучения дисциплины
3. Объем дисциплины и виды учебной работы
 - 3.1. Очная форма обучения
 - 3.2. Заочная форма обучения
4. Содержание дисциплины
 - 4.1. Содержание дисциплины в разрезе разделов и подразделов
 - 4.2. Распределение контактной и самостоятельной работы по подразделам
 - 4.3. Перечень тем и учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся
5. Фонд оценочных средств
 - 5.1. Этапы формирования компетенций
 - 5.2. Шкалы и критерии оценивания достижения компетенций
 - 5.2.1. Шкалы академических оценок освоения дисциплины
 - 5.2.2. Критерии оценки достижения компетенций в ходе освоения дисциплины
 - 5.3. Материалы для оценки достижения компетенций
 - 5.3.1. Вопросы к экзамену
 - 5.3.2. Задания к экзамену
 - 5.3.3. Вопросы к зачету с оценкой
 - 5.3.4. Вопросы к зачету
 - 5.3.5. Темы курсового проекта (работы) и вопросы к защите
 - 5.3.4.1. Темы курсового проекта (работы)
 - 5.3.4.2. Вопросы к защите курсового проекта (работы)
 - 5.3.6. Вопросы тестов
 - 5.3.7. Вопросы для устного опроса
 - 5.3.8. Задания для проверки формирования умений и навыков
 - 5.4. Система оценивания достижения компетенций
 - 5.4.1. Оценка достижения компетенций в ходе промежуточной аттестации
 - 5.4.2. Оценка достижения компетенций в ходе текущего контроля
6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины
 - 6.1. Рекомендуемая литература
 - 6.2. Ресурсы сети Интернет
 - 6.2.1. Электронные библиотечные системы
 - 6.2.2. Профессиональные базы данных и информационные системы
 - 6.2.3. Сайты и информационные порталы
7. Материально-техническое и программное обеспечение дисциплины
 - 7.1. Помещения для ведения образовательного процесса и оборудование
 - 7.2. Программное обеспечение
 - 7.2.1. Программное обеспечение общего назначения
 - 7.2.2. Специализированное программное обеспечение
8. Междисциплинарные связи

1. Общая характеристика дисциплины

1.1. Цель дисциплины:

формирование у обучающихся теоретических знаний и практических навыков предпринимательской деятельности в сфере агробизнеса

1.2. Задачи дисциплины:

изучение сущности предпринимательской деятельности

изучение целей и задач предпринимателя

изучение функций предпринимательства

изучение элементов предпринимательской среды и условий развития предпринимательской деятельности

изучение подходов, позволяющих классифицировать предпринимательство

изучение основных видов предпринимательской деятельности и их особенностей

изучение основных организационно-правовых форм предпринимательской деятельности

формирование знаний и навыков предпринимателя по отбору, анализу и реализации предпринимательских идей

формирование знаний, умений и навыков решения управленческих задач различными методами

изучение условия и стадии создания собственного дела

формирование знаний, умений и навыков решения управленческих задач различными методами

изучение сущности предпринимательского риска, его классификации, потерь от рисков

формирование умений оценки рисков

формирование навыков принятия предпринимательских решений в условиях риска

изучение методов проведения и порядка заключения коммерческих сделок

изучение способов обеспечения обязательств по договорам и ответственности за нарушение договорных обязательств

формирование умений и навыков выбора и установления партнерских связей

1.3. Предмет дисциплины:

сущность, формы и методы организации предпринимательской деятельности

1.4. Место в образовательной программе:

часть, формируемая участниками образовательных отношений

1.5. Взаимосвязь с другими дисциплинами:

Б1.В.05 Моделирование бизнес-процессов

1.6. Особенности реализации дисциплины для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья

Особенности реализации дисциплины для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья

определяются в индивидуальном порядке исходя из специфики заболевания и требований, указанных в Основной образовательной программе

2. Планируемые результаты изучения дисциплины

Компетенция		Индикатор достижения компетенции	
Код	Содержание	Код	Содержание
УК-2	Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	34	сущность и виды предпринимательской деятельности, факторы ее внешней и внутренней среды; социально-экономические условия осуществления и развития предпринимательской деятельности
		У3	выявлять сущность проблем, возникающих в процессе осуществления предпринимательской деятельности, и находить пути их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений
		Н4	обоснования и оценки экономических и социальных условий осуществления предпринимательской деятельности, а также возможных предпринимательских решений

3. Объем дисциплины и виды учебной работы

3.1. Очная форма обучения

Показатели	Семестр	Всего
	1	
Общая трудоёмкость, з.е./ч	3 / 108	3 / 108
Общая контактная работа, ч	42,75	42,75
Общая самостоятельная работа, ч	65,25	65,25
Контактная работа при проведении учебных занятий, в т.ч. (ч)	42,00	42,00
лекции	14,00	14,00
практические-всего	28,00	28,00
Самостоятельная работа при проведении учебных занятий, ч	47,50	47,50
Контактная работа при проведении промежуточной аттестации обучающихся, в т.ч. (ч)	0,75	0,75
групповые консультации	0,50	0,50
экзамен	0,25	0,25
Самостоятельная работа при промежуточной аттестации, в т.ч. (ч)	17,75	17,75
подготовка к экзамену	17,75	17,75
Форма промежуточной аттестации	экзамен	экзамен

3. Объем дисциплины и виды учебной работы

3.2. Заочная форма обучения

Показатели	Курс	Всего
	1	
Общая трудоёмкость, з.е./ч	3 / 108	3 / 108
Общая контактная работа, ч	16,75	16,75
Общая самостоятельная работа, ч	91,25	91,25
Контактная работа при проведении учебных занятий, в т.ч. (ч)	16,00	16,00
лекции	8	8,00
практические-всего	8	8,00
Самостоятельная работа при проведении учебных занятий, ч	73,50	73,50
Контактная работа при проведении промежуточной аттестации обучающихся, в т.ч. (ч)	0,75	0,75
групповые консультации	0,50	0,50
экзамен	0,25	0,25
Самостоятельная работа при промежуточной аттестации, в т.ч. (ч)	17,75	17,75
подготовка к экзамену	17,75	17,75
Форма промежуточной аттестации	экзамен	экзамен

4. Содержание дисциплины

4.1. Содержание дисциплины в разрезе разделов и подразделов

Раздел 1.

Сущность и значение предпринимательской деятельности

Подраздел 1.1.

Экономическое содержание предпринимательства

сущность и значение предпринимательской деятельности, принципиальные отличия предпринимательства от других видов деятельности в условиях рыночной экономики, критерии признания граждан и юридических лиц предпринимателями

Подраздел 1.2.

Цели и задачи предпринимательской деятельности

предпосылки, цели предпринимательской деятельности, их формирование с учетом интересов субъектов предпринимательской деятельности; задачи предпринимателя на различных этапах осуществления предпринимательской деятельности

Подраздел 1.3.

Функции предпринимательства

связь предпринимательской деятельности с реализацией важных для экономики страны функций (общеекономической, ресурсной, инновационной, социальной, организаторской)

Подраздел 1.4.

Предпринимательская среда и условия предпринимательской деятельности

элементы предпринимательской среды: экономическая свобода, личная заинтересованность, рыночное пространство, конкуренция, роль государства; внешние и внутренние условия становления и развития предпринимательской деятельности; основные принципы эффективного осуществления предпринимательства

Раздел 2.

Виды и формы предпринимательской деятельности

Подраздел 2.1.

Классификация предпринимательской деятельности

различные подходы при установлении признаков, позволяющих классифицировать предпринимательство

Подраздел 2.2.

Виды предпринимательской деятельности

производственное предпринимательство: традиционное и инновационное предпринимательство; коммерческое предпринимательство: торгово-посредническая предпринимательская деятельность, торгово-закупочное предпринимательство, торговое представительство, биржевое предпринимательство; финансовое предпринимательство: банки, инвестиционные компании и фонды; страховое предпринимательство; консультативное (консалтинговое) предпринимательство

Подраздел 2.3.

Основные организационно-правовые формы предпринимательской деятельности

формы предпринимательской деятельности; индивидуальные и коллективные предприниматели, их объединения и союзы; крупное, среднее и малое предпринимательство

Раздел 3.

Обоснование и технология принятия предпринимательского решения

Подраздел 3.1.

Сущность и этапы формирования предпринимательской идеи

предпринимательская идея, ее обоснование, этапы и источники формирования; деятельность предпринимателя по отбору, анализу и реализации предпринимательских идей

Подраздел 3.2.

Предпринимательские решения: понятие, типы, процесс и методы принятия

сфера и технология принятия предпринимательских решений; типы предпринимательских решений; экономические методы принятия предпринимательских решений

Раздел 4.

Условия и стадии осуществления предпринимательской деятельности

Подраздел 4.1.

Условия и стадии создания собственного дела

условия создания собственного дела, его преимущества и недостатки; этапы создания собственного дела

Подраздел 4.2.

Формы организации собственного дела

формы организации собственного дела: start-up предприятие; покупка предприятия; аренда предприятия; использование метода франчайзинга; порядок государственной регистрации предприятий, лицензирование деятельности организаций

Раздел 5.

Риск и стратегия предпринимательства

Подраздел 5.1.

Понятие и классификация рисков предпринимателя

сущность предпринимательского риска, его место и значение в предпринимательской деятельности; потери от риска при осуществлении предпринимательских сделок; классификация рисков; внешние и внутренние источники возникновения предпринимательских рисков

Подраздел 5.2.

Методы оценки и снижения рисков

показатели, характеризующие уровни риска; критерий риска; методы оценки рисков, их использование в предпринимательской деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей для прогнозирования вероятности и уровня риска

Подраздел 5.3.

Стратегии предпринимательской деятельности

оценка рисков в конкретном виде предпринимательской деятельности, обоснование мер защиты от возможных рисков; принятие предпринимательских решений в условиях риска

Раздел 6.

Коммерческая деятельность предпринимателей. Партнерские связи в предпринимательской деятельности

Подраздел 6.1.

Сущность, виды, методы проведения и порядок заключения коммерческих сделок

сущность, виды и методы проведения коммерческих сделок; выбор коммерческих партнеров в условиях конкуренции; этапы и стадии заключения коммерческой сделки

Подраздел 6.2.

Предпринимательский договор и его классификация

понятие и основные функции договора; порядок, сроки и место исполнения обязательств по договору; способы обеспечения обязательств по договорам; ответственность за нарушение договорных обязательств

Подраздел 6.3.

Сущность партнерских связей и основные направления сотрудничества партнеров

формы партнерских связей в сельскохозяйственном производственном предпринимательстве, их состав, характеристика и применение

4.2. Распределение контактной и самостоятельной работы по подразделам

Очная форма обучения

Разделы, подразделы дисциплины	Контактная работа		СР
	лекции	ПЗ	
Сущность и значение предпринимательской деятельности			
Экономическое содержание предпринимательства	0,5	1,5	2,5
Цели и задачи предпринимательской деятельности	0,5	1,5	2,5
Функции предпринимательства	0,5	1,5	2,5
Предпринимательская среда и условия предпринимательской деятельности	0,5	1,5	2,5
Виды и формы предпринимательской деятельности			
Классификация предпринимательской деятельности	0,5	1,5	2,5
Виды предпринимательской деятельности	1,0	2,5	4,0
Основные организационно-правовые формы предпринимательской деятельности	2,5	3,0	5,0
Обоснование и технология принятия предпринимательского решения			
Сущность и этапы формирования предпринимательской идеи	1,0	1,5	2,5
Предпринимательские решения: понятие, типы, процесс и методы принятия	1,0	1,5	2,5
Условия и стадии осуществления предпринимательской деятельности			
Условия и стадии создания собственного дела	1,0	1,5	2,5
Формы организации собственного дела	1,0	1,5	2,5
Риск и стратегия предпринимательства			
Понятие и классификация рисков предпринимателя	0,5	1,5	2,5
Методы оценки и снижения рисков	1,0	1,5	3,0
Стратегии предпринимательской деятельности	0,5	1,5	3,0
Коммерческая деятельность предпринимателей. Партнерские связи в предпринимательской деятельности			
Сущность, виды, методы проведения и порядок заключения коммерческих сделок	0,5	1,5	2,5
Предпринимательский договор и его классификация	0,5	1,5	2,5
Сущность партнерских связей и основные направления сотрудничества партнеров	1,0	1,5	2,5

**4.2. Распределение контактной и самостоятельной работы по подразделам
Заочная форма обучения**

Разделы, подразделы дисциплины	Контактная работа		СР
	лекции	ПЗ	
Сущность и значение предпринимательской деятельности			
Экономическое содержание предпринимательства	0,5	0,5	3,2
Цели и задачи предпринимательской деятельности	0,3	0,3	3,2
Функции предпринимательства	0,3	0,3	3,2
Предпринимательская среда и условия предпринимательской деятельности	0,5	0,5	3,2
Виды и формы предпринимательской деятельности			
Классификация предпринимательской деятельности	0,5	0,5	3,2
Виды предпринимательской деятельности	0,5	0,5	4,8
Основные организационно-правовые формы предпринимательской деятельности	0,7	0,7	8,1
Обоснование и технология принятия предпринимательского решения			
Сущность и этапы формирования предпринимательской идеи	0,5	0,5	3,2
Предпринимательские решения: понятие, типы, процесс и методы принятия	0,5	0,5	3,2
Условия и стадии осуществления предпринимательской деятельности			
Условия и стадии создания собственного дела	0,5	0,5	4,2
Формы организации собственного дела	1,0	1,0	6,4
Риск и стратегия предпринимательства			
Понятие и классификация рисков предпринимателя	0,5	0,5	3,2
Методы оценки и снижения рисков	0,5	0,5	4,8
Стратегии предпринимательской деятельности	0,5	0,5	4,8
Коммерческая деятельность предпринимателей. Партнерские связи в предпринимательской деятельности			
Сущность, виды, методы проведения и порядок заключения коммерческих сделок	0,3	0,3	4,8
Предпринимательский договор и его классификация	0,3	0,3	4,8
Сущность партнерских связей и основные направления сотрудничества партнеров	0,3	0,3	4,8

4.3. Перечень тем и учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся

Разделы, подразделы дисциплины	Учебно-методическое обеспечение	Объем часов СР	
		очная	заочная
Сущность и значение предпринимательской деятельности			
Экономическое содержание предпринимательства	Лапуста М. Г. Предпринимательство [электронный ресурс]: Учебник / М. Г. Лапуста - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2023 - 384 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=422657	2,5	3,2
Цели и задачи предпринимательской деятельности	Наумов В. Н. Основы предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебник / В. Н. Наумов, В. Г. Шубаева - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2020 - 437 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=352824	2,5	3,2
Функции предпринимательства	Наумов В. Н. Основы предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебник / В. Н. Наумов, В. Г. Шубаева - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2020 - 437 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=352824	2,5	3,2
Предпринимательская среда и условия предпринимательской деятельности	Лапуста М. Г. Предпринимательство [электронный ресурс]: Учебник / М. Г. Лапуста - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2023 - 384 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=422657	2,5	3,2
Виды и формы предпринимательской деятельности			
Классификация предпринимательской деятельности	Наумов В. Н. Основы предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебник / В. Н. Наумов, В. Г. Шубаева - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2020 - 437 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=352824	2,5	3,2
Виды предпринимательской деятельности	Лапуста М. Г. Предпринимательство [электронный ресурс]: Учебник / М. Г. Лапуста - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2023 - 384 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=422657	4,0	4,8
Основные организационно-правовые формы предпринимательской деятельности	Лапуста М. Г. Предпринимательство [электронный ресурс]: Учебник / М. Г. Лапуста - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2023 - 384 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=422657	5,0	8,1
Обоснование и технология принятия предпринимательского решения			

Резник С. Д. Основы предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебник / С. Д. Резник, А. А. Глухова - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2020 - 287 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: http://znanium.com/catalog/document?id=356191	Лапушта М. Г. Предпринимательство [электронный ресурс]: Учебник / М. Г. Лапушта - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2023 - 384 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=422657	2,5	3,2
Предпринимательские решения: понятие, типы, процесс и методы принятия	Яковлев Г. А. Организация предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебное пособие / Г. А. Яковлев - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 - 313 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398605	2,5	3,2
Условия и стадии осуществления предпринимательской деятельности			
Условия и стадии создания собственного дела	Лапушта М. Г. Предпринимательство [электронный ресурс]: Учебник / М. Г. Лапушта - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2023 - 384 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=422657	2,5	4,2
Формы организации собственного дела	Яковлев Г. А. Организация предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебное пособие / Г. А. Яковлев - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 - 313 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398605	2,5	6,4
Риск и стратегия предпринимательства			
Понятие и классификация рисков предпринимателя	Лапушта М. Г. Предпринимательство [электронный ресурс]: Учебник / М. Г. Лапушта - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2023 - 384 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=422657	2,5	3,2
Методы оценки и снижения рисков	Резник С. Д. Основы предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебник / С. Д. Резник, А. А. Глухова - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2020 - 287 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: http://znanium.com/catalog/document?id=356191	3,0	4,8
Стратегии предпринимательской деятельности	Яковлев Г. А. Организация предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебное пособие / Г. А. Яковлев - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 - 313 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398605	3,0	4,8
Коммерческая деятельность предпринимателей. Партнерские связи в предпринимательской деятельности			

<p>Сущность, виды, методы проведения и порядок заключения коммерческих сделок</p>	<p>Наумов В. Н. Основы предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебник / В. Н. Наумов, В. Г. Шубаева - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2020 - 437 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=352824</p>	<p>2,5</p>	<p>4,8</p>
<p>Предпринимательский договор и его классификация</p>	<p>Резник С. Д. Основы предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебник / С. Д. Резник, А. А. Глухова - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2020 - 287 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: http://znanium.com/catalog/document?id=356191</p>	<p>2,5</p>	<p>4,8</p>
<p>Сущность партнерских связей и основные направления сотрудничества партнеров</p>	<p>Яковлев Г. А. Организация предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебное пособие / Г. А. Яковлев - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 - 313 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398605</p>	<p>2,5</p>	<p>4,8</p>
<p>Итого</p>		<p>47,5</p>	<p>73,5</p>

5. Фонд оценочных средств
5.1. Этапы формирования компетенций

Разделы, подразделы дисциплины	Компетенции и ИД
	УК-2
Сущность и значение предпринимательской деятельности	
Экономическое содержание предпринимательства	311
Цели и задачи предпринимательской деятельности	311
Функции предпринимательства	311
Предпринимательская среда и условия предпринимательской деятельности	311
Виды и формы предпринимательской деятельности	
Классификация предпринимательской деятельности	311
Виды предпринимательской деятельности	311
Основные организационно-правовые формы предпринимательской деятельности	311
Обоснование и технология принятия предпринимательского решения	
Сущность и этапы формирования предпринимательской идеи	У10, Н10
Предпринимательские решения: понятие, типы, процесс и методы принятия	У10, Н10
Условия и стадии осуществления предпринимательской деятельности	
Условия и стадии создания собственного дела	311
Формы организации собственного дела	У10, Н10
Риск и стратегия предпринимательства	
Понятие и классификация рисков предпринимателя	311
Методы оценки и снижения рисков	У10
Стратегии предпринимательской деятельности	Н10
Коммерческая деятельность предпринимателей. Партнерские связи в предпринимательской деятельности	
Сущность, виды, методы проведения и порядок заключения коммерческих сделок	311
Предпринимательский договор и его классификация	311
Сущность партнерских связей и основные направления сотрудничества партнеров	Н10

5.2. Шкалы и критерии оценивания достижения компетенций

5.2.1. Шкалы академических оценок освоения дисциплины

Вид оценки	Оценки			
Академическая оценка по 4-х балльной шкале	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично

Вид оценки	Оценки	
Академическая оценка по 2-х балльной шкале	не зачетно	зачтено

5.2.2. Критерии достижения компетенций в ходе освоения дисциплины

Критерии оценки на экзамене

Оценка, уровень	Описание критериев
Отлично, высокий	Студент показал полные и глубокие знания материала, логично и аргументировано ответил на все вопросы экзаменационного билета, а также на дополнительные вопросы, способен самостоятельно решать сложные задачи дисциплины
Хорошо, продвинутый	Студент твердо знает материал, грамотно его излагает, не допускает существенных неточностей в ответе, достаточно полно ответил на вопросы экзаменационного билета и дополнительные вопросы, способен самостоятельно решать стандартные задачи дисциплины
Удовлетворительно, пороговый	Студент показал знание только основ материала, усвоил его поверхностно, но не допускал грубых ошибок или неточностей, требует наводящих вопросов для правильного ответа, не ответил на дополнительные вопросы, способен решать стандартные задачи дисциплины с помощью преподавателя
Неудовлетворительно, компетенции не освоены	Студент не знает основ материала, допускает грубые ошибки в ответе, не способен решать стандартные задачи дисциплины даже с помощью преподавателя

5.3. Материалы для оценки достижения компетенций

5.3.1. Вопросы к экзамену

№	Содержание	Компетенция	ИД
1	Сущность и экономическое содержание предпринимательства	УК-2	34
2	Цели и задачи предпринимательской деятельности	УК-2	34
3	Среда, факторы и функции предпринимательской деятельности	УК-2	34
4	Типы и виды предпринимательства	УК-2	34
5	Производственная предпринимательская деятельность и её формы	УК-2	34
6	Посредническое предпринимательство: сущность и формы	УК-2	34
7	Хозяйственные товарищества и их сущность	УК-2	34
8	Хозяйственные общества и особенности их функционирования	УК-2	34
9	Сельскохозяйственный производственный кооператив (артель): сущность, особенности создания и деятельности.	УК-2	34
10	Государственные и муниципальные унитарные предприятия.	УК-2	34
11	Деятельность предпринимателя по отбору, анализу и реализации предпринимательских идей.	УК-2	34
12	Сфера, технология и экономические методы принятия предпринимательских решений.	УК-2	34
13	Франчайзинг – форма организации предпринимательской деятельности	УК-2	34
14	Место и значение риска в предпринимательской деятельности	УК-2	34
15	Риск и принятие предпринимательских решений	УК-2	34
16	Пути и методы снижения риска в деятельности предпринимателя	УК-2	34
17	Обоснование стратегии предпринимательской деятельности	УК-2	У3
18	Коммерческая сделка и порядок её осуществления. Виды и методы проведения коммерческих сделок.	УК-2	34
19	Содержание и основные направления предпринимательского сотрудничества	УК-2	34
20	Сущность предпринимательского договора, их виды и оформление	УК-2	34

5.3.2. Задания к экзамену

№	Содержание	Компетенция	ИД
1	Предприниматель получает прибыль 300 тыс. руб. в год. Время на реализацию товара у него занимает 1,5 месяца. Он может реализовать товар оптовому посреднику со скидкой 7%. Оцените выгодность такой сделки.	УК-2	Н4
2	Инвестор рассматривает вопрос о целесообразности приобретения акций сахарного завода. Эти акции предлагаются по цене 10 тыс. руб. за штуку. В перспективе через 5 лет их стоимость удвоится. Стоит ли покупать эти акции, если инвестору доступны иные варианты вложения средств, обеспечивающие доход на уровне 10% в год?	УК-2	Н4
3	Предприятию предложено за 500 тыс. руб. купить помещение для магазина, организация продаж в котором может обеспечить ежегодный приток денежных средств в размере 100 тыс. руб. на протяжении 10 лет. Уровень доходности по альтернативным формам инвестирования составляет 10%. Стоит ли предприятию покупать магазин?	УК-2	Н4

5.3.3. Вопросы к зачету с оценкой

Не предусмотрено

5.3.4. Вопросы к зачету

Не предусмотрено

5.3.5. Темы курсового проект (работы) и вопросы к защите

Не предусмотрено

5.3. Материалы для оценки достижения компетенций

5.3.6. Вопросы тестов

№	Содержание	Компетенция	ИД
1	Инвестиционный проект – это: 1. Пакет документов 2. Комплекс взаимосвязанных мероприятий 3. Предложения по снижению затрат на производство 4. Предложения по освоению нового рынка сбыта	УК-2	34
2	Стадии жизненного цикла проекта: 1. Идентификация 2. Подготовка 3. Разработка бизнес-плана 4. Экспертиза 5. Разработка проектной документации 6. Реализация 7. Эксплуатация 8. Оценка результатов	УК-2	34
3	Принятие решений по выбору технических решений основано на: 1. Оценке технической осуществимости вариантов проекта 2. Оценке новизны технических решений 3. Оценке финансовых возможностей предприятия 4. Оценке финансовой эффективности вариантов 5. Оценке размеров предполагаемой выручки	УК-2	34
4	При проведении анализа рисков методом анализа сценариев рекомендуется в дополнение к базовому (или базисному) сценарию построить еще два: 1. Пессимистический, 2. Оптимистический, 3. Пессимистический и оптимистический	УК-2	34
5	Выявленный возможный интерес фирмы-производителя, имеющий видимые очертания какой-либо конкретной экономической формы – это	УК-2	34
6	Наличие условий и факторов, влияющих на формирование, развитие и возможность реализации предпринимательских функций – это	УК-2	34
7	Понятие лицензия означает: 1. Признание интеллектуальной собственности юридического лица на результаты интеллектуальной деятельности 2. Сертификат соответствия поставляемой продукции обязательным требованиям государственных стандартов, выданный предпринимателю 3. Специальное разрешение на осуществление конкретного вида деятельности при обязательном соблюдении лицензионных требований и условий, выданное лицензирующим органом	УК-2	34
8	Укажите виды предпринимательской деятельности в соответствии со сферами предпринимательской деятельности: 1. Экономический, кредитный, материальный 2. Производственный, коммерческий, финансовый и страховой 3. Управленческий, финансовый, ценовой	УК-2	34
9	Создание предпринимателем резервного фонда на покрытие непредвиденных расходов при наступлении рисков событий – это	УК-2	34
10	Для каких целей составляется бизнес-план: 1. Обоснование размера и источников инвестиций для реализации проекта 2. Оперативный документ для ежеквартальной отчетности в налоговые органы 3. Годовая отчетность в органы статистики	УК-2	34
11	Предпринимательская тайна - это	УК-2	34
12	Договор, по которому одна сторона (продавец) обязуется передать товар в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму (цену), называется	УК-2	34

13	Выделите внешние признаки несостоятельности (банкротства): 1. Убытки 2. Неспособность обеспечить выполнение требований кредиторов в течение 3-х месяцев с момента наступления сроков их исполнения 3. Превышение размеров заемного капитала над размерами собственного капитала	УК-2	34
14	Производство относится к более трудоемкому, если в структуре себестоимости продукции наибольший удельный вес приходится на	УК-2	34
15	Укажите источники финансовых ресурсов: 1. Текущая деятельность 2. Собственные 3. Инвестиционная деятельность 4. Финансовая деятельность 5. Привлеченные 6. Заемные	УК-2	34
16	Какие показатели характеризуют платежеспособность предприятия: 1. Коэффициент абсолютной ликвидности 2. Промежуточный коэффициент покрытия 3. Коэффициент маневренности 4. Коэффициент текущей ликвидности 5. Коэффициент автономии	УК-2	34
17	Перечислите показатели, характеризующие финансовую устойчивость предприятия: 1. Коэффициент автономии 2. Коэффициент абсолютной ликвидности 3. Коэффициент соотношения собственных и заемных средств 4. Коэффициент маневренности 5. Коэффициент обеспеченности собственными средствами 6. Коэффициент имущества производственного назначения 7. Коэффициент текущей ликвидности	УК-2	34
18	Если коэффициент автономии уменьшился на 12%, коэффициент финансовой устойчивости увеличился на 7%, а коэффициент маневренности собственных средств возрос на 5%, то 1. Финансовая устойчивость предприятия улучшилась 2. Финансовая устойчивость предприятия ухудшилась 3. Финансовая устойчивость предприятия не изменилась 4. Нельзя сделать однозначного вывода	УК-2	34
19	За счет каких источников организации необходимо формировать внеоборотные активы, чтобы не была нарушена ее финансовая устойчивость	УК-2	34
20	Организация считается ликвидной, если, реализовав текущие (оборотные) активы, она погашает свои обязательства	УК-2	34
21	При оценке финансовой осуществимости проекта учитывается: 1. Финансовое состояние предприятия 2. Прирост чистых выгод предприятия, связанный с реализацией проекта 3. Чистые выгоды предприятия в ситуации «до проекта» 4. Чистые выгоды предприятия в ситуации «с проектом» 5. Размер собственных средств предприятия, накопленных для реализации проекта	УК-2	34
22	При оценке финансовой эффективности проекта «до финансирования» учитываются потоки денежных средств: 1. От производственно-сбытовой (операционной) деятельности 2. От финансовой деятельности, связанной с проектом 3. От инвестиционной деятельности, связанной с проектом	УК-2	34

23	Показатель Net Present Value (NPV) проекта характеризует: 1. Суммарный чистый дисконтированный доход, полученный предприятием за весь расчетный период 2. Суммарный прирост дисконтированных значений сальдо по всем видам деятельности предприятия за расчетный период 3. Преимущество проекта перед альтернативным использованием средств 4. Возможность предприятия осуществить проект	УК-2	34
24	Показатель Internal Rate of Return (IRR) называется: 1. Внутренняя ставка доходности проекта 2. Ставка дисконта предприятия 3. Норма рентабельности предприятия 4. Внутренняя норма рентабельности	УК-2	34
25	Показатель срок окупаемости не является всесторонней характеристикой проекта по следующим причинам: 1. При его расчете не может быть учтен фактор времени 2. Оценка не учитывает результаты, получаемые по истечению этого срока 3. Если размер кредита превышает размер инвестиций, то показатель нельзя рассчитать	УК-2	34
26	При оценке финансовой эффективности проекта с позиций конкретного участника следует учитывать: 1. Денежные потоки участника проекта по производственно-сбытовой деятельности в ситуациях «до проекта» и «после проекта» 2. Денежные потоки участника проекта по производственно-сбытовой деятельности в ситуациях «без проекта» и «с проектом» 3. Изменения в денежных потоках по финансовой деятельности, вызванной проектом 4. Изменения в потоках по инвестиционной деятельности 5. Размер накоплений предприятия, предназначенный для реализации проекта	УК-2	34
27	Как изменятся показатели эффективности проекта «после финансирования» по отношению к их значениям «до финансирования» при привлечении заемных средств на указанных условиях: IRR проекта = 30%; NPV проекта = 1000; процент за кредит = 25%; ставка дисконта заемщика = 10%: 1. Значения NPV и IRR снизятся 2. Значение NPV снизится, значение IRR увеличится 3. Оба показателя улучшатся 4. Значение NPV возрастет, а значение IRR снизится	УК-2	34
28	Если ставка дисконта составляет 12% годовых, то какой будет ставка дисконта в расчете на месяц: 1. 1% в месяц 2. Больше 1% в месяц 3. Меньше 1% в месяц	УК-2	34
29	При анализе чувствительности проекта выявляются: 1. Наиболее выигрышные для предприятия свойства проекта 2. Наиболее опасные сценарии развития событий 3. Степень чувствительности показателей эффективности и осуществимости проекта к изменению условий его реализации 4. Близость характеристик базового сценария к критическим значениям параметров	УК-2	34
30	При составлении пессимистического сценария для проекта в АПК необходимо использовать: 1. Данные о минимальной урожайности культур, зарегистрированной в регионе 2. Данные о средней урожайности культур в данном хозяйстве 3. Данные о наблюдавшихся в прошлом колебаниях урожайности культур	УК-2	34

31	<p>Предприятие, обычные возможности которого характеризуются ставкой дисконта, равной 10% произвело оценку эффективности проекта, расчетный период которого принят равным 5 годам. При этом индекс доходности инвестиций (PI) оказался равным 1,52. Какие из приведенных ниже значений других показателей эффективности являются заведомо ошибочными: 1. Чистый дисконтированный доход (NPV) = 3456</p> <p>2. Внутренняя норма доходности (IRR) = 21%</p> <p>3. Срок окупаемости (PBP) = 5,5</p>	УК-2	34
32	<p>Предприятие, обычные возможности которого характеризуются ставкой дисконта 8% произвело оценку эффективности проекта, расчетный период которого принят равным 8 годам. При этом показатель NPV проекта оказался равным -1234 (NPV = -1234). Какие из приведенных ниже значений других показателей эффективности являются заведомо ошибочными: 1. Внутренняя норма доходности (IRR) = 9,05%</p> <p>2. Индекс доходности инвестиций (PI) = 0,89</p> <p>3. Срок окупаемости (PBP) = 10</p>	УК-2	34
33	<p>Если значение показателя «срок окупаемости» (с учетом дисконтирования) в точности равно длительности расчетного периода, то: 1. Проект следует признать неэффективным использованием средств</p> <p>2. Проект следует признать неосуществимым</p> <p>3. Проект следует признать равноценным применению альтернативных способов использования средств</p> <p>4. Проект следует признать эффективным использованием средств</p>	УК-2	34
34	<p>Если при предварительной оценке проекта не была учтена остаточная стоимость инвестиций, то при включении ее в расчет: 1. Значения показателей эффективности возрастут</p> <p>2. Значения всех показателей эффективности изменятся, но для определения направления изменений нужна дополнительная информация</p> <p>3. Значения показателей эффективности снизятся</p> <p>4. Значения показателей эффективности не изменятся</p>	УК-2	34
35	<p>Если при предварительной оценке проекта не были учтены изменения необходимых запасов оборотных средств, то при их учете: 1. Значения показателей эффективности возрастут</p> <p>2. Значения всех показателей эффективности изменятся, но для определения направления нужна дополнительная информация</p> <p>3. Значения показателей эффективности снизятся</p> <p>4. Значения показателя осуществимости проекта изменятся</p>	УК-2	34
37	<p>Укажите при каком условии повышение цен на один из видов продукции, производимой предприятием «с проектом» и «без проекта», не будет влиять на показатели эффективности проекта: 1. Если объем производства «с проектом» равен объему производства «без проекта»</p> <p>2. Если объем производства «с проектом» больше объема производства «без проекта»</p> <p>3. Если объем производства «с проектом» меньше объема производства «без проекта»</p>	УК-2	34
38	<p>Укажите при каком условии повышение уровня цен на один из видов продукции, производимой предприятием «с проектом» и «без проекта», будет негативно влиять на показатели эффективности проекта: 1. Если объем производства данного вида продукта «с проектом» равен объему производства «без проекта»</p> <p>2. Если объем производства данного вида продукта «с проектом» больше, чем объем производства «без проекта»</p> <p>3. Если объем производства данного вида продукта «с проектом» меньше, чем объема производства «без проекта»</p>	УК-2	34

39	Укажите, при каком условии повышение уровня цен на один из видов ресурсов, потребляемых предприятием в ситуациях «с проектом» и «без проекта», не будет влиять на показатели эффективности проекта: 1. Если «с проектом» и «без проекта» расход ресурсов одинаков 2. Если «с проектом» расход ресурсов больше, чем и «без проекта» 3. Если «с проектом» расход ресурсов меньше, чем и «без проекта»	УК-2	34
41	При оценке общественной эффективности важно исключить из расчета: 1. Остаточную стоимость инвестиций 2. Затраты на формирование запаса оборотных средств 3. Ввозные таможенные пошлины 4. Подоходный налог 5. Кредиты, полученные от международных организаций 6. Выплату процентов российским коммерческим банкам	УК-2	34
42	При оценке проекта в организационном аспекте учитываются: 1. График реализации проекта 2. Опыт партнеров, привлекаемых к участию в проекте 3. Число организаций, вовлекаемых в проект 4. Структура управления предприятием 5. Производственная структура предприятия 6. Личные характеристики персонала предприятия	УК-2	34
43	К методам менеджмента риска относят: 1. Статистический, экспертный, расчетно-аналитический 2. Избежание, удержание, снижение, передача 3. Балансовый, аналитический, экономико-математический	УК-2	34
44	Анализ эффективности работы организации включает: 1. Определение показателей эффективности управления, рентабельности (прибыльности), деловой активности, а также сравнение результатов расчетов в динамике, на основе которых делаются выводы и предложения 2. Расчет прироста по основным экономическим показателям в отчетном периоде по сравнению с предшествующими, на основе анализа этого прироста делают выводы и предложения 3. Исчисление прироста среднегодовых величин средств и источников их образования в отчетном периоде по сравнению с предшествующими, на основе анализа этого прироста делают выводы и предложения	УК-2	34
45	Возможность организации погашать свою краткосрочную задолженность ликвидными оборотными средствами отражают показатели, характеризующие: 1. Деловую активность 2. Финансовую устойчивость 3. Ликвидность	УК-2	34
46	Эффективность использования средств организации характеризуют показатели: 1. Рентабельности и деловой активности 2. Финансовой устойчивости 3. Платежеспособности	УК-2	34
47	Коэффициент восстановления платежеспособности организации за период рассчитывается при условии 1. Коэффициент текущей ликвидности не отвечает установленным нормативным ограничениям (ниже нормы), но имеет тенденцию к повышению 2. Коэффициент автономии и коэффициент соотношения заемных и собственных средств не отвечают установленным ограничениям 3. Коэффициент текущей ликвидности и коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами находятся в пределах установленных нормативных ограничений	УК-2	34

48	Для анализа финансовой устойчивости организации используют 1. Коэффициент текущей ликвидности 2. Коэффициент автономии 3. Рентабельность продаж	УК-2	34
49	Какие показатели составляют систему критериев для определения неплатежеспособности и неудовлетворительной структуры баланса предприятия 1. Общий коэффициент покрытия 2. Коэффициент текущей ликвидности 3. Коэффициент автономии 4. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами 5. Коэффициент структуры заемного капитала 6. Коэффициент маневренности собственных средств 7. Коэффициент восстановления (утраты) платежеспособности	УК-2	34
50	Укажите перечень вопросов, рассматриваемых в разделе «Характеристика товаров и услуг» стандартного бизнес-плана 1. Что представляет собой товар, каковы специфические требования рынка и насколько полно соответствует им товар 2. Конкретные преимущества товара 3. Какой метод продаж наиболее эффективен для товара 4. Себестоимость и уровень рентабельности товара 5. Как будет организовано производство товара 6. Насколько рынок заполнен данным товаром	УК-2	34
51	Какие вопросы решаются при составлении производственного плана в стандартном бизнес-плане 1. Потребность в ресурсах и источниках их получения 2. Наличие, состояние и источники получения производственных помещений, оборудования, сырья и материалов 3. Возможный объем производства продукции 4. Возможный объем реализации продукции 5. Возможные издержки производства 6. Возможная цена реализации 7. Возможная выручка от реализации 8. Возможная прибыль от реализации	УК-2	34
52	При каком условии значения показателя NPV проекта «после финансирования» (то есть с учетом использования конкретной суммы заемных средств и конкретных условий погашения долга) будет равно значению NPV проекта «до финансирования» (то есть при условии реализации проекта без привлечения заемных средств) 1. Если процент за кредит равен ставке дисконта предприятия 2. Если процент за кредит больше ставки дисконта предприятия 3. Если процент за кредит меньше ставки дисконта предприятия	УК-2	34
53	Укажите, какие положения являются критериями отбора предпринимательских идей 1. Выбор технологии производства и обеспечение его технологической документацией. 2. Эффективность идей (по массе прибыли). 3. Размер требуемого капитала и возможности его получения. 4. Решение вопроса о необходимом уровне специалистов для организации производственного процесса и условий их привлечения. 5. Доступность необходимого сырья в достаточном количестве. 6. Решение вопроса о размещении производственных мощностей. 7. Решение вопроса о том, какую систему сбыта готовой продукции следует избрать, и кто будет ее потребителем	УК-2	34
54	В проекте предполагается участие пяти предприятий. В каком случае следует признать финансово неосуществимым проект, а не схему распределения затрат и выгод между участниками 1. Для некоторых предприятий-участников накопленное сальдо на некоторых шагах расчетного периода становится отрицательным 2. Для одного из предприятий участие в проекте не выгодно 3. Для всех предприятий участие в проекте не эффективно 4. Для одного из предприятий участие в проекте финансово неосуществимо 5. Для всех предприятий-участников на одних и тех же шагах расчетного периода накопленное сальдо становится отрицательным	УК-2	34

55	<p>В проекте предполагается участие пяти предприятий. В каком случае следует признать ошибочной схему распределения затрат и выгод между участниками, а не сам проект 1. Для некоторых предприятий-участников накопленное сальдо на некоторых шагах расчетного периода становится отрицательным</p> <p>2. Для одного из предприятий участие в проекте не выгодно</p> <p>3. Для всех предприятий участие в проекте не эффективно</p> <p>4. Для одного из предприятий участие в проекте финансово неосуществимо</p> <p>5. Для всех предприятий-участников на одних и тех же шагах расчетного периода накопленное сальдо становится отрицательным</p>	УК-2	34
56	<p>Почему целесообразно наряду с показателем NPV проекта рассчитывать и использовать другие показатели эффективности: IRR, PI 1. Показатель NPV дает характеристику проекта в абсолютных величинах, а дополнительные показатели обеспечивают относительную (сравнительную) характеристику</p> <p>2. Показатель NPV не дает характеристику проекта в абсолютных величинах, поэтому рассчитываются дополнительные показатели</p>	УК-2	34
57	<p>Показатель PI (Profitability Index) «после финансирования» рассчитывается как отношение прироста чистых выгод от производственно-сбытовой и финансовой деятельности к 1. Приросту чистых выгод от инвестиционной деятельности</p> <p>2. Приросту чистых выгод от операционной деятельности</p> <p>3. Приросту чистых выгод от финансовой деятельности</p>	УК-2	34
58	<p>Типы взаимодействия компонентов проекта 1. Взаимодополнение</p> <p>2. Взаимозамещение</p> <p>3. Конкуренция</p> <p>4. Независимость</p> <p>5. Последовательная реализация</p> <p>6. Параллельная реализация</p>	УК-2	34
59	<p>Аспекты анализа инвестиционных проектов 1. Коммерческий</p> <p>2. Маркетинговый</p> <p>3. Институциональный (организационный)</p> <p>4. Технический</p> <p>5. Социальный</p> <p>6. Экологический</p> <p>7. Психологический</p> <p>8. Финансовый</p> <p>9. Экономический</p> <p>10. Бюджетный</p>	УК-2	34
60	<p>«Закрытые» программные продукты, предназначенные для расчета показателей эффективности инвестиционных проектов, характеризуются: 1. Невозможностью недостаточно квалифицированного пользователя внести искажения в алгоритмы расчетов</p> <p>2. Удобством отражения технологических особенностей тех производств, которые модернизируются по проекту</p> <p>3. Удобством оформления результатов расчетов</p> <p>4. Невозможностью изменить состав формируемых выходных документов</p>	УК-2	34
61	<p>К основным организационно-экономическим формам предпринимательства относятся 1. Товарищества, общества, кооперативы</p> <p>2. Концерны, ассоциации, ФПП</p>	УК-2	34
62	<p>Наличие условий и факторов, влияющих на формирование, развитие и возможность реализации предпринимательских функций – это</p>	УК-2	34
63	<p>Выбор альтернативы, осуществленный руководителем в рамках его должностных полномочий и компетенции и направленный на достижение целей хозяйствующего субъекта (предприятия) – это</p>	УК-2	34

64	Выявленный возможный интерес фирмы-производителя, имеющий видимые очертания какой либо конкретной экономической формы – это	УК-2	34
65	Под понятием «предпринимательский доход» подразумевается 1. Чистая прибыль 2. Обычная прибыль делового человека 3. Доход, получаемый предпринимателем за проявленный инновационный подход, новаторство в производстве и риск	УК-2	34
66	Выбор объекта предпринимательской деятельности и организационно-правовой формы хозяйственной деятельности относится к элементам 1. Внешней среды предпринимательства 2. Внутренней среды предпринимательства	УК-2	34
67	Целью коммерческой организации является: 1. Благотворительность 2. Реализация творческих способностей 3. Извлечение прибыли	УК-2	34
68	Что является объектами предпринимательской деятельности коммерческого предпринимательства 1. Купля-продажа товаров 2. Купля-продажа ценных бумаг 3. Преобразование ресурсов в общественно полезный продукт	УК-2	34
69	Какую ответственность несут члены товарищества на вере по его обязательствам? 1. Полные товарищи и члены-вкладчики несут полную ответственность 2. Полные товарищи и члены-вкладчики несут солидарную субсидиарную ответственность 3. Полные члены несут солидарную субсидиарную ответственность, а члены-вкладчики – в пределах вклада в имущество товарищества	УК-2	34
70	Число участников непубличного акционерного общества может быть: 1. Неограниченно законодательством 2. 10 человек 3. 50 человек	УК-2	34
71	Понятие «лицензия» означает: 1. Признание интеллектуальной собственности юридического лица на результаты интеллектуальной деятельности 2. Сертификат соответствия поставляемой промышленной продукции обязательным требованиям государственных стандартов, выданный государственным органом предпринимателю 3. Специальное разрешение на осуществление конкретного вида деятельности при обязательном соблюдении лицензионных требований и условий, выданное лицензирующим органом юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю	УК-2	34
72	Специальное разрешение на осуществление конкретного вида деятельности при обязательном соблюдении лицензионных требований и условий, выданное лицензирующим органом юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю – это	УК-2	34
73	Предпринимательство – самостоятельная, осуществляемая на свой риск, деятельность, направленная на систематическое получение прибыли: 1. От пользования имуществом 2. Работы на государственном предприятии 3. Продажи товаров 4. Пенсии или выходного пособия	УК-2	34
74	Определение предпринимательской деятельности содержится: 1. В Уголовном кодексе РФ 2. В Гражданском кодексе РФ 3. В Трудовом кодексе РФ 4. В Налоговом кодексе	УК-2	34

75	Организация считается ликвидной, если, реализовав текущие (оборотные) активы, она погашает свои обязательства.	УК-2	34
76	По формам собственности имущество предприятия может быть: 1. Личным 2. Общественным 3. Частным 4. Государственным	УК-2	34
77	Какова цель предпринимательской деятельности: 1. Благотворительность 2. Получение прибыли 3. Охрана окружающей среды 4. Удовлетворение общественных потребностей 5. Иная цель	УК-2	34
78	Укажите, какие приведенные ниже положения являются критериями отбора предпринимательских идей или составляющими схемы реализации этих идей: 1. Выбор технологии производства и обеспечение его технической документацией 2. Эффективность идей (по массе прибыли) 3. Размер требуемого капитала и возможности его получения 4. Решение вопроса о необходимом уровне специалистов для организации производственного процесса и условий их привлечения 5. Доступность необходимого сырья в достаточном количестве 6. Перспективы усиления позиций на рынке 7. Решение вопроса о размещении производственных мощностей 8. Решение вопроса о том, какую систему сбыта готовой продукции следует избрать, и кто будет ее потребителем	УК-2	34
79	Какой вид предпринимательства имеет долгосрочный стабильный характер?	УК-2	34
80	При реализации проекта реконструкции доильного зала необходимо учесть результаты продажи соседнему хозяйству старого доильного оборудования. К какому виду деятельности следует их отнести?	УК-2	34
81	Предприниматель получает прибыль 300 тыс. руб. в год. Время на реализацию товара у него занимает 1,5 месяца. Он может реализовать товар оптовому посреднику со скидкой 7%. Определить доход предпринимателя за счет услуг торгового посредника и оценить выгодность такой сделки.	УК-2	34
82	Установите последовательность этапов технологии принятия предпринимательского решения: А. Определение возможного эффекта от реализации идеи в случае принятия предпринимательского решения. Б. Прогнозирование возможной цены за предлагаемый к реализации товар. В. Экспертная оценка полученной информации, рассмотрение всех возможных последствий, связанных с процессом практической реализации предпринимательской идеи. Г. Определение соотношения на рынке между спросом и предложением товара, который предприниматель собирается производить. Д. Установление размера расходов, связанных с производством товара.	УК-2	34
83	Определите, к задачам или стимулам предпринимательской деятельности относятся следующие положения: 1. Стремление максимально проявить и реализовать индивидуальные замыслы, способности, инициативу, самостоятельность и творчество, освободившись от необходимости подчинения при работе по найму. 2. Поддержание ликвидности организации, то есть постоянного наличия денежных средств и других ликвидных активов, позволяющих осуществлять немедленные выплаты по обязательствам. 3. Обоснование и выбор наиболее приемлемой организационно-правовой формы предпринимательства. 4. Самоутверждение в обществе и своем непосредственном окружении в более значимом социальном статусе. 5. Соблюдение экологических и этико-социальных требований, которые предусматривают ответственность предпринимателя перед обществом, покупателями, партнерами по бизнесу. 6. Надежда заработать в «собственном деле» больше, нежели это удастся в качестве наемного ра-	УК-2	34

84	Реорганизация предпринимательских организаций может осуществляться в следующих формах: 1. Слияние 2. Присоединение 3. Разделение 4. Преобразование 5. Рассоединение	УК-2	34
----	---	------	----

5.3. Материалы для оценки достижения компетенций

5.3.7. Вопросы для устного опроса

№	Содержание	Компетенция	ИД
1	Определите что относится к задачам или стимулам предпринимательской деятельности	УК-2	34
2	Назовите статьи затрат сельскохозяйственного предпринимателя, которые относятся к производственному предпринимательству	УК-2	34
3	Какой вид предпринимательства имеет долгосрочный стабильный характер	УК-2	34
4	Назовите положения, которые являются критериями отбора предпринимательских идей	УК-2	34
5	Каковы источники прибыли, получаемой в процессе осуществления предпринимательской деятельности	УК-2	34
6	Какой, помимо предпринимательской, деятельностью вправе заниматься гражданин	УК-2	34
7	Выделите основные методы менеджмента риска	УК-2	34
8	Укажите основные виды предпринимательского риска	УК-2	34
9	Укажите факторы коммерческого риска	УК-2	34
10	С какого момента гражданин вправе заниматься предпринимательской деятельностью	УК-2	34
11	Что понимается под генерированием предпринимательской идеи	УК-2	34
12	Что является целью первой экспертизы предпринимательской идеи	УК-2	34
13	Какой признак не является обязательным признаком юридического лица	УК-2	34
14	Как называется специальное разрешение на занятие определёнными видами деятельности	УК-2	34
15	Объектом каких сделок может быть предприятие в целом или его часть	УК-2	34
16	Какие методы защиты от рисков следует применять при небольшом размере возможного риска и высокой его вероятности	УК-2	34
17	Что относится к предпринимательскому решению	УК-2	34
18	Что такое "зона критического риска"	УК-2	34
19	Какие риски возможны при реализации нововведений	УК-2	34
20	Как при помощи метода экспертных оценок можно определить общий уровень риска	УК-2	34
21	По каким признакам классифицируются инвестиционные риски	УК-2	34
22	В чем заключаются преимущества и недостатки различных видов консультирования	УК-2	34
23	Какой вид предпринимательства наиболее активно развивается в России	УК-2	34
24	В чем заключается сущность консультационного предпринимательства	УК-2	34
25	Каковы наиболее распространенные способы создания предприятия	УК-2	34
26	Каким образом осуществляется регистрация предприятия	УК-2	34
27	Какие виды предпринимательской деятельности подлежат лицензированию	УК-2	34
28	Какое значение на развитие предпринимательской деятельности оказывают демографическая и социальная среда	УК-2	У3
29	Какая из составляющих внешней среды оказывает наибольшее воздействие на развитие предпринимательства	УК-2	У3
30	Как оценить влияние факторов внешней среды на предпринимательскую деятельность	УК-2	У3

5.3.8. Задания для проверки формирования навыков

№	Содержание	Компетенция	ИД
1	Инвестиции в проект – 20 млн руб. Продолжительность – 3 года с ежегодным денежным поступлением 10 млн руб. Ставка банка – 10% годовых. Определите целесообразность инвестирования.	УК-2	Н4
2	Предпринимателю предлагается сдать в аренду земельный участок на 3 года, выбрав один из двух вариантов оплаты аренды: 20 тыс. руб. в конце каждого года или 70 тыс. руб. в конце трехлетнего периода. Какой вариант предпочтительнее, если банк предлагает 20% годовых по вкладам?	УК-2	Н4
3	Предприятие рассматривает вопрос о целесообразности вложений 3600 тыс. руб. в проект, который может дать прибыль в первый год – 2000 тыс. руб., во второй – 1600 тыс. руб., в третий – 1200 тыс. руб. при альтернативном вложении капитала ежегодный доход составит 10%. Стоит ли вкладывать деньги в этот проект?	УК-2	Н4

5.3.9. Вопросы для контрольной (расчетно-графической) работы

Не предусмотрено

5.4. Система оценивания достижения компетенций

5.4.1. Оценка достижения компетенций в ходе промежуточной аттестации

Индикаторы дотижения компетенций		Номера вопросов и	
Код	Содержание	вопросы к экзамену	задачи к экзамену
УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений			
З4	сущность и виды предпринимательской деятельности, факторы ее внешней и внутренней среды; социально-экономические условия осуществления и развития предпринимательской деятельности	1-16, 18-20	
У3	выявлять сущность проблем, возникающих в процессе осуществления предпринимательской деятельности, и находить пути их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	17	
Н4	обоснования и оценки экономических и социальных условий осуществления предпринимательской деятельности, а также возможных предпринимательских решений		1-3

5.4. Система оценивания достижения компетенций
5.4.2. Оценка достижения компетенций в ходе текущего контроля

Индикаторы достижения компетенций		Номера вопросов и задач		
Код	Содержание	вопросы тестов	вопросы устного опроса	задачи для проверки навыков
УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений				
34	сущность и виды предпринимательской деятельности, факторы ее внешней и внутренней среды; социально-экономические условия осуществления и развития предпринимательской деятельности	1-84	1-27	
У3	выявлять сущность проблем, возникающих в процессе осуществления предпринимательской деятельности, и находить пути их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений		28-30	
Н4	обоснования и оценки экономических и социальных условий осуществления предпринимательской деятельности, а также возможных предпринимательских решений			1-3

6. Учебно-методическое обеспечение дисциплины

6.1. Рекомендуемая литература

№	Библиографическое описание	Вид издания
1	Лапуста М. Г. Предпринимательство [электронный ресурс]: Учебник / М. Г. Лапуста - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2023 - 384 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=422657	Учебное
2	Наумов В. Н. Основы предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебник / В. Н. Наумов, В. Г. Шубаева - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2020 - 437 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=352824	Учебное
3	Резник С. Д. Основы предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебник / С. Д. Резник, А. А. Глухова - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2020 - 287 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: http://znanium.com/catalog/document?id=356191	Учебное
4	Яковлев Г. А. Организация предпринимательской деятельности [электронный ресурс]: Учебное пособие / Г. А. Яковлев - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021 - 313 с. [ЭИ] [ЭБС Знаниум] URL: https://znanium.com/catalog/document?id=398605	Учебное
5	Основы предпринимательской деятельности в АПК [Электронный ресурс]: методические указания по освоению дисциплины для обучающихся по направлению подготовки 09.03.03 "Прикладная информатика" профиль "Информационные системы и технологии в менеджменте АПК" / Воронежский государственный аграрный университет ; [сост. Н. А. Золотарева] - Воронеж: Воронежский государственный аграрный университет, 2021 [ПТ] URL: http://catalog.vsau.ru/elib/metod/m165770.pdf	Методическое
6	Основы предпринимательской деятельности в АПК [Электронный ресурс]: методические указания по самостоятельной работе для обучающихся по направлению подготовки 09.03.03 "Прикладная информатика" профиль "Информационные системы и технологии в менеджменте АПК" / Воронежский государственный аграрный университет ; [сост. Н. А. Золотарева] - Воронеж: Воронежский государственный аграрный университет, 2021 [ПТ] URL: http://catalog.vsau.ru/elib/metod/m165773.pdf	Методическое
7	Улезько А.В. Порядок оценивания результатов достижения компетенций: методические материалы для основной образовательной программы по направлению: 09.03.03 Прикладная информатика, профиль: Информационные системы и технологии в менеджменте АПК / А.В. Улезько, С.А. Кулев, А.А. Толстых. – Воронеж: ВГАУ, 2019. – 24 с.	Методическое
8	Улезько А. В. Порядок формирования компетенций: методические материалы для основной образовательной программы бакалавриата по направлению: 09.03.03 Прикладная информатика, профиль: Информационные системы и технологии в менеджменте АПК / А.В. Улезько, С.А. Кулев, А.А. Толстых. – Воронеж: ВГАУ, 2019. – 39 с	Методическое
9	Вестник Воронежского государственного аграрного университета: теоретический и научно-практический журнал / Воронеж. гос. аграр. ун-т - Воронеж: ВГАУ, 1998-	Периодическое

6.2. Ресурсы сети Интернет

6.2.1. Электронные библиотечные системы

№	Название
1	Лань
2	ZNANIUM.COM
3	ЮРАЙТ
4	IPRbooks
5	E-library
6	Электронная библиотека ВГАУ

6.2.2. Профессиональные базы данных и информационные системы

№	Название	Размещение
1	Единая межведомственная информационно – статистическая система	https://fedstat.ru/
2	База данных показателей муниципальных образований	http://www.gks.ru/free_doc/new_site/bd_munst/munst.htm
3	Справочная правовая система Гарант	http://www.consultant.ru/
4	Справочная правовая система Консультант Плюс	http://ivo.garant.ru

6.2.3. Сайты и информационные порталы

№	Название	Размещение
1	Мой бизнес – Государственная цифровая платформа поддержки предпринимательства	http://msp.economy.gov.ru/
2	Анатомия бизнеса	http://biz-anatomy.ru/

7. Материально-техническое и программное обеспечение дисциплины

7.1. Помещения для ведения образовательного процесса и оборудование

№	Наименование помещений для проведения всех видов учебной деятельности, предусмотренной учебным планом, в том числе помещения для самостоятельной работы, с указанием перечня основного оборудования, учебно-наглядных пособий и используемого программного обеспечения	Адрес (местоположение) помещений для проведения всех видов учебной деятельности, предусмотренной учебным планом (в случае реализации образовательной программы в сетевой форме дополнительно указывается наименование организации, с которой заключен договор)
	<i>Учебные аудитории</i>	
1	Комплект учебной мебели, демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия, компьютерная техника с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду, используемое программное обеспечение MS Windows / Linux (ALT Linux)/ Ред ОС, Office MS Windows / OpenOffice / LibreOffice, Adobe Reader / DjVu Reader, Яндекс Браузер / Mozilla Firefox / Internet Explorer, DrWeb ES, 7-Zip, MediaPlayer Classic	394087, Воронежская обл., г. Воронеж, ул. Мичурина, 1
	<i>Учебные аудитории</i>	
2	Комплект учебной мебели, демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия, компьютерная техника с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду, используемое программное обеспечение MS Windows / Linux (ALT Linux)/ Ред ОС, Office MS Windows / OpenOffice / LibreOffice, Adobe Reader / DjVu Reader, Яндекс Браузер / Mozilla Firefox / Internet Explorer, DrWeb ES, 7-Zip, MediaPlayer Classic, «Гарант», «Консультант Плюс», ИНЭК Аналитик, Statistica, AST Test	394087, Воронежская обл., г. Воронеж, ул. Мичурина, 1
	<i>Учебные аудитории</i>	
3	Комплект учебной мебели, демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия	394087, Воронежская обл., г. Воронеж, ул. Мичурина, 1
	<i>Помещения для самостоятельной работы</i>	
4	Комплект учебной мебели, демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия, компьютерная техника с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду, используемое программное обеспечение MS Windows / Linux (ALT Linux)/ Ред ОС, Office MS Windows / OpenOffice / LibreOffice, Adobe Reader / DjVu Reader, Яндекс Браузер / Mozilla Firefox / Internet Explorer, DrWeb ES, 7-Zip, MediaPlayer Classic, «Гарант», «Консультант Плюс»	394087, Воронежская обл., г. Воронеж, ул. Мичурина, 1 (ауд. 113, 115, 116, 119 120, 122, 123а, 126, 219, 220, 224, 241, 273 - с 16.00 до 20.00), 232а

8. Междисциплинарные связи

Взаимосвязанные дисциплины		Кафедра, на которой преподается дисциплина	Подпись заведующего кафедрой
Код	Название		
Б1.В.05	Моделирование бизнес-процессов	Информационного обеспечения и моделирования агроэкономических систем	

